



老街故事

# 名嘴墩子

□刘建超

老街是个生意场所，家家户户大小都开着买卖，做买卖嘛，免不了和各类人打交道，察言观色、能说会道是做好买卖的最起码要求。

俗语说，运动员的腿，老街人的嘴。老街人的嘴厉害，能够被老街人称为名嘴的人，那嘴上的功夫该如何了得啊。

墩子左手掌心里不停地转动着两只核桃，也不知捏拿了多少年，核桃被打磨得油光锃亮，能影影绰绰映出人影。他右手端着一只精巧的紫砂壶，对襟的蓝色马褂，镶着金边，千层底的方口布鞋白底黑面，走在青石板上，没有一点声响。方脸大耳的墩子，头发往后背着，打了发胶的，一缕一缕隐约可见光亮的头皮。可别以为他有多大年纪了，满打满算才三十有五，这副打扮，那叫派儿！

墩子现在可了不得，凭着两片子嘴，经常被市电视台邀请做嘉宾，评说足球现场直播的赛事。墩子每天在街上绕上一圈，是在接受街上人的恭维和祝贺。昨天的赛事转播，墩子的预测再次灵验，主队取得了胜利。

墩子走进了“天织锦”绸缎行，老板正在招呼生意。几个顾客在挑选布料，看来还拿不定主意。墩子把紫砂壶往柜面上一放，说道：看人看的是心肠，买货看的是质量。你看这布，手感光滑温柔似水，既不是纯棉也不是腈纶的，而是最新技术的混纺。纯棉穿着舒服却易皱，腈纶直挺却不舒适，两者混纺各取所长相得益彰。未来要靠小字辈，买货还是老字号。这“天织锦”绸缎行，祖上六代专营，诚信为佳，童叟无欺，积德行善，四邻夸奖。一条老街，十里绵长，专营布匹共二十五家店铺，从东数这是第五十九家门店，往西去还有一百二十五家店堂，唯此一家百年老号，历经三个朝代沧桑，唯一不变的是信誉至上。您手里这块布，老人穿着舒坦，中年人穿着端庄，年轻人穿着漂亮，孩儿们穿着阳光。做冬装保暖，裁夏衣凉爽，制春秋服时尚。看看店家，慈眉善目，菩萨心肠，主家让让利，买家抬抬手，一桩好买卖，心情都舒畅。



绘图：李玉明

客户被说得“咯咯”地笑，一单生意也做成了。主家连忙给墩子的紫砂壶里泡上茶，添上水。墩子的紫砂壶里向来不在自家泡茶的。

若只是嘴巴会说，也担当不了名嘴的雅号。墩子的嘴还有一绝就是“毒”。那日老街来了个挑担卖货的，货色不好，却打着老街的旗号，墩子就去摆布他。那卖货的也不是瓢虫，两人就“叮咬”起来。墩子说，坏了老街名声，出老街五里路就不得好死。结果，那货郎果真在出了老街的路上被一辆货车给撞到了沟里。你说这是瞎猫撞着死耗子了吧，可还有一件事，老街马家一个儿子自幼学坏，娶了媳妇后就虐待老母，墩子抱不平前去理论，说，你不忠不孝，会遭报应。那小子还犟，说，我会遭啥报应？我等着。墩子大声说，你小子得遭雷劈啊。夏季的第一场雷雨，那小子坐在自家的床头喝酒，就被一声闷雷给击中了，没要命，却给打哑巴了。

墩子的名声从老街走向全城是因为足球赛。市里成立了足球队，墩子的一个外甥入选球队踢前锋。电视台做了一期节目，采访墩子的外甥，捎带采访了墩子，墩子不但说了外甥的优势，还大胆预测外甥将在比赛中大显身手。比赛的过程果然如墩子所言，其外甥独中三元，球队获得首场胜利。墩子成了名副其实的名嘴，只要有比赛，就被请去电视台做解说嘉宾，而且每次预测都八九不离十。

一天，墩子被一伙人请到了狮子楼，皇家水席伺候。吃饱喝足，墩子也明白了他们的底细，是一伙地下赌球的家伙。墩子从衣兜里掏出一沓现金，往桌子上一放，说，对不起哥们儿，饭钱我付了。你们这一路，墩子不伺候。说罢，墩子转着核桃，握着紫砂壶，走人了。

第二天，老街人看着头上绑着绷带，嘴角缝着针线的墩子都吓了一跳。墩子也不解释，说，从小卖蒸馍，啥事都经过；从小卖核桃，啥事都知道。明日起，咱不说球了，说戏。哈哈，听戏去。

