

老幼故事

鳖王情话

□刘建超

鳖王闷子的绝活是在河水中行走就能踩捉到绿鳖。绿鳖不但营养价值高,药用价值也高,它的盖骨更是药中极品。

闷子老大不小了,仍是一人吃饱全家不饥。

其实,闷子心有所想,闷子相中了开杂货店的寡妇黄花。

闷子喜欢黄花。闷子去黄花那儿拐弯抹角地说过几回,黄花总是笑吟吟地把她给堵回去。

闷子可是一片真心,天天待在黄花的杂货店旁,有个出力跑腿的活,闷子比店里的伙计跑得还快。

闷子在黄花的店里待久了,就闹出些味道来。贸易公司的陈老板经常有事没事就到黄花店里转悠。黄花的店里常收些乡里人编织的柳条筐,得经由陈老板的公司出售。

陈老板相中了黄花。黄花送货时,陈老板就趁没人时动手动脚。黄花碍着面子,也为了生意,忍着没声张,只是尽量少去他的公司。可那陈老板苍蝇似的盯着黄花,还四处嚷嚷黄花是他的人了。

闷子气不过,找黄花辩解,那姓陈的有家室,黄脸老婆在乡下,对你没安好心。

黄花低头不语,半晌才说,闷子,你不懂。

闷子还是犟,我不懂,你懂还在他面前卖弄?

黄花火了,我就是卖弄了,怎么了?我愿意,关你屁事?没事别在这里碍眼,你走,走!黄花泪水涟涟。

闷子慌忙溜了。

农忙时,常有人从乡下来找黄花催款。黄花急得嘴上起了泡。

闷子心疼黄花,自告奋勇陪黄花去陈老板那里要账。

陈老板也不急,说资金周转困难,你看店里有这么多瓦罐,要不给你些瓦罐抵账?

黄花说,你大公司都卖不出去,我那小店有啥法子啊?

陈老板涎笑着说,嘿嘿,你黄花有法子,有法子啊。路都是现成的,看你想走不想走哇。

闷子看了看那一堆瓦罐,说,行,咱都给拉走。可这些瓦罐也抵不住柳筐钱啊。

陈老板说,你有本事把这些瓦罐卖掉,剩下的我给现钱。

闷子也不再多说,找来架子车把瓦罐拉回黄花的杂货店,把后院的仓库都给堆满了。

黄花愁容满面地说,闷子,就是开个酱菜铺子也用不了这么多瓦罐啊。

闷子却显得很兴奋,他拍着胸脯说,不出十天,我就给你换成现钱。

第二天,闷子就装了满满一架架子车瓦罐去了乡下。傍晚黄花打烊时,闷子也回到了老街。架子车上的瓦罐不见了,车上装的是两袋一袋的玉米、小麦,还有鸡鸭鹅蛋。闷子手舞足蹈,说乡下人喜欢这些罐子,只是手里没现钱,我就让他们拿粮食拿鸡蛋鸭蛋来换,明儿再把粮食和蛋拿到集市上卖,不就换成钱了吗?

黄花愁眉舒展,留闷子吃饭,还打了酒。闷子仗着酒劲,在黄花屋里不走,黄花连哄带拉地把闷子推出了门。

半拉月的工夫,闷子真把满屋的瓦罐都换成了钱。

闷子去找陈老板要余下的钱款,陈老板恼羞成怒,开口骂闷子多管闲事。闷子一拳就打到陈老板脸上。派出所来人,把闷子带走了。

黄花就去找陈老板求情,陈老板二话不说硬把黄花关在了屋里。

闷子被放出来后,抱着黄花大哭,发着狠说,黄花,总有一天我会为你出气,我会为你出气啊。

腊月,天寒地冻,潞河表面结了层薄冰。

陈老板来求闷子了。原来,陈老板的老爹患脱肛,俗称“掉鳖豆”,疼得在床上打滚,吃药打针都不管用。有人就开了个土方子,要用潞河里的绿鳖盖骨及鳖头,焙干磨碎撒在患处,即刻就能见效。可这种天气到哪儿去找绿鳖?陈老板被他爹骂得狗血喷头,只得提着礼品求闷子给踩个鳖。



李玉明 绘

闷子咬着牙说,我去。只是你得心诚,我下河时,你得跪在黄花面前,直到我踩到鳖上岸。

陈老板禁不住老爹杀猪般的嚎叫,只得答应。潞河边,黄花站立着,陈老板低头跪在黄花面前,闷子赤裸着身子跳进了冰河中。

寒风中,黄花焦急地看着破冰行走的闷子,身子直打哆嗦。足足两个时辰,闷子才举着一只绿鳖到了岸边,陈老板接绿鳖时,绿鳖竟伸出头一口咬住了他的食指,他疼得嗷嗷叫,抓起一块儿石头就要砸。

闷子说,这绿鳖一放了血,就失了功效,你还是快回家想门儿吧。

陈老板叫着喊着,赶着投胎似的窜了……闷子周身早已没了知觉。

黄花把闷子拉回了家,忙着喂姜汤,那泪水就没干过。

闷子哆哆嗦嗦地说,黄花,我刚下水就踩到了那只鳖,我不逮它,让那混蛋多晚会儿,给你出气。

傻子呀你!黄花泪如雨下,忽地解开了自己的衣扣,暖暖的身子紧紧贴在了闷子冰冷冰冷的身子上……

老幼故事

招牌

□杨朝明

侄儿接手了一家小吃店,我很是为他担心。因为在那条并不算长的小街上,类似的小吃店有好几家,一直以来,也谈不上哪家生意比哪家好多少。

我的担心没影响到侄儿的开店热情。他兴致勃勃地说:“办法是人想出来的,事在人为,你就等着瞧好了。”

经营半年以后,侄儿的小吃店果真有了起色,顾客要比其他几家多些。我抽空专门去他的店里吃了一次,可我发现,他卖的无外乎馄饨、面条、汤圆之类的寻常食品,其他小吃店里也有。就连卫生条件和服务水平,几家店也分不出上下。

我还真觉得侄儿有些能耐了。侄儿信心十足地说:“现在还只是个开头,时间越久,效果会越来越明显呢。”

一年之后,侄儿打电话邀我再去,他说,老顾客基本稳定了,新顾客源源不断。我于是再去一探究竟。

走进小街,老远就看到侄儿小吃店的招牌很扯眼。我问他:“你的店都开了一个多月了,怎么招牌还那么新,像是才挂上去的一样?”

侄儿回答:“招牌如人脸啊,特别是我们做饮食行业的。你想,谁愿意和一个脸上脏兮兮的人打交道呢?所以,我每隔三个月就换一次招牌,让它保持常新常净。而顾客又爱‘以貌取人’,自然喜欢到这里来了。”

我看了看附近那几家店的招牌,有的年久失色布满灰尘,有的字迹模糊“缺胳膊少腿”……

看来,侄儿是胜在了细节上。



副刊

投稿:zhout9461@sina.com

电话:65233686

洛阳网

WWW.LYD.COM.CN

——洛阳人的网上家园

点击生活 服务无限

地址: 洛阳新区开元大道报业大厦22层 广告热线: 0379-65233618