



面对“五一”小长假这个重要的销售节点,我市各大家电卖场各出奇招,整合各方资源,力求赢得最大的市场份额——

“五一”商战号角吹响 家电卖场烽烟四起

□本刊记者 孙瑜璐

如今,节日促销已成为家电连锁卖场比拼实力的交锋之战,而广大消费者对每逢节日家电市场上的各种促销优惠活动更是充满了期待。随着今年“五一”小长假的到来,家电行业上半年最大的一场商战即将降临。近日记者了解到,为备战“五一”,我市几大家电卖场不仅提前备足了商品,并且纷纷推出重磅优惠活动,力求在“五一”家电市场上赢得众多消费者的青睐。

超值促销将引爆“五一”家电市场

据了解,“五一”期间,八方电器推出的促销价格将让人震惊,平板电视、白电等商品在保证全国最低价的同时,还将进行现金直降,各知名品牌的小家电优惠幅度将达到三折的冰点价位。促销力度较以往有过之而无不及。永乐电器也毫不示弱,促销时间更是提前至4月30日9:18引爆,其间推出单品满1000元返300元的大力度促销活动,欲从家电市场中夺取半壁江山。针对消费者担心活动期间优惠活动随时会有调整的顾虑,永乐更是承诺:赠品少了补给您,价格高了退给您。让消费者购物无忧。

苏宁电器除推出了多款家电套餐,同时还有购2件电器产品,其中价位低的1款商品价格打九折;套购3件电器产品,其中价低的1件商品价格打八折,依此类推;消费者买的产品越多,价格降幅就越大。高性价比+量身定制+大幅让利+额外加赠的普惠力度,将满足大多数消费者对高品质居家生活的追求。而容威也联合银行业推出刷卡送礼活动,同时还有购家电抽大奖、百分百中奖,套购加送大礼的惊喜活动,还推出了“五一”大返券活动,一定能让消费者买得实惠,买得放心。

赠品诱人你省钱省力

在每年的“五一”家电促销中,除了商品本身推出各种各样、名目繁多的优惠活动外,“买就送”和抽奖活动,也成为了家电卖场一种不可或缺的促销手段,消费者购买商品的同时还能获得更多超值好礼和意外惊喜。

抽奖活动一直都是八方电器的强项,今年的抽奖八方不但在场次上增加了数倍,在奖品上更是下了大本钱,每天12场循环抽奖,会让到场的顾客应接不暇,数十台液晶电视更会让消费者振奋不已。除此之外,百分百抽奖的数十个大奖也将在这个黄金假日揭晓。而永乐电器则推出套购额外加送液晶电视

视;回馈老顾客,买就加送爱仕达汤锅的超值优惠活动。

苏宁电器为庆百店同开,已提前备足了价值数亿元的赠品豪礼,即日起至5月3日,河南苏宁电器500台液晶、800台风扇、20台空调柜机将全城放量,更有震撼豪华汽车大奖等您免费来抽!容威也推出了“购家电,满就送”的活动,具体的活动内容要亲身前往才能获得更多惊喜。

高效节能电器将受到消费者青睐

节能减排成为当今社会流行的新风尚,在选择电器上,更多的消费者愿意选择高效节能的产品来响应环保。从有关销售数据来看,家电消费人群多以新居和家装套购为主,而这部分消费人群对整套家电产品的购买需求较大,讲究生活品质的同时也非常看重电器产品的性能,高效、环保、节能的家电产品将会受到此类消费者的喜爱。加上许多赶搭“五一”这班车结婚的年轻人,高效节能的绿色家电和家电套购将成为今年“五一”家电市场最旺盛的消费需求。

针对这一趋势,家电卖场也纷纷推出一系列节能电器的大力度促销活动。永乐电器在白色节能家电方面,不遗余力地开展推广促销活动。一级能效空调大幅度降价,一



台1匹的一级能效空调,目前价格低至999元,价格比年初降了六成。永乐有关负责人称,一级能效空调、变频空调已经为广大消费者所广泛接受,过去高高在上的价格已被捅破,环保节能空调时代正式来临。

苏宁精心筛选出多款低碳节能的电器产品,并依据“客厅系

列、厨房系列、卫浴系列”组合成多款家电套餐,消费者可根据自己的消费需求选择合适的套餐;也可以根据自己的喜好、需求自主选择搭配,并且可享受到苏宁电器“家装设计师”和“VIP导购”的专业指导,让消费者在购物的同时能感受到贴心周到的服务。

长虹网乐LED 五一限时秒杀

网络电视再升级 蓝光电影在线看 最高直降4000元

本周,笔者在卖场发现,现在的电视除了看电视节目、上网看电影,还能进行高清视频通话和真人互动游戏。也就是说,身处异地的你可以随时和家人进行视频聊天,享受大屏幕高清晰度的视频;可以坐在沙发上聊天,就像在家里聊天一样,并且操作非常简单,一键即可,对于不会使用电脑的人简直太方便了。同时长虹新推出的3D显示网络平板