老街故事

## 母亲的橙子

□阿遜

父亲患胃癌去世了。办完父亲的后事，母亲带着女儿过上了与从前截然不同的生活。

以前，父亲在外打工，母亲在家做家务。而今，为还清给父亲治病欠下的债，房子卖了，母亲在街边开起了杂货店。

杂货店真小，窄得只能摆下一个柜台、一个货架，后面就是母女俩共用的一张小床。小店本小利薄，她们的日子捉襟见肘，但即便再穷，每天晚饭后女儿总能吃到一个甜美的橙子。

起初女儿总说：“妈妈，我们一起吃。”母亲回答：“我小时候吃伤了。”于是，那甘甜的橙子就成了女儿清贫时光里的美好期待。

再美味的水果，吃久了也会腻。一天天长大的女儿渐渐厌倦了晚饭后的橙子。一次，当母亲照例将一个橙子递过来时，她执拗地躲开了：“怎么又是橙子！能不能换一个别的？”

“妈就这么大方，贵一些的水果买不起……”母亲亲声颤抖着。

后来，女儿长成一个健康美丽的姑娘，还考上了大学。母亲老了，可是小杂货店没变样，每天晚饭后，母亲给她剥一个橙子的习惯也没变。

一个周末，母亲有事出去了，女儿留在杂货店里照看生意。看客人少，她开始打扫卫生。在床垫下面，她意外地发现了一本旧杂志。那杂志实在是太旧了，封皮泛黄，上面的日期是十几年前的。她随意翻了翻，突然在一页停下来。那一页上有一幅彩色插图，是一个又大又圆的橙子。插图下面有一段文字，其中有几行用红笔划了线：每天吃一个橙子，可预防胃癌……

大颗的泪珠从女儿眼里滚落下来，打湿了杂志上的橙子。

职场故事

## 职场玄机

□李洪彬

大学毕业，我应聘进入一家公司做出纳。公司不大，效益还行，每天我都忙得很充实。一天，经理问我：“小李，现在流动资金有多少？”我说：“745000元。”

“怎么会有这样的数字？”经理说，“做财务工作要准确、细致。”

我敏感地发觉说错话了，补充道：“为了方便您记忆，我省略了百位以下的零头，准确数字是745018元。”

经理自语：“哦，745018元。要发，很好！”

经理走后，财务部主任告诫我，向领导汇报不得马虎，要实事求是、精益求精。我默念三遍，牢记在心。从那以后，经理再问流动资金，我一律报到个位数。

这天，经理欲谈一笔大生意，临行前过来核实资金情况。我立马报出准确数字。经理的眉头突然一紧，像被蝎子蛰了一下，半天才说：“1200104元，‘一动死’，不好！该不会这一单要破财吧？”

我是新人，不知所措。主任忙说：“会不会，经理的决策不会有误。”同时上前与经理耳语。经理听后，就率一班人马谈判去了。

主任领我到一楼大厅银行分理处前，他在公司流动资金的账户里存入4元钱，回执显示本户资金：1200108元。主任赶忙接通经理的手机，向他汇报：“现在流动资金的余额是1200108元，可以上网查看……对，对！108，‘一动发’，要么不动，一动准发！”

电话中传来经理朗朗的笑声。

职场的玄机我说不明白，但我知道，在谈判之前，主任为经理营造了最佳的精神状态。

世狗故事

## 卖 狗

□昊宇兄弟

二毛怀揣着全家人省吃俭用积攒的2000元钱到县城买化肥，刚下车就被大幅的美女海报深深吸引。对着海报流连忘返的二毛突然看到一则寻狗启事，还配了一张精美的照片。他仔细一看，原来是一只长着红胡须、通体金黄的长毛京巴狗走失了，启事中说，有捡到并送还者，狗主人将奉送现金一万元以示感谢，并留了联系电话。

唉！城里人真是太有钱了，一只破狗竟然比我二毛都金贵！想到这里，二毛一脸的愤愤之色。

二毛在城里转了大半天，愣没找到买化肥的地方，正愁眉不展时，见一老头在自家小院里给花花草草修枝剪叶。二毛心想，正好可以问问路。他刚进小院，忽然身后闪过一只小狗，这不正是寻狗启事上的那只小狗吗？瞧！红胡子、通体金黄，简直和照片上的一模一样。二毛正对着京巴狗发愣的时候，老人说：“这狗是我从街上捡来的，后来听说这狗值好几千元，可谁知这狗只吃肉、喝牛奶，实在养不起了，如果你要，1000元卖给你好了，就算是给我几个月来的喂养费吧。”

二毛心想，如果把这狗买下来还给店主，就能得到一万元酬金，去掉成本还能白赚9000元，自己辛苦劳作一年也不过如此啊！亏这老头深居简出消息不灵通，否则这样的好事怎能落到自己头上？想到这里，二毛爽快地掏出1000元钱递给老头：“咱可得先说好，您老可不许反悔啊。”

老头接过钱，恋恋不舍地抚摸着小狗说：“你算遇到好人了，省得在我这里吃不饱住不好。”

二毛害怕老头后悔便快速离去，没走多远忽然想起自己是来问路的，于是急急返回。他刚刚走到老头家门口，就听里面传出老人与儿子的对话。

儿子：怎么样，老爸，卖出去了吧。

老头：臭小子，你这招还真灵，你明天多写几张寻狗启示，远处也贴几张，好把咱家剩下的几只狗也卖了。