

“负债”购车：传统车贷 PK 信用卡分期

□记者 刘黄周
见习记者 张何嘉

除了传统的汽车贷款外，一些银行也开始推广信用卡分期购车业务，而后的追随者也多了起来。相比较而言，两者谁将更划算呢？本报特组织了一场“友谊赛”，让两者同台竞技。

▶▶ 同台竞技之性价比

以购车分期付款为例，假设购买一辆20万的车，贷款12个月。按照首付三成计算，车贷和信用卡分期购车的首付均为6万元，那么贷款额度均为14万元。

若使用银行车贷购车的话，除了要还清14万的贷款本金之外，还要支付利息约9000元，另需缴纳保证金约6000元，还有10000元左右的手续费及3000元

左右的续保押金。而保证金和续保押金在清还贷款后将会退还，也就是说，除了本金外，还需额外支付约19000元的费用。而选择信用卡分期购车的话，除了还清本金14万，只需一次性缴纳3%的手续费，折合4200元，省去了14800元。

第一回合：信用卡分期购车更划算。

▶▶ 同台竞技之程序

据了解，正常做汽车贷款，需有银行专门的客户经理上门做家访，查明贷款人的家庭经济情况和还款能力，在准备贷款材料的时候，需要有身份证、户口簿、结婚证、居住证明、收入证

明、个人的银行流水和担保人相关资料等等文件，并需贷款人、配偶及担保人全部签字。整个贷款办下来需两天到两个月时间不等。

而采用信用卡分期支付的方

式，只需提供贷款人的身份证、信用卡、收入证明或房产证，由贷款人自己签字，一般情况下一周之内即可办好。

第二回合：信用卡分期购车更快捷。

▶▶ 同台竞技之门槛

一般情况下，要办理信用卡分期购车业务，必须是该行信用卡的持有者，而且并非所有的信用卡持有者都能够办理信用卡分期购车业务。如果是新开卡客户，需要有较高的收入来源或者较多

的银行资产。主要原因是信用卡分期无需担保及抵押，纯粹靠个人信用从银行贷款。

而办理车贷则门槛较低，大多数人都可以采用该方式贷款买车，银行在这方面的风险控制机制

主要靠审查资料及担保抵押来降低还款风险。此外，只有与银行有合作关系的汽车品牌才能办理信用卡分期购车业务，而车贷的选择面就宽多了。

第三回合：传统车贷面更广。

▶▶ 同台竞技之贷款额度及期限

信用卡分期购车的信用额度为专用额度，需由省级以上单位批准才可获得，并不影响信用卡本身的消费信用额度。但信用卡分期购车的信用额度上限仅为20万，即

只能用于购买总额在30万元以内的车型。而车贷的贷款额度上限为50万，大多数车型都可办理。

贷款期限方面，信用卡分期购车业务目前仅有一年期和两年期两

种，而传统车贷还有三年期的，贷款期长则月还款额度就会低，更适合不喜欢高月还款额的贷款者。

第四回合：传统车贷灵活性更强。

▶▶ 温馨提醒：选择适合自己的购车方式

相比于利息较高的传统车贷，购买中低档车型采用信用卡分期付款购车的方式显然更划算，而且手续简便、办理快捷，但是办理门槛较

高。是否拥有一张信用卡和良好的信用记录是关键，因而想采用信用卡分期购车的消费者就要更重视自己的信用问题。另外，品牌限制及额

度、期限限制也是一方面的问题，因此如果不能满足信用卡分期的门槛要求或对车型价位和品牌有较高需求的，就要选择汽车贷款了。

图说财经

北京翡翠半年涨三成



据统计，从年初到现在，普通翡翠成品上涨了三成左右，而上等翡翠价格更是上涨了五成以上。业内人士分析，翡翠价格近年来一直上涨，主要是大量开采后，目前储量已大为减少。与此同时，在翡翠市场上投资客的身影也在增加。

