

# CPI创新高 选购理财产品多留意

□记者 李永高 见习记者 龚亚丽

CPI继续上涨，并创25个月来的新高，负利率进一步拉大，于是，随息而动的理财产品越来越吸引保守型投资者的眼球。面对持续升高的CPI和不继强化的加息预期，老百姓该如何选择出真正适合自己的银行理财产品呢？



## 短期产品成主力

11日，望着银行显示屏上滚动播放的10月份CPI数据，市民王卫手里捏着到期的10万元存单盘算着：“如果不能通过投资使资产有效增值并超过CPI的增速，那么我的钱就只能是或快或慢地缩水。”

中国银行洛阳分行国际注册金融理财师(CFP)李洛军在接受采访时说，CPI数据已高至4.4%，相比于一年定期利率2.5%，意味着负利率进一步拉大到1.9%，也就意味着老百姓把1万元存到银行，一年后的只能买到相当于现在9560元的商品，即便加上一年定期利息250元，也还是亏了190元。

“从理财常识角度看，在市场动荡、方向不明的情况下，最好选择短期理财产品，在稳健收益的同时，还可保持资金流动性。”据李洛军介绍，由于理财产品的收益率会随着利率调整作同向浮动，投资者目前如果购买长期产品，就无法在加息后及时调整收益。通常来讲，加息后银行的理财产品收益会相对提高，在预期进入加息周期的情况下，选择短期理财产品既能获得比定期存款较高的收益，又能为购买更高收益产品做准备。

## “不买看不明白”的理财产品

近日，涧西区的魏女士遇到一件烦心事，她被某银行工作人员忽悠着花3万元买了一款理财产品，眼下急等钱用，却被告知，不能赎回。记者到我市某银行网点了解情况，随机询问了几名办理业务的市民，他们也反映，许多理财产品说明书中的专业术语常常让人看得一头雾水。

“看懂产品说明，搞清楚风险是买理财产品最根本前提”。招商银行洛阳分行金融理财经理许帅峰指出，魏女士的遭遇为我们购买理财产品敲响了警钟。他建议，市民在购买理财产品前要对产品说明书中的关键要素认真研读，如：发行期、计息期、到期日、付息日等几个关键日期，要弄清楚；对本金是否保障、产品风险属性。同时，具体投资方向直接决定产品的风险和收益。必要时，要向客户经理详细咨询理财产品发行时间、金额、收益率、风险程度等。

## 认清理财产品风险

“很多投资者在购买理财产品时考虑较多的是收益或者本金是否安全，事实上流动性风险也是必须关注的。”李洛军表示，风险与收益是成正比的，投资者在选择银行理财产品时，不能简单地把它当作活期存款打理，应该结合自己的风险承受能力和产品的投资方向进行综合考虑，尽量选择和自己风险偏好相对等的理财产品。

光大银行洛阳分行财富管理中心主任、国际注册金融理财师(CFP)谢科说，投资者购买理财产品时要多问自己一个问题：“我所投资的这笔资金未来是否有其他用处？”最好保证财务流动需求，以备不时之需。因为理财产品在存续期里是不能赎回的，银行的结构性理财产品需要将募集的资金做专项投资，资金需划拨至专用账户。

如果像魏女士一样急于用钱怎么办？谢科说，可以用理财产品做抵押贷款，如光大银行洛阳分行就有用理财产品90%进行贷款的业务。许帅峰也证实有少量理财产品(保本型)是可以抵押贷款的。

最后，几位专家提醒市民，投资前，要结合自己及家庭整体理财计划，对资金的流动性、收益率、风险性等要考虑充分。

保险帮办

## 热线通 疑问消—— 63258690 为您解除疑惑

只要您有与保险相关的问题，都可致电63258690。

本期嘉宾：中国太平洋人寿保险有限公司洛阳中心支公司营销部经理李玉萍

问：我已经办的有社保了，还有办商业养老保险吗？社保和商业保险有啥区别呀？

答：一句话说起来就是——社保是米饭，商业养老保险是菜和肉。从目前的社保平均水平来看，社保的养老金替代率约为30%，也就是说目前拿3000元月薪的市民，退休

后拿到的社保养老金大约为900元。因此，仅靠社保养老金难以保证退休后的生活质量。

从目前来看，商业养老保险一般应占总养老费用的40%。商业养老保险作为社会统筹养老保险的补充，它和社保一样，帮助客户积少成多，不一样的是其交费方式相对简单，一年只需要交费一次。它和社保一样年轻的时候攒年老时的养老金，不一样的是所交的钱将来全部返还作为你的养老金。所以客户可以根据自己的经济状况来选择每年

