

# 洛阳懿皇 辉煌领跑中原



## 辉煌，以实力铸就

洛阳懿皇房地产经纪有限公司是经工商主管部门审核批准、具有房地产经纪机构合法资质的一家知名民营企业，由白松潮先生创办于2005年12月6日。在资金、人才、信息、企业文化的不断融合中，公司形成了一套独有的销售网络和销售渠道，成为懿皇区别于其他一般中介代理公司的重要标志，形成一种新型销售模式，并被业内人士和单位纷纷效仿。

立足洛阳4年以来，“懿皇人”始终秉承“为您理想的家领航”的企业理念，快速高效地为不同类型客户提供满意的服务，因此深受广大洛阳市民的推崇和喜爱，员工队伍和经营规模也在不断扩大。截至2009年年底，公司以直营形式开设了15家连锁店，全面覆盖了老城区、西工区、涧西区、高新区和洛龙区的主要商圈、小区和街道，构筑了一个广阔的二级、三级房地产市场交易平台。

## 领跑，以行动证明

公司坚持“以市场为导向、以管理为保障、以人才为根本、以效益为中心”的指导方向，不断建立健全各类人员的岗位职责、规章制度和竞争机制。公司目前已



洛阳懿皇房地产经纪有限公司四周年庆典

拥有精英的销售团队和专业的市场营销体系。在100名正式员工中大专、本科人数占95%，善战的销售先锋和训练有素的售后服务机构相结合，构成了稳固而庞大的懿皇销售网络。

依托先进的战略管理体系和强大的市场研发能力，公司的二手房业绩在全市占有率年年提高，市场运作能力等一直在洛

市同行业居领先地位，在河南省也是名列前茅。公司由此与洛阳建设银行、洛阳邮政储蓄银行、洛阳电业局等单位强强联合，优势互补，必将为双方的发展带来新的契机。

为顺应时代发展，满足客户多元化需求。公司高层领导和决策者锐意进取，经常外出学习深造，时刻以最新的知识武装自己。公司除开展传统的二手房交易、租

赁业务外，在走访全国先进二手房置业公司后，高薪聘请资深房产专业人士加盟，率先在洛阳市同行业开设了商品房部、VIP大客户部和家政部。各个部门人才济济，通力合作，由浅入深，层层递进，强有力进入市场每个角落，为懿皇争夺下一片片崭新的领地。特别是公司近期隆重推出的“房屋银行”在给市民带来实惠的同时，更是懿皇实力的象征。

公司不俗的市场表现，受到了社会各界的关心和关注。公司连续几年获得市政府颁发的“房地产服务先进单位”荣誉称号和“诚信房地产中介公司”奖牌，2007年至2009年又被《洛阳晚报》评选为“洛阳市最具影响力的房产中介公司”。每年的春季和秋季房展会上，光临懿皇展厅的市民总是络绎不绝，人潮攒动。

发展中的懿皇将继续整合资源，持续科学发展，快速推进实施专业化战略步伐。届时，公司将恪守“百年传承、服务生活”的社会使命，实现“铸造百年名牌强企、传承特色企业文化”的伟大目标。

打造“名牌战略”：做深、做细、做品牌一直是懿皇人的追求，依靠全体员工的共同智慧和拼搏，公司正向着信誉好、层次高、专业化的二手房行业王者方向发展。

懿皇，将竭诚为洛阳市民服务；懿皇，将成为洛阳名片，2010年再创新辉煌！

置业咨询：(0379) 63123188 63120966 (胡杨)



# 洛阳浩天

## 立志成为我省优秀房产中介品牌



洛阳浩天房地产经纪有限公司成立于2006年5月，是一家经洛阳市政府、洛阳市房产管理局批准设立的以二手房买卖、房屋租赁、商品房代理以及房屋营销策划为主的房地产综合服务商。

历经3年的发展，洛阳浩天由当初4家连锁店同步开业，拥有员工20名，发展为现在拥有14家连锁店、员工116名、服务遍布市区的较大的房地产经纪公司。异地发展布控已逐步实现，2009年年初，公司走出洛阳，将业务延伸至新乡。近年来，公司不断发展壮大，同时也在开拓更大的发展空间。现在，公司的目标已不仅仅局限在成为我市的优秀品牌上，而且要成为我省的优秀品牌。

随着实力不断壮大，服务体系更加标准化，公司多次获得诚信中介奖、最佳中介奖、优秀品牌中介公司等殊荣，连续三届被洛阳媒体评为最有影响力的品牌公司。洛阳浩天之所以有今天的成就，离不开全体员工的努力，离不开客户的信任，更离不开全体员工所信奉的企业文化——1.激情与责任并存；2.诚信，专业，高效，统一；3.信任并尊重每一个人；4.以结果为导向，主动创新变革；5.不断挑战高目标；6.实现合作共赢，做市场的主导者。“浩天人”



一直以企业文化作为他们工作的指导方针。共同的企业文化把分散在不同地方，从事不同工作的员工聚集在一起，是员工的行为准则，是企业发展的出发点和根本点，

是全体员工应努力创造的融洽氛围，为浩天的发展壮大保驾护航。

公司坚定不移地贯彻以下理念：1.责任：客户交易零风险，为客户提供完善的

服务；2.诚信：诚信的约束不仅来自外界，更来自员工的自律心态和道德力量；3.高效：客户资源、财富最少的消耗，客户利益的最大化；4.合作共赢：所有合作者的利益是一致的，共赢是公司的目标。

洛阳浩天拥有强大的销售能力。公司拥有以连锁店为核心的传统渠道和以网站为核心的网络信息化渠道相结合的综合服务网络，为其发展壮大提供了资源上的保障，也使洛阳浩天在激烈的市场竞争中占得先机。同时公司对员工的发展非常重视，不希望任何一名员工掉队或者失败，致力于为员工创造一个能够适合其发展的平台。

在激烈的市场竞争中，公司不断改良自我，追求企业改革与创新；其始终强调的责任心是公司从上到下共同遵守的信念。多年来，“诚实守信”的原则为公司赢得了更多客户，也为企业带来了更大的生存发展空间。一直秉承诚信、专业、高效、统一的服务标准的“浩天人”，将始终以客户利益最大化为宗旨，继续为创造您的品质生活而不懈努力。

为回报客户，从2010年1月1日起至2010年2月12日，凡在公司办理成交业务的客户均可获得精美礼品一份。

浩天置业二手房买卖、房屋租赁热线：63123922 (李亮)