

# 新五菱之光领航上市

近日，经典微客五菱之光的换代产品新五菱之光在洛阳上市，3.99万元到4.75万元的价格直指市场份额最大的中端微客市场。与其他新车发布不同的是，这场发布会处处体现了上汽通用五菱“为客户创造价值”的理念，来自郑州的五菱用户巴培军成为新五菱之光的首名驾驶者。

数据显示，截至2009年年底五菱之光的保有量已经达到216万辆。上汽通用五

菱N平台总工程师韦勇告诉笔者，五菱之光上市以来，公司每年都会收集用户反馈的问题，并有针对性地对产品进行改进，使这款产品保持了持续的生命力。2008年在五菱之光平台基础上推出的大微客五菱荣光，目前的销量也已经接近30万辆。“产品的设计直接面向用户需求，能够为用户创造更大的价值，也使五菱之光具有了持续发展的生命力。”

韦勇告诉笔者，新五菱之光是在深入研究用户使用需求的基础上，针对中端微客市场推出的一款全面换代产品。据介绍，新五菱之光在设计阶段即引入了“感知质量”的理念，外观设计更加大气美观，驾驶员座椅、驾驶室储物空间等细节之处也得到了提升，仅驾驶员周围的储物空间就增加到了12处。同时，新五菱之光在空间、承载、节油、安全等方面的性能也大大提升。韦勇

介绍，新五菱之光的内部空间增大了0.5立方米，承载能力更强，B系列发动机也比相同排量的微车发动机油耗更低，可有效降低用户的使用成本。“能够让用户装更多货，运营成本更低，为用户创造更大的价值。”韦勇表示。

洛阳飞奔汽车服务有限公司 销售热线：  
63761391 63610850  
地址：洛阳市洛常路十里铺飞奔汽车城



车市资讯

## 纯进口车 也将被纳入召回范围

《汽车产品召回监督管理条例》征求意见稿日前出台，草案规定，国产、进口车生产商将统一遵此条例。也就是说，该条例将在中国市场销售的外国企业纳入监督管理范围内，与国内企业一视同仁。

同时，新规加大了对产品有缺陷却不履行召回的生产企业以及其经营者的处罚力度。草案规定，生产者故意隐瞒汽车产品缺陷，或生产者未按主管部门责令召回等多种行为，将被迫追责，最高处将被以产品货值金额50%的罚款。

(据《北京青年报》)



## 雷诺 F1 明星挑战赛 洛阳海选活动启动

7月3日，“擎动人生”科雷傲杯雷诺F1明星挑战赛洛阳海选活动在雷诺洛阳泉通专营店正式启动。

据了解，目前正在全国范围内开展的雷诺F1明星挑战赛选拔活动，面向所有热爱驾驶和赛车运动的消费者。洛阳报名的选手将参加雷诺洛阳泉通专营店7月17日举行的海选(晋级选手再参加区域赛、决赛)，在科雷傲的操控性能和节油技巧方面展开比拼，进入决赛并最终取得优胜的选手将获得科雷傲一年的使用权及法国旅游等大奖，并有机会挑战雷诺F1车队车手董荷斌。

图为洛阳海选活动启动仪式现场。

史上进 摄

## 中汽中心报告显示 国人购车钟情黑白灰

中汽中心日前发布了我国轿车产品消费趋势报告。报告显示，国人购车最钟情黑白、灰等大气的颜色。

报告中显示，自主品牌轿车在8万元以下轿车市场占比超过80%，已稳稳占据低端市场，正向中高档市场迈进；欧系车在35万元以上轿车市场占比超过90%。2010年上半年，轿车市场自动挡车型销量占比接近40%。在20万元以上车型中，自动挡车型占比90%以上。

从消费者最喜欢的车身颜色上看，调查显示，黑、白、灰、银、红、蓝6种颜色中国人最为钟情，黄、绿、金、紫色次之，粉色、青色较少。黑、白、灰、银份额最大，在所有价格区间占60%以上。

(金凤)

**F6黄金版 1.8L**  
**即将上市 敬请关注**

热烈庆祝洛阳宝顺荣获比亚迪厂家指定洛阳市唯一一家五星经销商

进店维修车辆 豪礼相送 活动火热进行中



比亚迪洛阳宝顺4S店 销售热线：65291855

4S店地址：启明南路延长线东100米

24小时救援热线：15137924698 服务热线：65291850

关林销售热线：13323793337 桑川销售热线：18903799806

新安销售热线：67260555 宜阳销售热线：68898518

汝阳销售热线：15896517228

诚聘 销售经理 销售顾问 精品经理 机修 钣金 喷漆工  
售后前台接待，要求有驾照，有同岗位经验者优先  
总经理 18903799229



奔腾 | BESTURN  
进取不止

**洛阳亿众 7月25日奔腾团购**

**0 利率 0 月供**  
**奔腾B70 6万元开回家!**



一重惊喜：奔腾B70，6万元开回家，7月1日起奔腾厂家特推出“0”利率“0”月供或“0”手续费的金融政策。

二重惊喜：7月25日奔腾空前团购会，意想不到的惊喜。

三重惊喜：凡7月购车客户均有机会赢取合家亲子激情漂流或畅爽滑雪。

四重惊喜：老客户介绍成功每一位新客户即有千元大礼。

- 一重惊喜：奔腾B70，6万元开回家，7月1日起奔腾厂家特推出“0”利率“0”月供或“0”手续费的金融政策。
- 二重惊喜：7月25日奔腾空前团购会，意想不到的惊喜。
- 三重惊喜：凡7月购车客户均有机会赢取合家亲子激情漂流或畅爽滑雪。
- 四重惊喜：老客户介绍成功每一位新客户即有千元大礼。

洛阳亿众汽车销售服务有限公司 TEL:0379--65962222  
地址：洛阳市洛新区敦和路3号