

春节牡丹火 自家可催花

今年“双节”预计上市牡丹盆花 30 万盆, 异地可代送牡丹盆花, 自家也可尝试催花

□记者 王继辉

今年“双节”预计上市牡丹盆花 30 万盆

每年“双节”期间是我市牡丹盆花上市最集中的时间,火爆情形从农历腊月二十三(小年)开始,一直持续到正月初五(破五)。市牡丹开发管理办公室负责人昨日说,从近期对牡丹生产企业的初步调查情况看,预计我市今年“双节”期间牡丹盆花上市数量为 30 万盆,比去年同期有所增加。其中,约有 30%在北京、上海、广州等城市催花销售,约有 70%在本地生产销售。

现在,牡丹盆花刚刚移栽入盆,开始进入温棚进行催花。市牡丹办今年“双节”将继续执行牡丹盆花市场准入制度,并对上市牡丹盆花实行指导价,分为普通牡丹盆花和优质牡丹盆花,价格可能维持去年“双节”时的水平。

异地仍可代送牡丹盆花

去年,市牡丹协会推出了春节异地代送牡丹盆花的业务。“双节”期间,您如果需要给北京、上海、广州的亲友赠送牡丹盆花,只要和牡丹协会工作人员联系,提前付款,提供详细的客户地址、联系方式、上门时间,我市在北京、上海、广州的牡丹生产企业就会派人直接在当地将牡丹盆花送到您的亲友家中,不必长途运送。

市牡丹协会的章女士说,去年“双节”期间,协会在北京、上海、广州开展了 1000 多宗业务。现在,市牡丹协会正在与我市牡丹生产企业协商,打算今年“双节”期间增加服务城市,考虑将西安、成都、重庆等城市纳入。您如果今年有代送牡丹盆花需要,可以继续拨打 63322070 咨询,为异地亲友选购称



游客在大棚内观赏催花牡丹。 记者 陈占举 摄

心的牡丹盆花。

自家也可催开牡丹花

现在正是牡丹移栽到花盆,进入温棚开始催花的时候,您如果有兴趣,不妨动手试一试。

李龙章:选好株苗成功一半

市牡丹专家李龙章说,市民不必把催花看得过于难。这方面,去年春节已经有市民在专家的指导下,利用自家的暖气成功催开了牡丹花。第一步,要选好牡丹株苗,这样就成功了一半。株苗要选择 3 年以上生、花蕾比较饱满的。然后,用基质有讲究,可以在土里兑一些沙,有利于催花。牡丹株苗入盆后,先用杀菌剂处理一下土壤,利用家里的暖气,在阳台上进行催

花。

催花开始要严格控制室温,室温要控制在 18℃左右,一周后可以上调至 25℃。平时要注意浇水,但不能过勤,否则容易烂根,以保持盆中土壤有湿度但不积水为好。这样的话,45 天左右,春节就可以欣赏盛开的牡丹花。

张淑玲:控制温差是关键

市牡丹专家张淑玲说,洛阳有土壤、水、株苗的独特优势,市民如果在家里试验催花,只要湿度、温差控制得当,就可以实现。

现在就要抓紧移栽牡丹株苗,家中使用的养花肥料、药剂都能派上用场。牡丹催花,是光照、温度、水分综合调节的过程,特别对室温要求很高。市民家中如果有暖气,

可以在阳台上进行,通过关闭通往阳台的门窗,外部门窗,利用电暖器等,让昼夜温差保持在 10℃左右,这期间要密切关注温度计变化,严格调控温差。

另外,牡丹盆花生长对湿度要求很高,要注意控制环境湿度和花盆土壤湿度。催花期间要注意浇水,最好不要使用自来水,因为自来水经过后期处理,最好选用地下水、河渠水,这样催花的效果更好。

张淑玲说,功夫不负有心人,只要肯用心,相信市民能够自己动手催开牡丹花。当然,受技术、条件等限制,市民自家催开的牡丹可能花朵不够舒展、绽放的花蕾偏少,但毕竟是自己的作品,春节摆放在家中,别有一番味道。

今年过节不送礼,送礼就送土特产

元旦前我市各大超市土特产销售火爆



市民在超市内选购牡丹饼。

□记者 李迎博/文 武逸民/图

“这种包装的牡丹饼一包四盒 30 元,那种口味更好的卖 78 元。我们还有高档包装的,一盒 198 元。”昨日上午,在一超市的土特产专卖区,销售人员正忙着为顾

客介绍产品。

市民:过节送土特产图个新鲜

“与其花大钱送大礼或请客吃饭,还不如买点土特产赠送亲朋,虽然花的钱不多,却足以表达心

意。”在超市购物的小娜说,以前过节回家总是给父母买点补品,可送得多了就没有了新意。

“现在地方土特产的品种越来越多了,各种价位都有,特别是洛阳土特产越来越吸引人了。”元旦准备回山东老家探亲的张勇,打算给父母带点洛阳土特产。可看到柜台上摆得琳琅满目的商品,张勇一时挑花了眼。

