

12月是家电行业一年中最后一个黄金季,各大家电卖场为了年终冲刺使出浑身解数,开新店、大促销、团购季,攻势一波接一波——

岁末收官攻势密集 家电促销持续给力

□本刊记者 孙瑜璐

一年中的最后一个月已经到来,忙碌了一年的人们大多会选择在这个时段,乘各大家电卖场打折促销之机,购置一些新品家电来犒劳自己一年来的辛苦。为了抓住消费者购买力将集中释放的这一良机,我市各大家电卖场也铆足了劲,紧锣密鼓地布置岁末促销,用各种不同的降价促销手段吸引消费者。

热闹 促销成岁末营销主角

在前期一番密集的准备之后,各大家电卖场在2010年的最后一个月再次发起了一波营销攻势。

“‘2010年终返利大惠战’、‘满300返50’、‘满500返100’、‘6000台电饼铛当场抽奖’、‘液晶电视、三星摄像机、苹果笔记本海量赠送’,这些就是我们本周末将要举行的活动。”八方相关负责人一向向记者介绍道,“我们将于本周末发起2010年最后一场返利促销战役。”该负责人脸上满是欣喜之情。

据介绍,八方电器全年良好的销售业绩给岁末返利活动提供了坚实的基础。该负责人还介绍,本周末的返利活动将得到创维、海信、索尼、夏普、格力、美的、方太、华帝等众多知名家电品牌的配合。届时,活动将以返利、返券、返礼三大组合拳打响岁末收官战。

采访中,家住西工的刘女士告诉记者:“新房子赶在年底刚装修好,正想着是过年前还是过年后添置家电呢,这不,正好八方有这个活动。我算了一下,带上返现加返券,这能省下来不少钱呢,可比平时搞价打折划算多了,最后还能再参加返礼活动,又能获得一堆赠品,家里需要的几乎就齐了。”

喜庆 两大卖场新店密集开业

开新店也是家电行业促销的一个重头活动,记者在采访中得知,永乐电器万达店将于10日盛大开业,而容威电器新区店也将于18日盛装登场。

新店开张,当然要有优惠活动来吸引眼球。据永乐相关负责人介绍,永乐新店开业将主打价格直降以及买赠促销,届时,特价资源超40%,全场低至五折起,满1000元送300元券的大力度活动将会吸引众多消费者前来。此外,消费者在开业当天可凭宣传单页免费领取香油一瓶,前100名的顾客购物满388元送电饭煲,购家电满一定金额可送平板电脑或32型液晶或者微波炉和其他精品小家电。

如此多的活动想必已经让你眼花缭乱了,但是这些还不够。据介绍,在开业当天17点到次日凌晨1点永乐还将举行狂欢夜市,届时消费者购物满1210元即送电压锅一个。

而将于18日开业的容威新区店也将为消费者带来一场家电盛会。据了解,容威此次将准备30万好礼来就送,现场办会员卡即送2400元电子券,顾客来就免费抽奖,千款特价机疯狂热卖。

针对密集的新店开业活动,业内人士透露,打造全新形象的大型卖场,除了能扩大经营规模和种类,吸引更多消费者外,还有助于提升卖场品牌形象。

(下转D02版)

本期导读

平板电视告别能效标准缺失的尴尬时代

▶▶ D02 版

永乐电器

▶▶ D03 版

冬季家电保养讲究“养生之道”

▶▶ D04 版

苏宁电器

▶▶ D05 版

八方电器

▶▶ D08、D09 版

名优建材城

▶▶ D13 版

洛阳网
www.lyd.com.cn

买车看车,上洛阳网汽车频道, 信息真实,最具参考价值

