

申雪赵宏博婚礼 将尝试商业运作

卖门票不求挣钱只赚吆喝

□据《北京晨报》

9月4日,赵宏博和申雪将在首都体育馆举行冰上婚礼。引人注目的是,婚礼加上了花样滑冰表演的商业因素,赵宏博不仅是主角,更是策划人,他还期待能取得非常好的市场效果。表演如何运作?运动员的这种尝试能否成功?赵宏博和他的经纪人王先生给记者算了一笔账。



找赞助 想拉钱有点儿难

“迄今为止,除去最主要的冠名赞助商,我们只找到了另外两个小的赞助,而且除了冠名赞助商给了钱,其他的赞助都是以实物的形式。”8月9日,赵宏博在接受采访时表示,他们在奥运会结束后,就萌发了做这样一场演出+婚礼的想法,但是一直没有找到适合的赞助商,真正敲定赞助,也就是两三个月前。

对方对于花滑项目的不了解、对于演出能否成功的不确定以及

对于市场的谨慎态度,是他们找赞助的最主要难题,“第一次,有点儿开创性的意思,别人谨慎,我们也能理解”。实际上,赞助商给的钱不足以完成整个演出,所以这次演出,除去赞助商,赵宏博和他的经纪公司也出了钱,王先生说:“具体数目不好说,但是现在公司3个经理都在外面跑,大家真是一起忙这件事,可以说虽然在公司能承受的范围,但也很吃紧。”



请明星 酒店机票大开销

“在赞助还没有到位的情况下,就要与运动员确定档期并开始邀请,邀请的明星包括普鲁申科、浅田真央等世界冠军,本来他们的出场费是比较高的,但这次他们只是象征性地收了较少的钱。”赵宏博说,“人家来参加我的婚礼,真是很给面子,但是我们的接待丝毫不能有瑕疵,比如他们过来都是商务舱或者头等舱,住的都是五星级酒店,这方面也是一笔不小的开支。”

赵宏博的经纪人王先生说,另

外一个比较花钱的项目,就是场地的搭建,“包括灯光、音响、布置场地,这是相当大的一块支出,而且现场还有乐队,还有我们和张靓颖的合作,场地方面要求也比较高。另外,很重要的一个方面是服装和化妆等前后期的细节运作,我们希望做到最好,所以都是非常顶级的配置”。让赵宏博很开心的是,这次演出得到了电视台的帮助,大家可以在电视上看到整场表演,而且没有费用支出。

记者手记

有意义的新开始

听说申雪、赵宏博将婚礼融入表演中,还要卖票,很多人都有疑问:把婚礼和商演结合在一起,这样是不是不太合适?但真的看到他们把这一切都从想法变成现实,看到如此精心布置的节目单和很多尚未透露的惊喜,我想,这真的一次非常有意义的尝试。

今年办表演,申雪、赵宏博本来也没指望挣钱。首先,从2007年领证到今天,赵宏博一直都有给小雪一个冰上婚礼的愿望,邀请奥运冠军来参加,更是他们早就有的想法。其次,有着在北美花滑表演的经历,他们深刻体会到了人们对花滑的热爱程度,中国几乎没有这样顶级阵容的演出,在中国进行首次尝试,也是他的愿望。当然如果市场条件很好,把表演办成巡回性质的,更是申雪、赵宏博所期待的。另外,通过演出,会有很多家长、孩子爱上花滑这个项目,会有更多人来从事花滑运动。通过演出,票款的一部分将用来培养年轻选手,赵宏博已经有在几个城市举办培训班的计划,这些孩子会接受最正规的

训练。按照他的说法,希望世界冠军就在他们中间产生。

体育明星真正运作商业比赛,在中国体育圈并不多见,申雪、赵宏博勇于自己出钱做这样的事情,真可谓开创了一种模式。9月4日,无论怎样,将是他们人生难忘的一天,也会是一个新的开始。



卖门票 不奢望有高票房

“我们公司之前也操作过娱乐项目,可以说,这次花滑的演出是破天荒头一次,这比做一个娱乐活动要困难多了。”王先生说,正因为市场的不确定性,他们现在压力很大,对于票房并没有特别高的期待,“票价从100元到1080元不等,由于赞助的钱并不够做完整个演出,我们自己也出了不少钱,但我们并没有本着挣钱的目的,只要能收支平衡,就已经很好了。”

赵宏博说:“我们确实希望通过这次演出,能让更多人、更多企业感受一下花滑表演到底是什么样子,所以肯定会送一部分票给一些企业,而且票房收入的10%我们还要捐给基金会,作为青少年的培养基金。另外,我们考虑到了很多赞助商的利益,在现场会有广告牌,而且电视播出的时候,还会在片头和片尾加上广告。不求能挣钱,只希望能够把演出做得完美,为以后铺路吧。”

参加婚礼嘉宾

花滑明星:花滑名将普鲁申科、亚古金、浅田真央;“旋转之王”兰比尔;男版LADY GAGA威尔;世界著名编舞大师瑞内·罗卡

文娱明星:歌手张靓颖、小提琴家吕思清



新郎发言

赵宏博: 很难,很值得

“8月26日、27日编导到位,9月1日运动员到场……”见到赵宏博,他就开始念叨这些,真有点儿总监的意思。“我以前不知道要办这样一个演出有多难,但是亲身体会之后,真是太难了!”已经退役,但申雪、赵宏博还坚持每天至少一个半小时的冰上训练,他说:“我就是特别希望能把这个事情做好,而且我坚信,自己一定能做好。”

“我们已经不仅仅是表演者、参与者,更是策划者,要举办一个节目,不仅是内容本身,还要监督所有的流程。办这事之前,人家都和我谈,至少要半年的筹备运作,我当时就说,我们中国人3个月就能办起来,结果真是3个月,可这3个月实在是经历了很多。”听宏博说,申雪在一旁笑:“我俩就是一个字,累呀!”

“首先是确定赞助,很多企业根本不知道花滑表演是怎么回事,开始我怎么说都拉不来钱,真是急人,然后是和运动员确定档期,和歌手、乐队和吕思清确定时间,现在已经进入细节刻画阶段,整个活动已经有了模样。当然这中间还有办活动必须经过的很多审批,个个滋味真是只有自己知道。”赵宏博说,这次表演综合了很多亮点,比如他们俩的婚礼、退役仪式、普鲁申科和浅田真央的个人顶级节目、中国花滑历史进程的回顾、和张靓颖的合演、吕思清的演出以及所有世界冠军的集体滑。“我们花了很多心思在里面,希望到场的观众能觉得非常享受,我们还邀请了很多好朋友来参加我们的婚礼,就是让大家融入这个PARTY里面。现在就一点点刻画,我和小雪还有庞清、佟健、张丹、张昊几乎天天在一起练。”

“这是我们的团队第一次做这样的事情,可以说真的是一个全新的尝试。说实话,确实有压力,但我也有信心。”赵宏博说,“第一次很艰辛,但相信我们的未来会更好。”