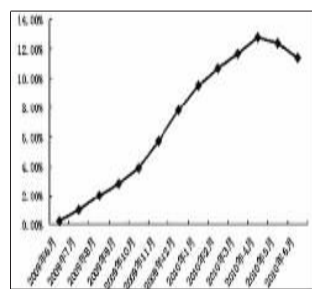
据报道，在今年春季的缅甸翡翠毛料拍卖现场就有山西买家携带30亿的巨额资金进入。别人投标100万元的玉石，这些投资大鳄就加价到110万甚至更多，翡翠价格也就扶摇直上。

内地富裕人群亚太区最年轻



汇丰银行近日发布的一项面向亚太区富裕人群的调查显示：中国内地受访富裕人士的平均年龄为36岁，在所有受访国家和地区中最低。同时，他们拥有的流动资产在受访的亚洲新兴市场中居首，平均达126537美元。

全国房价环比15个月首降



6月份全国房价出现15个月以来环比涨幅首次下跌，同比涨幅则继续回落。国家统计局昨日公布的数据显示，6月份全国70个大中城市房屋销售价格同比上涨11.4%，涨幅比5月份缩小1.0个百分点，环比下降0.1%，5月份为上涨0.2%。但值得注意的是，国家统计局昨天同时公布的上半年房地产数据数据显示，上半年房地产投资依然过热。

世界上最小小提琴 长28毫米 售价百万美元



日前，克罗地亚发明家库利奇制作出世界上最小的提琴——一把长28毫米、宽15毫米、厚4毫米的小提琴。

据悉，这把小提琴琴身用的是印尼巴厘岛的木材，琴弦用的是玻利维亚的印度马鬃，售价为100万美元。

网店皇冠级商铺 成“刷信用”造假主力军



淘宝网在为期8个月的自查行动中，共查出炒作信用卖家22459家，其中皇冠级别以上卖家就有1327家，炒作信用交易笔数日均1000至2000笔。

(见习记者 宋锋辉 整理)

声音·声音·声音·声音·声音·声音·声音



牛刀：调控“误伤”经济的谗论注定破产

中国房地产最具影响力的独立评论家牛刀在其博客中指出，调控是为了经济的正常复苏，推进经济的中长期繁荣。从来就没有什么调控，不会“误伤”经济的。但是，是短期的治疗，不是所谓的“误伤”。如果以“误伤”为幌子，借机打压调控，那么，导致的结局就是整个经济的崩溃。

叶檀：房地产市场为什么非要一控到底？

著名经济评论人叶檀说，抑制房地产是为了抑制通胀预期，更是为了激发中国经济增长的动能。也许我们可以说，房地产不幸成为中国控制通胀的替罪羊，但是房地产成为中国非法分配财富

最重要的管道，这只替罪羊本身并非无罪，因此，被献上祭台时没有收获民众一滴同情的眼泪。

叶弘：调控见效是股市重启行情的前提

股市评论家叶弘说，媒体报道政策调控房地产可能松动开盘，地产股闻风而起；相关部门出面辟谣，地产股应声而落。政策动向，决定股市涨与跌。调控见效是股市重启行情的前提。股市这轮大跌，不论是下跌时间，还是下跌幅度，均超预期。市场已具备技术性反弹的内在动能或指数空间。

吴凡夫：史上最严厉调控若放松，购房者将绝望

财经评论员吴凡夫说，三套房贷放开之类的传言对市场产生重大影响的原因在于住房贷款对房价意义重大。进入21世纪以来，我国房地产贷款存量加速上升，增幅远超同期GDP增速。进一步的例证是，2010年一季度

末，金融机构房地产人民币贷款新增8457亿，季末余额同比增长高达44.3%。而这段时间正是房价加速冲顶的时期。

无视投机和投资性买房，把这两类购买行为视为正常的购买需求，才导致房地产市场屡调屡败。

魏文彪：为何会出现楼市调控松动的传言

财经评论员魏文彪指出，市场出现楼市调控松动传言，除了与房地产市场存在利益关联人士频频在媒体“放风”有关之外，很大程度上与当前房地产市场进入了一个较长时期的胶着有关。不少民众认为是房地产市场调控遇到了阻力，而有关部门又缺乏破除阻力的决心。另一方面，民众面对部分地方政府在调控上的消极态度，又缺乏必要的制约手段与能力，无力促其积极进行房地产市场调控。

(见习记者 宋锋辉 整理)