

7

德高望重的老领导



作者 丁邦文 天津人民出版社

在冯市长的书房，黄一平将听到的情况详细说了。原来，丁市长的秘书小吉酒喝多了，席间悄悄把黄一平拉到僻静处，说张大卫副书记最近极力向秦众副市长示好，两人有结成同盟的趋势。

本来面露微笑的冯市长，神色变得冷峻起来。还有几天就是重阳节，冯开岭突然决定到省里跑一跑，看望几个老领导。

根据年处长传来的确切消息，省里马上就要研究确定考察对象，接着考察组就会进驻阳城，元旦前肯定会决定市长人选。在这期间，任何变化都属正常。古人云，凡事预则立，不预则废。如果真的让张大龙、秦众结成某种同盟，事情就糟了。

“当务之急，是设法破解张秦联盟，尤其要集中力量对付威胁最大的张大龙，削弱并稳住秦众。还是你代我出面，这个时候我频频往省里跑，不太合适。”冯开岭对黄一平说。

“好的。”黄一平知道，这个任务很光荣，也很艰巨。

冯市长当场开列了一串名单，累计有十来个。“这两位老同志是重点！”冯市长把名单仔细看了又看，确认没有遗漏，这才在其中两个名字下边画了一道重重的横杠。黄一平一看，一位是省国土厅退下来的印厅长，一位是省农村工作部离休的毛处长。

“知道为什么重点要跑毛处长和印厅长吗？”冯市长问。

“印老厅长的情况倒知道一些，毛处长这里却不清楚。”黄一平道。

“看来有必要对你进行一点革命传统教育喽。”冯市长呵呵一笑。

黄一平当然希望多掌握一些背景资料，以便到时候懂得怎么说，如何拿捏分寸。

“别看毛处长离休前只是省委农村工作部的一个处长，他却是个非常了不

起的人物，与市委洪书记的关系更是非同一般！”冯市长介绍道。

毛处长是位老八路，长期在省委农村工作部工作，以常年深入基层、熟悉农村、精通农业而著称。毛处长来阳城郊区，最喜欢住在洪书记家，因为洪书记的父亲是当地的种田能手，母亲是妇女队长，家庭出身好，家里收拾得也很干净。一来二去，毛处长就与洪书记的父母结下了深厚友谊。

“文革”期间，既是“保皇派”又是“走资派”的毛处长遭到批斗，主动要求下放到阳城郊区，还是在洪书记老家那个生产大队。对于落难的毛处长，洪书记一家热情关照。那时，学校里开门办学、教育闹革命，毛处长要求洪家几个子女不要随波逐流荒废学业，有空时他还亲自帮助补课辅导，又与洪家子女结成忘年之交。

“文革”结束，毛处长官复原职，他主动要求在阳城郊区蹲点，挂职郊区区委副书记。这时，洪书记刚好从阳城农校毕业，毛处长就把洪书记带在身边精心调教，不久又让他担任村支书、公社农技站长，及至后来当上乡党委副书记，一步步走上政坛。

这位从小参加革命的老人是全省有名的农业专家，在省领导面前颇有发言权。洪书记之后一路从乡、县到市，进步速度颇快，与他的力荐有很大关系。

冯开岭这一介绍，黄一平恍然大悟，难怪这么多年冯市长一直对这个毛处长敬重有加，原来内有玄机。

“据说毛处长对张大龙印象不是太好，主要是张在省城阳城籍老人那里总体口碑不佳。到毛处长跟前，知道话怎么说吗？”冯市长问。

“知道了。”黄一平嘴上这么回答，心里也不是十分有把握，就当场将说辞演示了一遍，特别对可能出现的几种情况作了预案。冯市长听了，表示满意。

“这次给毛处长带点什么东西呢？”黄一平问。

“这个我已经准备好了，你直接找印明达拿。至于印厅长那儿，你熟悉他的情况，一切由你具体操办，所需费用也找印明达报销。”冯市长说。

黄一平点点头，表示领会。

“记住，凡事点到为止，过犹不及。还有，不要张扬，遇到熟人尽量躲开。”冯市长再三叮嘱。

冯市长这一番推心置腹之语，让黄一平感动不已。他想，官做到冯市长这种级别，有时也很难，表面风光无限，可到了关键时刻，真正能说点心里话的人却很少，高处不胜寒哪。

出狱之后

9

强新明似乎天生注定是一个不经意间就能制造出故事的人物，这里我按时间顺序，说几段他跟古玩相关的真实经历——

强新明认为，从整体上来看，他那6年官司没有白吃。入狱后，他一直在考虑今后的人生道路应该怎么走，并总结出了两条：一是触犯法律的事情今后不能再做了；二是在谋生方面，做生意不如做熟，他还得从事古玩买卖。