曲光辉是一家公司的业务经理,他也正准备给外地的客户送点新年礼物。去年春节的时候他曾给江西的客户带去了两箱偃师银条,今年还没到春节,那位客户就主动打过来电话想再要几箱。“送土特产就是个新鲜,要送别的礼品,兴许人家还不待见呢!”曲光辉说。

超市:开设促销区卖个抢眼

在我市一家大型超市,洛阳土特产几个大字格外醒目。10 米多长的销售专区里,不仅有牡丹饼、白马寺素食、偃师银条、洛阳燕麦等多种洛阳土特产,新郑大枣、新疆

薄皮核桃、开封花生糕等外地土特产也一应俱全。

专柜的一名促销员告诉记者,最近土特产销售很火爆,特别是下午和晚上,来买土特产的人特别多,有时候他们两三个促销员都忙不过来。

供应商:加紧生产满足市民需求

郭霞是九都路一家土特产专营店的老板,平时只需两个人就能应付的小店,这两天加了几个人还忙得团团转。

“现在一天卖出去的货是平时的 3 倍,前两天一个单位来团购铁棍山药,我们现在都已经断货了。”郭霞说,在她的小店里,栗川的玉米糝和小米也卖得比较火,平时人们只是来买一两公斤,可现在都是整箱整袋地买。

正说着,一家供应商的送货车开到了郭霞的专营店前。负责送货的工人告诉记者,这个星期他几乎天天都要跑好几趟,现在厂里正在加班加点赶做,市场供应绝对没有问题。

元旦小长假 短线游火爆

□记者 戚帅华

元旦小长假开始了,不少市民盘算着利用假期出游来放松一下。昨日,记者从市内各大旅行社了解到,由于受时间限制,元旦出境游、国内长线游市场较冷,短线游受到了市民的青睐。

市民张先生打算利用元旦假期一家三口去滑雪。“平时工作忙,孩子也要上学,虽然 2008 年就答应孩子去滑雪,但一直没有兑现。”张先生说,这次是全家商量的结果,滑雪 1 日游,既能玩得高兴,又让身体得到放松,时间上也允许。

记者从市内各大旅行社了解到,今年我市元旦旅游市场主打短线游,不少游客咨询的线路都以 1 日游、2 日游为主。洛阳国旅国内部经理翟曼红告诉记者,“大部分旅行社很早就根据需求推出了一些短线旅游线路,如伏牛山滑雪 1 日游、南阳老界岭滑雪 1 日游等”。

元旦 3 天小长假,除了跟团出游外,自己驾车与家人一起踏上美好的旅途,成为不少有车一族的选择。记者随机采访了一些有车一族,不少人表示元旦出游选择自驾。

相关人士提醒自驾出游者,要合理安排旅游时间,尽量避开出游高峰期。此外,出游前要检查车辆状况,特别要检查汽车的制动系统等,以确保安全。

想看上海世博会 我市设有售票点

□记者 李迎博

将于 2010 年 5 月至 10 月举办的上海世博会,让世界的目光再次聚焦在中国。2010 年 5 月 1 日至 10 月 31 日,上海世博会将邀请 200 多个国家和国际组织参展,同时在中国展区内还将设立省市区市馆,展示各地的特色资源与城市发展特点。

想去上海看世博会吗?告诉你,购买世博会的门票不必专程赶赴上海,我市也设有售票点。

据了解,中国 2010 年上海世博会门票代理商选定了中国移动、中国电信、交通银行和中国邮政 4 家代理商,我市均有现场销售网点,分别是:周王城广场中国移动蓝天营业厅、周王城广场中国电信营业厅、涧西区延安路中段交通银行洛阳分行涧西支行、西工邮政营业处和天津路邮政所。同时,市民还可通过 4 家代理商的网站和客服电话等方式订购门票。

据介绍,1 月 1 日起,门票销售进入预售第三期,各类门票价格目前也已确定,越早购票价格越优惠。

相关链接

上海世博会个人票分为指定日票和平日票。指定日包括 2010 年 5 月 1 日~5 月 3 日、10 月 1 日~10 月 7 日、10 月 25 日~10 月 31 日,共 17 天;平日指的是 2010 年 5 月 4 日~9 月 30 日、10 月 8 日~10 月 24 日,共 167 天。

在 2010 年 1 月 1 日至 2010 年 4 月 30 日购票,指定日普通票价 190 元,指定日优惠票价 110 元,平日普通票价 150 元,平日优惠票价 90 元。在 2010 年 5 月 1 日至 2010 年 10 月 31 日购票,指定日普通票价 200 元,指定日优惠票价 120 元,平日普通票价 160 元,平日优惠票价 100 元。另外,有多次参观需求的市民还可选择 3 次票和 7 次票,价格分别为 400 元和 900 元。