

# 除了传统的车贷之外,银行开始将购车和信用卡结合起来,那么—— 信用卡分期购车到底划算吗

□记者 刘黄周

购物时用信用卡分期付款已经不是什么新鲜事了,但通过信用卡分期购车成为最近的大热门。据了解,继建设银行、招商银行之后,越来越多的银行开始与汽车厂商合作,推出了区别于银行传统车贷的购车贷款。这种形式手续相对简便、门槛较低,而且需要承担的费用比较少,但比较受制于车型。记者走访发现,银行推出的信用卡分期购车形式也是五花八门,零利息基本上是比较一致的,但有的还要承担一部分手续费,有的则是连手续费也免了。

## 信用卡分期购车抢了车贷风头

就职于某企业的小王最近刚完婚,搬到新区上班之后着实兴奋了一段时间。可没过多久,他发现上班离家远,没有车不方便,便考虑买辆车。手头拮据是小王的最大困难,只能求助于银行,而最终帮他解决难题的正是银行的信用卡分期购车业务。

记者从各家银行了解到,目前推出信用卡分期购车业务的包括招商的“车购易”、建行的“龙卡分期购车”、中行的“车贷通”等。目前很多信用卡分期付款购车业务是实行“零利率”的,但是需要收取一定的手续费。信用卡分期付款购车有12个月和24个月等不同时间段,收费的比例不一样,大致在5%

到10%,分期的时间越长,比例越高。如招商银行的“车购易”业务的分期购车期数和手续费分别是12期3.5%、24期7%、36期11%。

目前,一些银行为了吸引消费者更多地通过信用卡分期付款购车,与经销商合作推出各种促销活动,以免息、免手续费的手段来吸引消费者。如建行目前就针对广汽本田、一汽马自达、东风悦达起亚等品牌的指定车型推出零利息零手续费的活动。

“正常做汽车贷款,利率上往往没有什么优惠,还提高了审批门槛,部分银行甚至要求以房屋作为抵押,且审核时间比较长。”建设银行

洛阳分行、招商银行洛阳分行相关工作人员在接受采访时说,若采用信用卡分期支付的方式,只需提供贷款人的身份证、信用卡、收入证明或房产证(但并不作为质押),由贷款人自己签字,一般情况下,一周之内甚至三天内即可办好。因此,用信用卡分期购车越来越受到“负债”购车人的青睐。

据记者了解,目前除了通过车贷和信用卡分期付款之外,时下兴起的汽车金融公司也成为购车人“负债”购车的一种新途径。但据业内人士透露,汽车金融公司贷款的利率普遍相对较高,或者利率虽然低却往往会多一些额外的费用。

## 信用卡分期购车到底能省多少

“费用少了很多,当然划算了。”在某私营企业任部门经理的徐先生说,虽然他能一次性付清十几万的车款,但是他仍然选择了信用卡分期付款,一方面可以省去不少费用,另一方面可以将“匀”出来的钱用于投资银行理财产品或者基金。

记者在走访中了解到,省钱成为不少购车族选择信用卡分期付款的一个主要理由。业内人士举了一个例子:假设购买一辆20万的车,贷款12个月或者分期12个月付款,按照绝大多数车型一般情况下一次性缴纳3%的手续费,后者要比前者省去大约14800元。当然,其中还不算其

他的一些理财收益。通过合适的投资途径,往往能用剩余的资金产生高于手续费3%的收益。如果是选择“零利息、零手续费”的车型,那么变相省的钱就更多了,即便是存定期,最后差不多能抵一些保险费用省出来。

而目前,也有一些银行针对部分车型推出了“零利息、零手续费”的活动,那就更为划算了。但与此同时,一些人比较怀疑:“如果费用都是零,那银行赚什么呢?会不会在车价方面有猫腻?”建设银行相关负责人在接受采访时说,所谓“零利息”,是借用了信用卡“按期还款免息”的特点,而“零手续费”,是因为总行直接与厂商谈判,厂商承诺直接贴补

手续费,因此持卡人和汽车经销商均不承担手续费。

“购车人可以自主到经销商处协商购车价格,谈到最低价格时再告知使用信用卡分期付款,这样便可避免出现车商乱加价。”该负责人说,只要是签约的车型都可以享受完全免费,如遇到变相加价的话也可向银行投诉。