电视,让你感受身临其境的高科技享受。

长虹还投资1.5亿自建乐教平台、自建内容,中间蕴含教育、健康、影视、娱乐和生活百科五大板块内容,贴近生活所需,让你随时随地享受长虹带来的温馨。据悉,现在长虹的网络电视在经过后台升级后,网络内容更为丰富,让你随时随地享受长虹带来的乐趣,长虹网络在线升级电

视(2+2升级平台)永远保证不落伍。

新品鉴赏体验 长虹邀你共享“五一”进店就送券

长虹公司从即日起,邀请广大市民到现场鉴赏体验,进店参加就送券。(使用须知:到卖场申领,即可获赠200元券。该券在长虹全系列产品上均可使用,使用时间截止至5月3日晚8点。)据

长虹公司内部人员透露,此次券,没有一点虚头,消费者可在卖场议价后,再出示券,直接抵现金使用。

此次活动,将使广大消费者感受到实实在在的优惠。赶紧去卖场参与活动领取券,更多优惠、更多豪礼赠送,尽在“五一”三天长虹全场释放!你还在等什么,赶紧行动起来吧!

咨询电话:(0379)62381657。



帅康集团旗下

3G电热水器、太阳能强势进入河南

帅康集团旗下的电热水器是“中国名牌”产品,多年来,帅康热水器在节能安全领域不断推陈出新、一马当先。2007年,帅康智能防电墙技术先后被国家标准和国际标准采纳,创造了我国家电行业企业标准上升为国家标准和国际标准的国际历史。2008年,全球首款3G电热水器——帅康3G分层精控电热水器以其节能、环保、安全的显著特点,成功进驻奥运会主场馆“鸟巢”、“水立方”、“沙滩排球场”等,帅康成为电热水器行业唯一进入奥运场馆的企业,为民族品牌锦上

添花。近期帅康热水器成为2010年上海世博特许产品,也意味着电热水器市场将进入“3G节能新时代”。

目前,帅康热水器的能效达到国家一级能效标准,并且帅康将生产更多节能、低碳产品,致力于做中国最好的热水器。2008年,帅康集团携旗下水制品进军太阳能市场,以“节能、环保”为理念大力投入太阳能新能源的开发和推广,建立了专门的研发队伍和生产基地。依托帅康的强大品牌优势和技术研发优势开发出独特的具有“不走水芯翼管”

的阳台壁挂太阳能、太阳能一体机系列,采用“三高真空管”,真正做到耐严寒、耐高温、抗冲击。帅康太阳能将以高精技术引领整体行业的发展趋势。2009年,帅康将太阳能运用到更多的建筑领域,以创新的科技和卓越的品质引领太阳能热水器的发展。2010年,帅康集团旗下电热水器、太阳能高品质的产品、良好的售后,必将在行业内掀起新的变革。

帅康河南营销中心现全面招商。

咨询热线:13383796236。

创维 情系玉树

大爱无疆 爱心捐赠

创维集团洛阳办事处率先引领家电行业开展抗震救灾捐款活动

4月14日,青海玉树突发7.1级大地震,牵动了所有中国人的心。灾情发生后,创维集团领导人及全体员工通过报纸、网络、电视和广播等媒体关注灾区最新动态,对受灾的同胞深表悲痛。同时创维集团全体员工迅速行动起来,纷纷伸出援手,以自己的实际行动救助受灾群众和帮助灾区重建家园。

俗话说:“众人拾柴火焰高,一分一厘都是爱。”4月27日下午6时,创维集团洛阳办事处举行了“抗震救灾捐款活动”,创维集团洛阳办事处全体工作人员在经理贾林的带领下,下属财务部、市场部、业务部、销售部等70余名从业人员参加了捐款,募捐现场爱心踊跃。在捐款前,办事处经理贾林作了简短的动员讲话,希望大家奉献一分爱心,以实际行动为灾区人民送去温暖、提供支援,帮助灾区人民渡过难关,战胜灾害。随后,在《让世界充满爱》的乐曲中,创维集团洛阳办事处经理贾林率先捐款,现场共筹得善款4100元。其中,办事处经理贾林捐款500元,市场部、财务部等都纷纷献出爱心。

在现场,创维集团洛阳办事处经理贾林告诉记者:“首先我对积极参加捐赠的创维全体员工表示衷心的感谢;其次我们坚信,在党中央、国务院坚强领导下,中国人民一定能战胜灾害,取得抗震救灾的最后胜利!” (本刊记者 杨团伟)