的交费额度，未雨绸缪老年生活。

因此保险专家这样说：“如果将养老金比作一顿饭的话，社保是米饭，而商业保险是菜和肉。”社保与商业养老保险是互补关系，都是养老金不可或缺的部分。

**中国太平洋保险**  
China Pacific Insurance  
全国统一客服电话  
**95500**

## 聚焦网购④

# 秒杀： 把时间转为金钱

□见习记者 宋锋辉

随着网络购物的发展壮大，不少人游走于网店和消费者之间，逐渐衍生出许多新兴的职业或“生财之道”。比如有给网店做模特的“麻豆”，有给别人出主意解决问题的“威客”，有帮商家使用产品帮忙宣传的“试客”，也有帮消费者讨价还价的“砍价师”，还有凭借高超的出手速度和技术赚钱的“秒杀客”。现在就让我们了解一下，网络购物催生的新职业“秒杀客”的“生意经”。

## ▶▶秒杀是一种态度，也是一种“技术”

“奥利奥”（网名）是从广州到洛阳来上学的大三学生，现在正是实习时间，他却做起了“秒杀客”。他起初是利用业余时间通过秒杀的方式购物，后来发现这方面有商机存在，就做起了专业的“秒杀客”，通过帮别人成功“秒”到限时限量的商品来赚钱。

他说，秒杀，许多人往往认为这只是一个动词。但是，网友奥利奥告诉记者，通过秒杀来购买到自己喜欢的商品其实是一种生活态度。靠秒杀来购买商品的消费者就被网友们称为“秒杀客”。秒杀客是从“抢购族”衍生出来的。在网上购物，遇到特价优惠活动，大家蜂拥而上，纷纷抢购，能够胜出者往往以“秒”论英雄。能够从上百万的网友中成功秒杀到心仪的物品，自然感觉不一样。因此，众多网友为了寻求这种从千军万马中杀出的刺激和分秒之间的成功快感，对此情有独钟，把这种购物方式当初了一种生活态度。

许多消费者可能有这样的困惑：我也经常参与一些秒杀活动，可是总是不能成功秒杀到我喜欢的东西，这是怎么回事呢？

奥利奥说，秒杀需要花时间去关注，同时还需要一定的运气，而更重要的是需要很高的“技术”。秒杀客们要经常到各个网站上去寻找限量热门商品的抢购活动，找到之后先填写好收货地址等相关的信息。等活动即将开始时，提前到抢购页面熟悉情况，并做好准备，时间一到立即按下鼠标。只有这样才能有成功的希望。

## ▶▶“秒”到万元月薪的生意经

随着秒杀这种抢购方式的发展，逐渐出现一些出手快、技术好的网友以此为职业，专门帮消费者秒杀，并从中赚钱。那么他们是怎么做这种生意的呢？

“如果有人看中网上限时、限量抢的物件，就会联系我们。”据“奥利奥”介绍，他们有专门的人负责接单。“秒”到后会收取手续费，不成功则不收费。手续费多少不一定，要根据商品的具体情况而定，一般是在200元—300元之间。比如飞机票，千元以上的飞机票，“秒”到手的都不

到100元，我们会收200元或者300元的手续费。还有的秒杀客是和网店有联系的，网店卖出去商品后也要给秒杀客抽取佣金。也就是说，有的秒杀客是“双向收费”的。

那么秒杀客能够赚到多少钱呢？据奥利奥说，他现在每个月的平均收入在5000元—10000元之间，好的时候会更多。国庆节期间，随着旅游高峰的到来，他帮人秒杀旅游门票和飞机票，十月一个月就赚了30000万元。

## ▶▶秒杀也要小心上当受骗

限时限量的商品，通过“秒杀”获得，既便宜又优质，消费者自然欢喜，可是这中间却也要谨防上当。奥利奥说，他就时常听说有消费者上当受骗。比如，有的消费者预先交了手续费，可是最后却落得财物两空，还有一些网站出售所谓的“秒杀”软件，也

可能是骗人的。对此，奥利奥说，帮助顾客秒杀通常是事后收费，如果不成功是不收费，所以建议消费者不要事先付款。至于，秒杀软件更是不要轻易相信。

此外，防止上当的另一个重要途径就是去相关的网站查询交易记录。