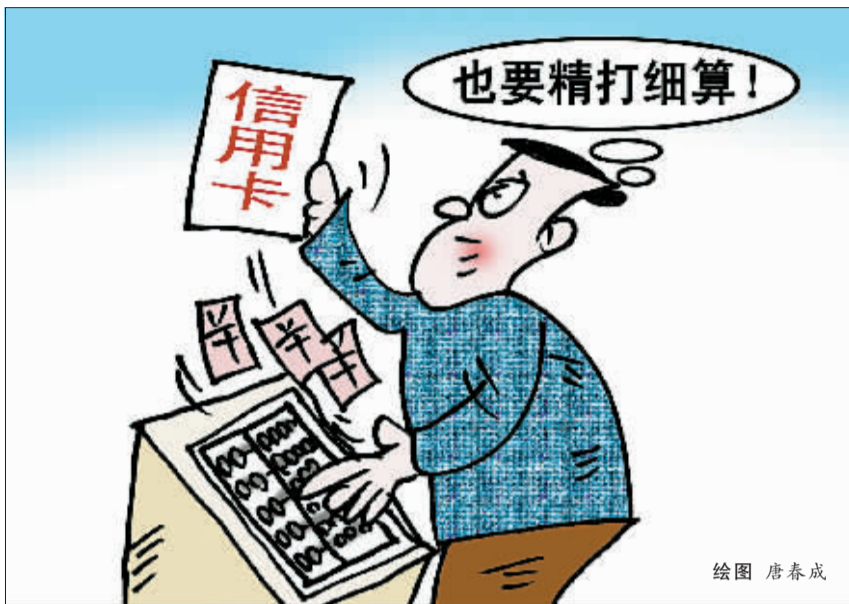


# 信用卡分期:既非陷阱,亦非馅饼

□记者 李永高  
通讯员 韩改阁

如今,越来越多的人把信用卡作为金融支付工具——先消费、后还款,享有免息还款期、最低还款额等循环信用功能。时下,各家银行推出的信用卡分期付款,是持卡人消费完成后通过告知发卡银行,将其单笔消费转化为按期还款。这种交易方式方便了消费者,一些人对此乐此不疲,但也有很多人对此敬而远之。其实,信用卡分期既非陷阱,亦非馅饼,关键是如何运用。



## ▶▶ 提前享有,何乐不为?

5月份刚找到一份工作的小涵,为了提高生活质量和工作效率,急需拥有一台属于自己的笔记本电脑,但资金方面有些压力。面对某银行“信用卡免息分期,轻松把XX带回家”的宣传单,她很犹豫:究竟这种购买方式和去电脑城购买哪种更合算?

“只需每月支付一定金额,即可提前拥有自己心仪的商品,何乐而不为?”中国银行洛阳分行的赵经理建议小涵选择信用卡分期。他说,比如目前中国银行为中银信用卡持卡人特别定制“分期轻松购”付款方式,只需单笔刷卡消费达1000元以上并在交易发生日3天之后至最近一期账单日前2天致电中银

信用卡24小时客服热线,即可将此笔普通消费申请转为分期付款。

中国光大银行洛阳分行金融理财师王军在接受采访时说,目前主流的信用卡分期付款包括账单分期和商户分期。账单分期指的是发生了普通刷卡交易后,持卡人在银行出对账单前致电信用卡客户服务热线申请转成分期交易;商户分期是指持卡人在银行签约商户通过POS终端实现的分期付款交易方式,这种分期方式主要集中在汽车经销商或大型家装、家电连锁类商户。

另据了解,也有一些银行实现了自主分期。比如消费者在使用光大银行的“福”信用

卡、“如意三宝”信用卡MINI卡片进行刷卡消费时,可以直接实现自助分期,刷卡消费后系统默认12期,每期手续费5‰,消费之后可根据自己的资金状况提前还款,还款后手续费按实有期数收取。

招商银行洛阳分行金融理财师许帅峰说,传统的个人消费贷款申请比较麻烦,办理门槛高,贷款审批流程比较复杂,于是很多消费者愿意选择信用卡进行消费。但是,信用卡分期付款也是有门槛的:如有的设置了消费金额起点,并指定了商家,让消费者在享受分期还款的便利时,也放弃了“货比三家”的自由选择权。

## ▶▶ 花明天的钱也要精打细算

记者曾收到我市几家银行的宣传单:2010年全年,刷X行信用卡在某门店成功完成商场分期(6期)的交易,即可享受全额减免该笔分期交易手续费的优惠。“天上不会掉馅饼的。”许帅峰提醒,消费者进行信用卡分期付款时,要仔细计算一下利息和费用。

据了解,目前市场上一些银行和金融公司推出的既有信用卡汽车分期业务,也有汽车消费信贷业务。有的说是分期付款零利息、零手续费,有的说是免担保、免抵押。其实稍加留意就不难发现,凡是零利息、零手续费,或者是免担保、免抵押的业务,都是有一些限定条件的,门槛自然就较高,仅对特定客户、部分车型适用,品牌车型较少、分期期限较短,而且不适合大多数百姓。

“中国银行目前就开展有汽车信用卡分期付款专项业务。”据赵经理介绍,中国银行

办理的信用卡汽车专项分期业务,消费者可以自主选择中意的车型,分期期数从6个月到36个月不等,消费者选择余地较大。同时,他提醒说,持卡人应根据自己的经济情况,灵活选择分期期数。

