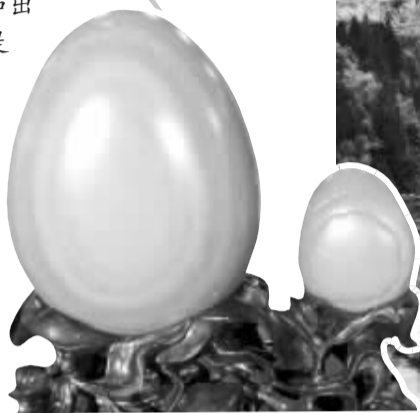


# 一块石头演绎的暴富神话

国家尚未对黄龙玉进行科学的命名和出台鉴定标准,但这是离淘宝者很遥远的事了。他们只知道,在这个疯狂的地方,随便卖点手电筒、柴油机就可以赚大钱;他们在蒙蒙细雨中,在刺耳的风钻机声中,寻找价值所在。



苏帕河边的农田被层层转包,不断挖掘,一些地方已千疮百孔。

1

## 掘宝帐篷

莫增孝是云南省龙陵县象达乡人,20岁,浓眉大眼,读完高二辍学跟着父亲做茶叶生意,现在他的发财计划是挖石。

帐篷里住了11个人,莫增孝是这个11人淘宝队伍的队长。白天,他们就在苏帕河河边1亩大小的农田里挖掘,挖到3米~5米深,就有可能发现宝石——黄龙玉。

苏帕河是龙陵县中南部一条自北向南的河流,汇入怒江,正是这条河,在二战时阻挡住了日军进攻中国西南的脚步。现在,这一带成为云南黄龙玉的最重要产区。

下午3点,莫增孝准时开工,11个人全部出动,他们活动的范围是从河边到帐篷边上大概1亩的田地,称为“塘子”。3个月前,他们花了26万元从别人手里买来,而半年前的价格是12万元。“这个卖主很聪明,当初一下子买了3块儿,现在卖给了3家,自己还留了一小块儿,3个塘子卖了56万多元”。

所有塘子的开采期限都是挖尽宝石为止。莫增孝的挖掘工具很原始,包括锄头、竹筐、风钻机、柴油机、钢钎,但3米以下经常碰见巨大的石头。为防止河床被大规模破坏,防止水土流失,当地政府严禁他们使用大型挖掘机和爆破手段。一名年轻人抬着风钻机,用穿着塑料拖鞋的脚紧紧地卡住石头,一摞按钮,钻头开始高速运转,在石头表面打了几个滑之后,钻入石头。

整个作业细致得如同考古学家考古。浮土全部是一锄头一锄头挖出来,然后用两个小竹筐挑走,石头则被破成小块儿,这期间,任何“可疑”的石头都会被他们捡起来仔细辨认。这些被初步挑选出来的石头,放在旁边堆成一小堆,会有一些村民过来挑选,如果合意,就会以几十元的价格买走。



一名商人在仔细看黄龙玉的质地。

2

## 集体“游戏”

龙陵县属国家级重点扶贫县,买断一个塘子的原始资金动辄几十万元,单靠一家一户很少有拿下来的。当地村民“淘金”的方式是合资入股。

莫增孝与10个村民合伙的这个塘子开挖40多天来,已有6万元的收入。这不算很高,旁边的一座帐篷里的人,已经挖出了80多万元的石头,一个人能分到五六万元。

合资入股的好处是,那些在河边没有田地的农户,也可以参与到这场财富的分配中来。

“这样的淘金几乎是零风险,没有哪一家是亏的。”莫增孝指着自家的塘子,“现在

还没挖到河床,河床下面宝物更多。”由于遇见巨石,他现在想卖掉这个塘子,开价70万。在旁边的山上,他先前分别以6万和8万的价格,买下了两块山地,等待开采。从山上挖出来的宝石,被称作山筋石;从河里挖出来的,则被称为水冲石。

每年的11月到次年的2月,冬季来临,苏帕河露出了河床,就是村民最忙碌的时候,几乎家家出动,老人和孩子都活跃在河底。

但是这个“淘宝”的游戏,却是由广西人发明的。一个被大家都认可的说法是,2000年前后,有一个李姓广西人在这里修建水电站,偶然在河底发现广西贺州市市场上出售的黄龙玉,但是品质要胜于当地,便以每千克几元钱的低价,收购了一车黄龙玉贩运到贺州出售,赚了2万元。当时,黄龙玉是作为一种观赏石来卖的,价格不高。2004

年,德宏州一名玉石商人从贺州石商的一批黄龙玉中,选出一块长不过尺、厚不及寸、重不到3斤的“玉质黄龙玉”,以30元购下,加工成摆设用的“黄龙玉大玉镯”,当时卖了600元(后又转手卖了6000元)。

由此,人们才发现黄龙玉的另外特质。此前,作为观赏石的黄龙玉主产地是广东潮州、广西贺州等地,但从2004年起,这种石头被云南省观赏石协会定名为“黄龙玉”。其中“黄”为颜色,“龙”为产地龙陵,“玉”即美石。各种公开的宣传资料中,将黄龙玉与和田玉进行概念分割,称“黄龙玉是继新疆和田玉和缅甸翡翠之后发现的最优秀的玉种”。

