

据统计,我国居民中死于重大疾病的达76%。有关人士提醒—— 重疾来袭,保险或许是救兵

□见习记者 宋锋辉

我们在生活中不知不觉间被迫接受了越来越多的对身体的伤害,重大疾病往往突然发作,据世界卫生组织数据,在中国,死于恶性肿瘤、脑中风、心脏病以及呼吸系统疾病等四类重大疾病的高达76%。那么当重大疾病到来,对家庭形成“黑云压城城欲摧”之势时,我们该如何应对呢?



▶▶被感冒打垮的家庭

2010年9月8日,一辆救护车呼啸而至,把王先生送到了医院。王先生家在农村,最近两天他突然觉得不舒服,四肢僵硬,手不能伸直也不能握拳,一旦蹲下就不能站起来,甚至腿也不能动。在郑州某医院他被医生告知,他是因为感冒引起的血蛋白分离,从而导致神经

系统失常。

王先生的重病也让他的子女无法安心工作,双双请假,从千里之外赶回来照顾他。王先生住院半月有余,药品都是从日本进口的,这样下来,住院费、医药费等费用前后后花去了将近8万元。一个家庭就这样,因为感冒引起的疾病给击垮了。

据悉,王先生参加了当地的新农合医疗保险,但是医疗保险报销比例有限,而且王先生中途转院,这些都给报销增添了麻烦。最终,家庭依然要承担很大一部分支出。如今,王先生的病情逐渐好转,可是沉重的家庭负担让他的心情难以好转。

▶▶改变观念,商业保险其实很管用

现在,对于大多数人来说,应对重大疾病的重要支柱就是社会保险,一般由企业或单位代为支付保费。在农村,主要是依靠新农合医疗保险。

这些保险措施保费较低,普通家庭都能承受得起,因此成为人们的主要保险措施。但这些保险措施,只是国家给予广大人民群众的基本医疗保障,对于很多重大疾病,产生的医疗以及相关的费用,仍然会成为家庭的重负。

“其实,大家要改变这种有了社会保险就不需要商业保险的观念。”大童保险代理洛阳分公司总经理周

皓在接受采访时说,社会保险和商业保险的侧重点不同,对家庭的影响也是相得益彰的。社会保险覆盖范围广,但是有一定的起付标准限制,同时有最高限额,医药费在超过限额的部分仍然会对家庭的经济状况造成严重冲击。而商业保险的赔付比较细化,一方面可以根据实际花销的医疗费用进行补偿性的赔付,主要体现在附加险上,另一方面在重大疾病的赔付上没有治疗与否的限制,没有花费金额最高限额的限制,一切按照保险合同约定的病种及保险金额进行赔付,这主要体现在主险中。

▶▶买商业保险要综合考虑

也许很多人都明白商业保险的重要性。只是,令人困惑的是不知道该如何选购保险。对此,太平洋保险洛阳中心支公司营销部经理李玉萍说,购买商业保险可以根据个人的年龄、家庭、身体、收入等情况来考虑。

李玉萍说,对于年轻人,由于父母年龄也不算太大,身体比较健康,孩子还小或者还没有,自己的收入水平暂时较低,这样可以优先考虑

购买侧重意外的保险,这种类型的保险缴费水平较低,保障相对高,一旦出现意外,家庭可以获得一笔数额不少的资金,可以帮助家庭渡过难关,对孩子的成长和父母的养老都是有益的。

对于中年人,由于自身身体状况也即将面临重大疾病的威胁,如果父母健在,父母也面临着罹患重大疾病的高风险,而此时孩子又正

因此,当我们真正认识到商业保险的重要性时,需要做的就是正确的选择合适的险种,根据家庭的收入情况来确定一个能够在疾病来袭时真正发挥作用的保险金额。以便有效地减轻家庭的经济负担,保证家庭的正常生活不受影响。例如,大童保险超市专属的一种重大疾病保险产品就涵盖了40种重大疾病和8种轻症,既解决了老百姓大病治疗的支付困难,同时能够在大病之前的轻微临床阶段得到赔付,真正满足老百姓的实际需要。周皓提醒:买保险一定要选对险种,选好服务。

是处于上学的黄金时期,需要较多的费用。同时,中年人的收入水平较高。根据这些情况可以适当考虑购买侧重重大疾病的保险,同时给这样的保险附带理财功能,一旦出现罹患重大疾病的情况,可以保证家庭较好地应对。

总而言之,商业保险是不错,但是也不能盲目购买,一定要根据自身的情况,做全面的考虑,慎重购买。

保险帮办

热线通 疑问消—— 63258690 为您解除疑惑

只要您有与保险相关的问题,都可致电63258690。

本期嘉宾:中国太平洋人寿保险公司洛阳中心支公司营销部经理李玉萍

1.问:少儿应该购买什么样保险?

