

树立品牌榜样 提升装饰水平

洛阳首届十佳装饰企业评选活动即将启动

□ 本刊记者 孙瑜璐

本报讯 为了规范装饰公司行为,树立品牌榜样,提升装饰水平,洛阳日报报业集团联合洛阳理工学院艺术学院将于近日启动“洛阳首届十佳装饰企业暨十佳室内装饰作品”评选活动。

时至五月,装修热潮如期而至,亦如天气般逐渐升温。伴随着2009年洛阳楼市销售火爆,大量房产售出亟待装修的契机,装饰企业迎来了发展的良机,但旺盛的市场需求也使得装饰行业竞争更趋激烈:装修游击队大量涌现;一些装饰公司降低质量参与恶性竞争。此次评选活动正是在这样的背景下推出的。

广阔平台为装饰行业提供展示机会

据了解,在竞争激烈的家装行业,质量是立足市场的关键,是企业



的生存之本,而其中每个细节、每项操作,都直接影响装修质量、效果及客户的满意程度。本次评选活动将充分发挥权威媒体的号召力,采取由专家和教授组成的评审组与读者投票相结合的方式评选出

专业“十佳”。本次活动将由洛阳日报报业集团全力打造,洛阳理工学院艺术学院倾情加盟,整个过程将由《洛阳日报》、《洛阳晚报》、洛阳网倾力支持。权威媒体提供广阔平台,知

名院校提供专业评判。本次活动将为洛阳装饰行业提供一次绝佳的展示机会,将提高装饰行业在百姓心中的信赖度和美誉度,为百姓装修提供准确参考,同时,也将使装饰行业行为更加规范,促使装饰行业的竞争更趋良性化发展。

行业代表热心参与, 提出建议

为了更好地举办此次评选活动,5月5日下午,洛阳日报报业集团专门召开了一次洛阳装饰行业代表座谈会。本次座谈会的目的在于讨论洛阳装饰行业的行为规范以及听取各大装饰公司代表对举办此次评选活动的意见和建议。

洛阳新德亿装饰公司的董经理发表感言,认为参选企业要从资质、成立年限与顾客美誉度等方面来综合衡量。元洲装饰公司的代表也认为,参选企业应该是手续齐全的公司,评选应该让客户来说

话,要经过市场调查才能客观公平地评选出“十佳”,而对“十佳”作品的评选,他认为,除了遵循专家的意见外,更应该结合客户的意见。阔达装饰公司的负责人认为,“十佳”企业应该有突出的特色和优势,在装饰行业具有代表性。东易日盛装饰公司的代表认为,“十佳”企业应该真正体现出公司的实力,而评选结果最好能让客户来参与投票,同时参考业绩、美誉度与客户投诉率。超凡装饰公司的代表也表示,评选可以综合考虑往年企业的得奖情况,不仅限于从公司规模来评定。

各大装饰公司都对此次评选活动充满了期待和热情,他们认为,在装饰行业竞争日益激烈的今天,洛阳日报报业集团响应市场需求,顺势推出双“十佳”评选活动,对整个行业具有积极的带动作用,势必为装饰行业带来一股清新之风,使装饰行业赢得百姓更多的信赖和口碑,让行业内部更加透明与规范。

美斯迪装饰 先装修后付款 避免诚信危机

吃亏了!又吃亏了!装修这个老大难的问题,令一些业主不停地产生疑惑,为什么自己的装修老是那么容易上当受骗?工期一再延误、预算严重超支、室内未经安全验收、污染严重、装修交易双方出现纠纷、投诉不能得到有效解决……这些常见的装修问题犹如一块块巨石压在业主心头,由装修而引发了大量诚信危机的产生,如何解决这些问题已经迫在眉睫。

与此同时,由“河南省十大知名装饰公司”美斯迪装饰推出的“先装修后

付款”模式,却因其“零风险”而广受好评,树立了“诚信装修”新的标杆。

以保护消费者权益为起点,为消费者创造价值为最终目标。美斯迪装饰“先装修后付款”是在每一道施工工序验收合格后再付相应的款项,避免了“钱一到万事撒手”的传统装饰行业做法。在验收不合格家装公司就拿不到一分钱的情况下,美斯迪装饰将压力变为动力,一丝不苟地做好自身的工作,积极主动地处理好与业主的关系。据美斯迪装饰公司的郭总称,虽然这样

的做法对于家装公司来说存在一定的风险,但是通过这种方式更能赢得客户的心,一个公司只有靠口碑相传才能发展长久,美斯迪装饰公司之所以敢这么做,说明公司有实力有信心能高标准地完成每一个家装工程。

为回报广大业主的支持与厚爱,美斯迪装饰特推出“先装修后付款”——零风险特惠装修月活动,详情请来电咨询。

电话:65222001 65222002
网址: <http://www.hnmsd.com.cn>

豫西家具建材 万人采购会圆满落幕

本报讯 由河南省家具协会、洛阳市金梦家具有限公司、洛阳晚报家居俱乐部联合举办的“豫西家具建材万人采购会”,5月3日在激情的抽奖活动后圆满落幕。

据了解,此次采购会4月24日至5月3日在金梦国际家具城、金梦润峰家具广场盛大举行,取得了骄人业绩。由于主办单位高度重视,斥巨资大力宣传,同时,各品牌商积极与厂家申请优惠措施,并于商场联合推出特大让利活动,因此,此次采购会真正为豫西地区消费者倾情烹制了一席极具诱惑力的建材家居普惠盛宴。

