

# 康佳30年厂庆 诚邀您参加全国联动品鉴会

2010年,康佳集团迎来了建厂30周年大庆,为了庆祝30年的辉煌,康佳斥资1亿元在家电行业首次举行了全国范围内大规模火热的新品厂家直销会,邀请市民在各大城市指定地点参观康佳电视30年的历史,届时,市民不仅能亲身体验第二代网络电视带来的“网游体验”,购买电视的消费者还可享受厂家直销价格。

**康佳新品品鉴,开放式平台开启电视智能新时代**

为了庆祝30年大庆,康佳近期推出了一系列具有开放式平台的网锐LED产品——网锐98系列、88系列、97系列,并首家推出了全高清体感游戏,画质清晰并配有故事情节,海量的游戏选择带你进入另一个“真实”的游戏世界。另外还拥有全程原唱家庭KTV、远程教育等程序,打造了全新的全方位娱乐终端和服务。同时康佳独有的开放式平台目前和广东电信、精品学习网、新浪等20多个内容提供商展开了合

作,拥有各种丰富的资源,200多种体感游戏,还有数十万的学习资源,可以继续拓展。

**30年磨一剑,厂家直销大让利,仅限两天**

康佳集团市场部的工作人员称,为庆祝30岁生日,康佳集团此次品鉴会进行直接面对消费者的大型厂家促销,价格的优惠幅度是前所未有的,24英寸液晶电视1288元起,42英寸液晶电视

3699元起,最低可达到五折起,直接让利消费者,让市民体会到厂家直销的优惠。除此之外,洛阳持工行信用卡的客户还可专享零首付、零利息、零手续费的分期付款优惠。

康佳30年厂庆大型直销会,是一场史无前例的视听和促销盛宴,洛阳地区仅限6月14日~15日两天,诚邀广大市民参加!

品鉴地址:洛阳万达广场商务会馆及老城区青年宫广场

品鉴热线:15896669553

## 空调市场又添新成员

# 移动空调冲击传统空调市场

近日,笔者走访关钱钱江家电城,发现一种无需安装外挂机的移动空调。该空调可四处移动、即插即用,颇为新奇。

据商家介绍,移动空调和传统空调一样,都是采用压缩机

制冷,绝非市面上所售需要加冰、加水的空调扇,与传统空调不同的是,移动空调无需安装外挂机,内置万向轮可四处移动,并且采用了冷凝水雾化技术,无需排水,用起来相当

方便。

据了解,前来购买的消费者大部分都是写字楼、商铺、出租房、工地活动房等无法安装传统空调的场所的工作人员或流动性较强的群体。

由于外形相似,移动空调经常让人误解为空调扇,这让商家多费了不少口舌来解释。

关钱钱江家电城凡尔移动空调店

咨询电话:15978625627

# 端午小长假 快乐购家电

(上接1版)

苏宁也将推出多项优惠吸引消费者,除了可参加满额送好礼、满500元返150元券的活动之外,还可参加竞猜16强、奖励300元的活动,让消费者不仅能从购买彩电中得到乐趣,同时还能获得真正的实惠。

容威也将于6月13日~16日推出“诚信的力量 车炳恒感恩回馈活动”,活动期间新老客

户在容威办理VIP会员卡即可获得一份精美礼品,同时还有满就送好礼、银行刷卡送礼、百分百中奖等特惠活动。

**“冰冻家电”逐渐升温**

世界杯期间,不少球迷都会买上啤酒等饮品边看球边解渴,除彩电外,冰箱产品也是诸多品牌推出优惠活动的品类之一。销

售人员表示,随着天气逐渐炎热以及世界杯的开赛,冰箱也有很大的消费空间。

记者在采访中得知,八方、永乐、苏宁、容威几大卖场不同品牌的冰箱都有不同程度的优惠,有些品牌直接推出特价冰箱,价格远远低于平时的市场价,而有些品牌则选择价格直降来吸引消费者,还有购冰箱送好礼等其他活动,名目繁

多的促销活动一定可以让消费者乘兴而来,满意而归。

“在实行新的能效标准后,消费者更加注重冰箱的节能环保,特别是一级能效冰箱,更加受欢迎。”苏宁的相关负责人告诉记者,随着低碳生活理念的普及,市民更加青睐节能环保的产品。特别在以旧换新扩大试点城市后,消费者用家里的旧冰箱来换新冰箱也逐渐流行开来。