答:少儿应该购买的保险有以下三种:

其一,意外险。据一项调查显示,意外伤害已经超过疾病成为儿童健康的头号杀手。

其二,健康险。按照我国目前

的医疗制度现状,少年儿童这一年龄段基本上处于无医疗保障状态。而重大疾病险投保年龄越小保费越低。

其三,儿童的教育储蓄险。越来越高的教育支出和不可预测的未来,都使得提前为孩子做一个财务规划显得非常必要。一旦父母发生意外,如果购买了“可豁免保费”的保险产品,孩子不仅免交后期保费,还可获得一份生活费。此外还能在一定程度上合理避税。

2.问:如何为孩子投保?

答:一份全面完整的少儿保障应该包括以上三种类型的保障,家长可以购买一个保险产品,也可以购买多个保险产品的组合。给孩子买保险最好是做全面的保障,兼顾安全、健康和保障。



聚焦网购③

网络消费新时尚: 购物亦赚钱

□见习记者 宋锋辉

如果有人问,你是生产者还是消费者?你也许会疑惑,这还用问吗?我当然是消费者。错!其实,生产者和消费者的概念是可以融合的。在消费的同时你也是生产者,并且可以在消费的同时获得作为生产者应获得的利润。如今,这种把消费者当作生产者,在购物的同时能赚钱的网络消费新时尚正在迅速兴起。

▶▶设计师的神秘身份

斐斐是一家家庭装修公司的设计师。由于刚刚生过孩子,她每天工作之余要照顾孩子,没有时间逛街、购物。可是同事发现,斐斐每天穿戴依然很时尚,而且很多服饰、配饰都是我们洛阳本地没有的。生过孩子的她保养得也很好,用的化妆品也是超市和商场难得一见的。同事们都很诧异,她哪来的时间到外地购买?又哪来那么多钱呢?这和斐斐的另一个神秘身份有关。

斐斐告诉记者,她今年5

月份在网上购物的时候遇到一个网站,这里的东西大多价格比较便宜,而真正吸引她的是这个网站所推崇的消费理念:生产型消费,即在消费的同时还可以分享到网站或者商家提供的让利。同时,注册成为会员后,消费可以积分,这些积分最终都可以换算成人民币进入消费者账户。

于是,她在该网站注册成为会员。随着消费次数的增加和积分的提高,如今他已经成为该网站的网上店主。

▶▶零投入创业,既花钱也赚钱

据了解,斐斐注册的网站叫“斐贝”。该网站凭借着在互联网行业内的技术及商业优势,在B2C电子商务领域中,创造性地打造出全球首个“3G”概念网店平台,该平台以“零投入做老板”的创业理念、“分享成就价值”的经营理念及“生产消费公民”的生活倡导,赢得了广大网民,尤其是女性网民的热力追捧。

菲菲说,这个网站倡导的“3G”概念,也就是把消费者当作生产者,让消费者参与利润分配中来。比如,我们经常

喝茶,那么茶是怎么来的呢?有人种茶,有炒茶,有人运送,有人销售,最终到消费者手中被消费掉。可是,如果我们不消费茶叶,那么整个的链条就会崩溃,茶也就不复存在。

该网站倡导的理念就是把消费者看成资本。斐斐说,通过3G网店消费,首先是自己消费会接收到一定比例的现金返还。其次,成为店主后,如果别人在你的网店里消费了,你会获得积分,并可以换成现金。这样,可赚取最低4%最高15%的差价。

▶▶店主的利益与责任

斐斐告诉记者,这里的进货和发货都是由网站具体负责,也就是说网站和上千家生产商或者销售商洽谈,并负责给购物的消费者统一发货。如此一来,店主是不是什么也不用管了?

“并不是这样。”斐斐说,其实店主的主要责任就是推广——不断地介绍新的消费者进入消费,并开店,成为店主。这样不但新进入的消费者消费,店主可以获得积分。等这些消费者开店后,他们获得积分的同时,作为推荐人,你也可以获得一半的积分。

其实,大家对这种模式并不陌生。这种模式和安利的直销模式类似,只不过是网络版的,更加虚拟化。与安利的直销模式

相比,在该网站开网店的店主更加省心,也更加省时。而对于消费者来说,在这个网站上的网店里消费,也比普通的网店更安全些,风险会小些。

最后,记者要提醒大家,这种消费方式虽好,但你还是要根据自己的情况来选择。因为,记者采访后上网查看了一下,发现,上面出售的一些商品并不是特别便宜。比如,该网站销售的联想某款手机,标价是1150元,这和我市手机市场的零售价是基本一致的,而网上其他网店最低售价只有900元。消费者可以获得的积分是100分,换算成人民币后也只有10元左右,并非真的能分到多少利润。因此,大家参与之前一定要慎重考虑。