但是,记者也发现,并非所有的银行、所有的车型都可享受免利息、免手续费,因此在使用时也有一定的稀缺性和局限性。同时,信用卡分期购车在贷款额度及期限上没有传统车贷灵活性强。因此,选择适合自己的“负债”购车方式最关键。

## 金融动态

### 建行洛阳分行支持万基铝业项目建设

□记者 刘黄周 通讯员 徐锐峰

今年以来,建设银行洛阳分行牵头组建的银团贷款确保了万基铝业2×30万千瓦热电联产项目的顺利进行。作为洛阳市重点企业、“中国500强”企业,万基控股集团有限公司为弥补自身发展所需的电力缺口,准备投资建设2×30万千瓦热电联产项目。面对

18亿元固定资产贷款,建设银行洛阳分行快速反应,会同我市5家银行组建贷款银团,协调各方需求,召开银团会议,研究、分析严控风险、贷款份额等。

目前,银团贷款协议顺利签订,7月27日银团首次投放9亿。建设银行洛阳分行6亿元审批额度全部拿到了参贷份额,占银团份额的33.3%。

### 招商银行“金秋电影周”为市民增福

□记者 刘黄周 通讯员 武军

8月22日起,招商银行推出“金秋电影周”,周末将定期在其经营网点举行各种电影娱乐活动,这既丰富周边群众业余生活,也是响应“富民强市”号召。

招商银行洛阳分行是招商银行在河南省开设的第一家二级分行,自今年6月开业以来,

招商银行洛阳分行一直关注我市广大企事业单位和市民的金融及生活需求,注重与广大企事业单位和市民的沟通和交流,以广大企事业单位和市民的金融需求为导向,积极创新,强化服务,凭借先进的技术、领先的产品和客户至上的理念,积极成为广大群众和许多企业金融理财的好帮手。

### 豫商卡在我市发行填补了洛阳通用预付卡的空白

□记者 刘黄周

8月28日上午,汇丰豫商卡洛阳上市发布会在万达广场举行,实现了郑州、洛阳两地联动,刷卡消费两地通用,填补了洛阳通用预付卡的空白。据介绍,该卡是由河南汇丰和洛阳银联联合推出的一种预付卡,前者是河南首家在人民银行备案的专业预付卡服务结构。

作为一种预付卡,豫商卡可简单地理解为传统购物券资源的整合。该卡通过银行、银联等清算平台,为使用者和商户之间建立全新的资金结算关系,它可在多种行业

进行消费,比如洛阳的王府井、中央百货、大张超市等,给持卡人更多的消费选择,而且可重复充值使用。据了解,该卡主要用于企事业单位每月或节假日给员工发放福利、劳保或绩效奖金,可有效解决福利发放选择难、操作繁杂之苦,节省额外的费用开支,减少财务报账、审批程序等。

## 金融动态

急招理财专员  
年龄 23~45 岁

电话:15137983550

### 18期0利息0手续费团购特惠

八月份起,建设银行携手一汽马自达、东风悦达·起亚、东风雪铁龙、东风标致等四大知名品牌为集团客户倾情献上团购特惠!您办理龙卡购车分期业务即可享受十八款车型18期0利息0手续费的特别优惠。

品牌	车型	优惠截止日期
一汽马自达	马自达5、睿翼	2010年12月31日
东风悦达·起亚	秀尔、福瑞迪、赛拉图、赛拉图两厢、远志、骏铃、高赫	2010年10月31日
东风雪铁龙	C5、C2、世嘉、奇骏两厢、新赛拉图、毕加索、凯旋	2010年10月31日
东风标致	408	2010年10月31日

友情提示:除此次开展的“18期零利息、零手续费分期购车总动员”合作品牌外,我行还与广汽本田、东风本田、东风日产、长安铃木、一汽奔腾、中华轿车、一汽大众、吉利汽车等品牌开展分期购车活动,免担保、无抵押、零利息、低费用、超值享受建行带来的尊贵服务。如有需求,详询建行网点。  
咨询电话:63296519 63296796