# 选购家电产品 三妙招

随着人们生活水平的提高,电器化的消费水平将越来越高。或许您曾经有过这样的心情,刚刚对所购买的电器还称心如意,觉得这儿好那儿也不错,过不多久就不满意了,感到后悔。其根本原因就在于购买前对商场的服务,商品的价格、性能及与居家的搭配了解不够,在模糊的情况下做出了模糊的决定。一般来说,这种模糊的心态大致有以下三种:其一,有购买的打算,但不知该如何购买,所以就近找个商场购买了事;其二,听亲戚朋友或其他人介绍商品不错,便去购买;其三,看别人都购买了某商品,或看到某商场的促销活动,便产生了购买的直观冲动。应该认为,以上的三种情况都是消费心理不成熟的表现。但究竟该如何去选购自己中意的电器产品呢?多一些理性,少一些盲目,一个简单而又最适用的方法就是比较。

俗话说:“货比三家不上当”。有比较才有鉴别,其实不仅仅是比“家”,下面笔者可以与您分析一



下,该如何“比”:

**一、比商场比价格。**到大型家电卖场或专营的连锁店都可以。这些地方商品种类多、品质好、信誉有保证、价格也公道,特别是它们经常会在节假日或店庆时推出一些优惠促销活动,这时消费会非常划算。

**二、比便利。**如果您是自己开车去的话,买大件电器在白天车可能进不了繁华的商业区,您不妨可以选择那些稍偏一点但交通便利的地方。当然如果对方有专业的车和人送货则更好。您还有必要了解一下对方的责任范围,得到对方的承诺,比如有的商场是商品出门后



消费指南

就由您负责,而有的商场可以承诺商品出门到您家安装调试完成都由它负责,商家承诺的责任范围是不一样的,如果在搬运的途中有什么闪失的话就直接关系这个责任由谁承担的问题,所以您在购买前先比较一下各商场的便利条件是很必要的。

**三、比服务。**很多消费者常犯的错误就是仅仅把一手交钱一手交货认为是整个购物的过程。其实从现代销售的理念上讲,越是声誉好的商家其增值服务也就越多一些,进一步讲,就是当您钱货两清后,您和商家的关系还没有了结。

从保证期的区别上看,有的商家只承诺两周内保换,而超过了这一期限就只能保修而不能更换;而有的商家则承诺可以在两个月内保换。

从售后跟踪服务上比较,有的商家甚至会定期与您保持联系,回馈所购商品的使用情况,并适时提供指导帮助等。

(孙波)

## 永乐电器 端午服务大升级

致力打造

洛阳“零”投诉家电卖场

市场上各式各样粽子的上柜,标志着一年一度的端午节又到了,家电市场将迎来又一个销售高潮,各大家电卖场针对小黄金周的活动也渐趋高潮。

据了解,经过前期打造“零”投诉家电卖场的实施,服务大升级活动的推出,永乐电器现在的服务品质更上一层楼,走进卖场看到的是顾客的微笑,销售人员的微笑。

记者随机采访了一位正在购物的刘先生,他说:“现在老百姓有钱了,买东西讲的不再是便宜,考虑的是商品的质量、商场的信誉及服务与承诺,要让老百姓放心。我选择永乐电器,主要看中它的质量和服务都有保障,在这里买东西,我很满意。”

通过刘先生的话可以看出,一个信誉好的商场才是百姓最佳的购物场所,永乐生活电器推出的服务大升级得到了众多消费者的信赖,从而也推动了家电市场销售的新高!

另外,随着天气越来越热,空调也卖得越来越好,很多商家送货、安装达不到要求,永乐特别为消费者解除这一担忧,作出“在永乐买空调,8工时送货到位”的保障,让消费者切切实实感受到,永乐生活电器是一流的,买家电就到永乐电器!

本刊记者 杨团伟



使用技巧

## 饮水机 要定期清洗



饮水机是家庭中不可缺少的家用电器,但是家里的饮水机使用一段日子后,机内会积累一层极薄的却又难以清除的污垢,用化学药物清洗,不少主妇又担心会对健康不利。

通常桶装水的桶颈倒过来后放在饮水机的“聪明座”上,然后由机内的软管将水导入两个水胆内,其中一个热水胆,一个是冷水胆。这两个水胆除了出冷热水外,还可起到沉淀水中杂质的作用。人们通常不断重复更换桶装水,却忽视了饮水机内胆还存有近1000毫升的水,这些水中就会隐藏致病细菌,久而久之,自然便成了病菌、大肠杆菌等细菌滋生的温床。因此,饮水机要定期清洗。

可去水果市场买个柠檬,将它切成薄片,然后放置在水壶中煮沸两至三个小时。当饮水机在换新的水源之前,用煮沸过的柠檬汁清洗饮水机,那些难以去除的污垢不仅变得容易清除,而且饮水机里还留有清淡的柠檬清香。(周萌)