自此,短短6年间,这种被命名为玉的石头,身价从最初的几元钱一公斤涨到上万元一公斤,有专家称,“其涨价速度之快,创下了玉石史上的奇迹”。

3

## 暴涨与暴富

龙陵被世人记住的是66年前全歼日军的那场松山战役,在这片焦土上,现在则演绎着比战争更激荡人心的一夜暴富神话。

“椿头坪村有个洞子,5月出了600多万元的货,现在洞子要转手,有人开价500万主人不卖,他要2000万。”苏帕河上的朝阳村一家牛肉餐馆里,中间商贾治敏悄声对我们说。他和几个人合伙在苏帕河的下游花6万元买了一个塘子,前两天转手卖了8万元。比起挖石头,他认为从事第二道生意赚得更多,也就是从村民手里收购毛料,然后自己加工或者转手卖掉。为此,他每天骑摩托车带着妻子,穿梭在各个村寨和塘子之间。

玉石价格是在去年年底今年年初疯涨起来的。贾治敏说,今年三四月份的时候,从龙新乡到朝阳村的公路,变成了巨大的停车场,连摩托车都开不进来。牛肉餐馆每天要

杀一头牛,朝阳村学校里的老师都请假去挖宝,有村民靠倒卖黄龙玉,身家已经过亿。

贾治敏所说的“2000万洞子的主人”叫做岳万永。岳的山洞就在自家的田地里,他和5个村民合伙开采,直到今年5月之前都一无所获,但5月一个月内,就挖出来大大小小30多万元的货。

靠黄龙玉暴富的还有庄家祥。在苏帕河流域,庄家祥无人不知,被称为“庄老板”。庄老板一身乡下人的打扮,头发灰白,普通话要慢慢讲才能让人听明白。他卖茶叶,开客栈,经营餐饮,当然,最主要的是买卖黄龙玉。

关于他的传说是,身家上亿,并且只购买10万元以上的货,“一个塘子出货了,大家都在竞拍,庄老板来了,一口价拿走货”。

庄家祥领我们进了一间装有铁门的房间,前面的玻璃柜台里摆满了公开出售的黄龙玉成品摆件,地面和木头架子上到处都是石头。他用的手电筒的前端,已经被磨成白色,这是资深玩家的标志。几乎每一块儿石头在强光的照射下,内部都泛出幽裂的光,“看滚口是否圆润,看里面有没有裂

痕,有没有杂质”。但是有些东西用这个手电筒是绝对看不到的。黄龙玉的原岩主要是由细腻的隐晶质石英——玉髓组成,石英的颗粒非常小,每颗直径仅为0.001毫米,需要用高倍的显微镜才能看到。

“这一块儿要卖180万,这一块儿160万,那块儿80万也可以卖。”他报价的时候,脸上挂着笑。铁柜里和地上的纸箱子里,都装着这样身价百万的石头,而庄老板的每一块儿石头,净赚都在20万左右。

这是真正靠黄龙玉富甲一方的人。而庄家祥进入这个市场,是在2007年。此前他在做成品加工,雇佣了河南和福建的师傅,后来觉得“好料子越来越少,再不囤积一些,以后可能就没有了”,因此转行做了藏家。来庄家买石头的人,多来自福建、广东、台湾和浙江。

“黄龙玉给大家买了摩托车,买了手机,盖了房子,这里80%的人,都靠这个发了财。”庄家祥总结,没有黄龙玉,就没有现在村民的一切。去年年底,村里最穷的一户人家,在一个月之内因为挖到了黄龙玉赚到了50万。

4

## 无法鉴定

这到底是怎样令人疯狂的石头?它的莫氏硬度为6.5~7,与翡翠相当,比水晶略低,比和田玉高;它结构细腻,断面呈参差状;它的韧性略次于和田玉,略高于翡翠;它的主要成分是二氧化硅……它的一切特质,在行家看来,都介于玉和石头之间。

因此,即便是身价被炒到了几百万上千万,黄龙玉的真身问题,仍然是业内争论的焦点。

知名玉学学者、中国科学院广州地球化学研究所王春云博士就坚持“黄龙玉非

玉”的观点,他认为“黄龙玉”具有显著的脆性而不是很高的韧性,发声沉闷而非清脆,所以“黄龙玉”很显然不能视同如翡翠,和和田玉一类的“真玉”。他屡次呼吁,“黄龙玉”重新用回其曾用名黄蜡石倒是恰如其分,因为这样就不会误导市场了。

而云南的专家学者不同意这样的意见。云南省观赏石协会黄龙玉专业委员会主任刘涛等人认为,这种过分地迷信和依赖技术手段的唯技术论,不利于中国玉文化的传承和发展,黄龙玉的定义,应该“从技术、美学、文化、市场及收藏等诸多属性进行综合评价”。

现实的麻烦是,“黄龙玉”是不是《国家矿产资源分类细则》中的矿石,目前尚无一个

准确的界定。

还有黄龙玉价值如何鉴定,由谁来鉴定,鉴定的标准及依据又是什么的问题。在已审理的涉“黄龙玉”案件中,最棘手的就是价格鉴定问题,到目前为止还没有一个合法的权威的机构能够鉴定,也没有一个相应的鉴定标准加以衡量。

但是这些是离莫增孝和贾治敏们很遥远的事情了。风在吹着,机器轰鸣,他们只知道,在这个疯狂的地方,随便卖点手电筒、大众白油、柴油机,或者开个餐馆就可以赚大钱;他们在蒙蒙细雨中,在刺耳的风钻机声中,寻找价值所在。

(据《南方都市报》)

(本版图片均为资料图片)