活动期间,商场人流量达8余万人次,成交额与同期相比多出8倍,凡参与活动的顾客不仅买到了物美价廉、性价比极高的绿色家居建材商品,消除了家居建材选购之忧,更获得多重惊喜大奖。(金玉)



千余品牌万种商品 低价破冰万人抢购 超凡力度再现金梦小长假盛况

日前,由河南省家具协会、洛阳市金梦家具有限公司、洛阳家居俱乐部联合举办的“豫西家具建材万人采购会”在金梦国际家具城、金梦润峰家具广场盛大举行,5月3日在激情的抽奖活动后圆满落幕。本次采购会由于主办单位高度重视,斥巨资大力宣传,同时,各品牌商积极与厂家申请优惠措施,并于商场联合推出特大让利活动,真正为豫西地区消费者倾情烹制了一席建材家居普惠盛宴。活动期间商场人流量达8万多人次,意向成交额与同期相比增加8倍,凡参与活动的顾客不仅买到了物美价廉、性价比极高的绿色家居建材商品,消除了家居建材选购之忧,更获得了多重惊喜大奖。金梦家具始终坚持货真价实、天天平价的销售理念,用真心换真情,用质量换放心,不断改善商场环境,提升服务,为改变洛阳人家居生活而不懈努力。

一比:金梦重磅让利:价格直逼底线+多重缤纷豪华大礼

笔者“五一”期间走访市内多家家居卖场发现,在各大卖场的促销活动中,金梦的猛烈攻势,让采购会活动现场极其火

爆,也最让消费者心跳加快,更让咨询的消费者心动不已,金梦此次让利力度+缤纷好礼多重惊喜超过市区内任何卖场,凡是到金梦购物的顾客都真切感受到了火辣的活动现场和巨惠带来的惊喜。金梦举办的豫西首届家具建材万人采购会以规模大、品牌全、价格低、形式多、优惠力度大独占豫西家具市场活动鳌头,甚至在中原地区也是名列前茅。“五一”期间,金梦携数百家知名厂商,价格直逼底线,并推出多重“巨惠”措施:满500即可参加幸运大转盘活动,赢取缤纷好礼;满1000便可在高额返现的基础上赢得抽取豪华大奖的机会,这一系列的“巨惠”活动让“五一”期间客流量达到8万多人次。金梦家具城有关负责人谈到:此次活动直接降价,真实让利,拒绝虚假,不掺水分,目的是真正让豫西消费者得到实实在在的实惠。

二夸:商家、顾客齐叫好

一边是疯狂优惠的价格,另一边是原材料不断上升的涨价压力,金梦凭什么能启动这10天“巨惠”的最强攻势?凭的就是品牌+实力+一颗始终让利于消费者的心。品牌优势、规模优势、价格优势、促销资

源优势在这次采购会上集中体现得淋漓尽致,为了在这场行业盛会中脱颖而出,家居商纷纷拿出了各自的“杀手锏”,在金梦公司大力的支持下,各品牌经销商以实实在在的价格、实实在在的品质、实实在在的服务彻底打破了传统特价猫腻,让老百姓买得起家具,这一举措让消费者和商家称赞不已,不仅为豫西地区消费者倾情烹制了一席建材家居普惠盛宴,更惠及众多商家。在笔者采访中一位消费者说到:比价格、比服务、比豪礼我还是选择金梦。金梦的活动力度一直很大,就连平时也是坚持平价销售,真正成为我们居家的理想选择。

三享:买家具让利、转奖、返现、抽大奖 尽享重重实惠盛宴

金梦家具广场5月3日18时,参加抽奖的消费者已经把舞台围得水泄不通,这些都是参加多重优惠的消费者,不仅价格让利、幸运转走实惠礼品,还参加全程返现和幸运大抽奖,现场气氛一浪高过一浪,各大奖项也随着5月3日金梦幸运大抽奖活动而花落各家,谈及此次实惠盛宴,消费

者无不透露着激动。虽然许多优惠活动同时结束了,但金梦始终坚持平价销售,买家具逛卖场到了金梦再决定。(小金)

- 特等奖: 吉 圆 0010196
- 幸运奖: 沈晓阳 0011498 董嘉更 0020056
- 一等奖: 党红梅 0011049 邓宏颖 0015916
- 二等奖: 刘淑敏 0011010 盛 捷 0013589 宁献刚 0015974 王 萍 0014568
- 三等奖: 张丽霞 0016413 林克存 0015630 王 琳 0008729 徐俊霞 0018551 王宏志 0015491 何仁杰 0012835 宋乐乐 0014803 高红毅 0013469
- 四等奖: 李昌莲 0019804 白丽影 0013744 金德旺 0014064 王惠娟 0014542 李昌莲 0019803 任延伟 0014024 单春雨 0016203 张 登 0011035 郑社争 0019126 刘金周 0012334 黄彩霞 136338 x x x 95 李燕芳 0017474 张昆英 0012880 景洪安 0011561 於 洁 0012157 王海涛 0018524

5月8日之前请各位中奖的消费者携带好交款单、购货合同、身份证、兑奖券速来领奖。