于是，他在监狱里开始了出狱后从事古玩买卖的准备工作。用他的话说，当时的境遇属于“天助我也”，因为他想做三件事：第一件是在历史知识方面下苦功；第二件是学英语；第三件是要掌握一定的化学知识，主要是如何改变金属、石头、珠宝、纸张、纺织物、牙角、竹木等跟各种古玩相关的材料的色泽、质地等。

“天助我也”的强新明在狱中认识了钟某、范某，这两人分别是化学、英语教员。历史他是自学，化学、英语他就请教钟某、范某。强新明冷静地完成了他在监狱服刑时的计划，出狱后还保持着那份冷静。他在古玩界混了多年，有一批朋友，听说他出狱了都来看望，送上一份礼钱，让强新明作为重整基业的资金。强新明收下了礼钱，却按兵不动。他在干什么？检验自己在监狱里向“钟老师”学得的那手跟化学相关的印染技术，看怎样才能跟制作假古董结合起来。

一年后，强新明已经胸有成竹，开始按照想好的方案实施了。

他的方案是：开一家专门为外国来华旅游者提供服务的古玩铺子。这并没有什么稀奇，当时全国各地已经有了若干家，稀奇的是强新明要做到全国独一无二：他经营的古玩收藏物中，绝大部分是假货，都是他亲手伪造的，极少部分是真货，真货假货放在一起，让外国游客自己挑选，挑选到的东西他也不说是真是假，只说价钱。这样，管理部门就无法追究他的责任。因为有合法经营的工商执照，真货假货他说自己也不知道，所以不发表什么意见，古玩价格是可以自己定的，买家愿者上钩，如此，一切就都是合法的。

当然，这还需要配备他那套“业余渊博”的历史知识以及流利的英语。这样的“三合一”古玩客，在十几年前还真是独一无二的。

20世纪90年代初的古城西安，由于兵马俑的原因，已经吸引了大量的外国旅游者。强新明要做的第一件事，就是必须把这些外国游客中的一部分弄到他的店铺里来。



作者 郑微微

怎样吸引游客？若去问那些古玩店铺的老板，他们中几乎会有99%的人回答：请旅游团的导游帮忙。当然，这种忙不是白帮的，你得给导游一笔小费，通常是按照底数加抽成的方式来计算，就是只要导游把你带到你的店铺来了，即使没有一个游客买东西，你做老板的也得给人家一点钱；而如果游客购买了东西，还得按照购货款支付一定比例的钱给导游。

强新明最初也是这样想的，可是，当他开始物色涉外导游时，才发现不好实施，因为别人已经捷足先登了，那些导游的架子就大起来，有的根本不予理睬，有的虽然理睬，但听口风开起小费价格来能把人吓一串跟斗。强新明于是自己解决：他能说一口流利的英语，何不自己当导游？

强新明先去涉外宾馆碰运气。他买了一套高级西装、领带、腰带、皮鞋，正好有一位朋友送了他一个意大利名牌男包，于是他便装备齐整，去了离他的古玩铺子比较近的西影大酒店。强新明进酒店后，直奔专门出售礼品的商店，并停留在古玩和工艺品区假装浏览，守株待兔。一会儿，有两个住店的外国男子进来了。他们一边在货架间缓缓移步察看商品，一边悄声交换意见。强新明听了听，弄明白这二位后天要回伦敦，想买几件中国古玩回去，作为礼品赠送长辈。

强新明慢慢移步过去，用英语跟对方打了招呼，并作了自我介绍，说自己是中国古董方面的鉴定师。

副刊

电话:65233688

洛阳网 — 洛阳人的网上家园 www.lyd.com.cn

- 洛阳市访问量最大、影响力最大的综合性地方门户网站，与《洛阳日报》、《洛阳晚报》全面互动，共用构成洛阳日报洛阳网
●权威网上新闻发布中心，网上资讯服务中心和网上对外宣传窗口，看新闻、搜信息、查地图、找工作、办大事、交朋友、上网校、论天涯、读万卷书……以本地化的丰富内容和实用功能满足您的上网需求
●每天20万人次的访问量，独具特色的多媒体方式，为您打造广告宣传的新平台
●洛阳第一本新闻电子杂志《读者》免费下载，一手在手，风高雨骤，让“阅读”成为“悦读”的享受
●Wap网站 (http://wap.lyd.com.cn) 用手机直接访问，随时随地，轻松掌握最新资讯

访问量洛阳第一 影响力洛阳第一