例如,同是车价为10万元的家用汽车,在享受零利息、零手续费的条件下,车价一般是不能优惠的,并且分期期数也是限定的,如12或18个月。但通常情况下,百姓在选购汽车过程中,10万元的家用轿车优惠幅度一般在5000元左右。消费者可与汽车经销商协定车价,在不免除利息或手续费的前提下,按照最终车价做分期付款业务,按95000(车价)×3.5%(12个月分期手续费)=3325元(手续费)计算,消费者就少支付了1700元左右。

虽然是“花明天的钱”,但也要“精打细算”,许帅峰提醒消费者,除了上述的手续费

外,该省的还是要省:如果持有多个信用卡的话,可以先比较一下不同银行的手续费率,选择费率低的信用卡申请分期付款消费;现实购买中的最低价格,如果远远低于指定商户和产品分期付款,建议选择现实消费刷卡分期付款;网上订货均属于税后价格,一定要索要发票。

“银行是讲究利润的,赔本买卖是不会做的;而信誉又是银行的立身根本,它也不会自砸招牌,况且信誉反过来也会拉动利润增长。因此,信用卡分期付款不是陷阱,也不是免费馅饼。”王军补充说,银行推出信用卡分期付款追求的是商家、银行、消费者共赢:一方面,银行信用卡量的大幅度增长为银行积累了大量的优质客户,积攒了很大的消费潜力,另一方面商家在推出各类优惠活动时需要吸引更多的高端客户去消费。

## 数字一周

▶▶ 56亿元

60家基金公司上半年盈利额

上半年,60家基金公司实现净利润约56亿元。业内人士预计,如果下半年股市继续反弹,基金业全年净利润可能超过2009年。截至2010年6月30日,全部基金规模为21157.34亿元,较2009年末的26760.80亿元缩水20.94%。除赎回因素外,上半年股市下跌28.32%是一个重要原因。

▶▶ 60%

今年我国手机产量占世界产量

中国通信工业协会会长王秉科8月18日表示,随着我国自主研发的3G标准产业链的完善和三网融合,我国手机产业已全面进入3G时代,预计今年手机产量将超过7亿部,占世界产量的60%,人均手机已超过50%,接近发达国家的水平。

▶▶ 267.5亿美元

前7个月我国对外直接投资

商务部8月17日公布数据,今年1至7月我国境内投资者累计实现非金融类对外直接投资267.5亿美元。统计显示,前7个月我国对外直接投资对象涉及113个国家和地区的2034家境外企业,其中主要是中国香港、开曼群岛、瑞典、加拿大、澳大利亚、美国、巴西等国家和地区。

▶▶ 17.6%

猪肉价格6月初以来累计上涨

据商务部8月17日发布的商务预报监测,我国猪肉价格自6月初以来累计上涨17.6%。据中商流通生产力促进中心专家分析,受国家猪肉收储政策及饲料价格持续上涨等因素影响,猪肉批发价格连续两个半月小幅上涨,但涨幅逐渐放缓。随着生猪出栏量趋于稳定,预计后期猪肉价格将逐渐回稳。

▶▶ 3200亿元

中国清洁产业产值

中国新兴的清洁产业经过数十年的发展,已成为横跨工业和服务业两大领域的产业,产值达3200亿元,并以每年25%的速度增长。目前,中国清洁产业已经涉及客运机场、航站楼、铁路客运站、酒店、医院、家庭等领域。



“中秋”、“十一”佳节将至,您想拥有一辆心仪的轿车自驾外出游玩、探亲吗?您是否还在为资金临时不足而犹豫?

中国银行为中银信用卡持卡人特别定制“车贷通”特色业务以及“分期轻松购”付款方式,让您提前购车的梦想成为现实。自8月23日起凡在中国银行选择“车贷通”分期付款购买家庭轿车的客户,分期期数可自主选择6个月、12个月、18个月、24个月和36个月。凡在中国银行合作汽车经销商处,使用“车贷通”分期付款,12个月以下,您将有机会获赠300元的加油卡;18个月以上,有机会获赠1000元加油卡!凡同时购买中银保险车险的购车客户,将获赠“车之宝”精美礼品一份!

中国银行目前与以下汽车经销商均合作办理信用卡汽车专项分期业务:豫西汽车贸易公司、亿龙汽车销售公司、达飞汽车销售公司、宝祺汽车销售公司、华田汽车贸易公司、安达汽车贸易公司、陆行汽车销售公司、卓阳汽车销售公司、鑫路新华夏汽车销售公司、弘洲亚飞汽车连锁公司等。

各公司主营品牌分别是:金杯、奇瑞、瑞麒、铃木、比亚迪、长安马自达、雪铁龙、沃尔沃及其他品牌汽车。

以上公司凡单价5万元以上、同时不限于以上品牌的家用轿车,均可在中行申请办理此业务。

垂询电话: 63320597



“分期通”拥有千万家商户,包括:百货家电、家装家居、数码、汽车、旅游和娱乐等各种类型、多种分期方式、手续简便快捷、是您优选的购物直通车!

中国银行信用卡分期的优势:

**汽车分期**

1. 选购家用轿车不限车型,消费者可自主选择品牌、车型;
2. 分期期数更加灵活,最长可达到3年;
3. 活动优惠期限较长;

**普通分期**

1. 手续简单,无需另行签署分期付款合同;
2. 轻松理财,同样的商品,不一样的感受,分担您的财务压力;
3. 享受生活,快乐购物,无忧消费,提前享受精彩生活;