

# 从包工头到处长的升迁之路

## 除了受贿索贿连救灾款都要捞一把,哪怕是一棵仙人掌他都要收归名下

□据《都市快报》

他初涉官场便显示出了非凡的“活动能力”。不到一年时间,他从包工头升级为副镇长。不到3年时间,他又从副镇长,“成长”为处级领导。

他的仕途曾一度要夭折,因涉嫌违纪违法,被开除党籍、解除公职,并被判处有期徒刑3年,缓期3年。他熟通游戏规则,很快被改判无罪,恢复了党籍、公职,还调到民政部担任处长职务。

他最终还是倒了。今年10月14日,他因受贿111万多元、贪污2.5万多元、行贿9.7万多元、介绍行贿6.5万多元、非法占用耕地、毁坏耕地34亩多,数罪并罚,一审被判处有期徒刑20年。

他不服一审判决,已提起上诉。

### 1 龙志华的升官路径

龙志华原名叫龙大伟,是一个包工头。1992年,他成立广西合浦县建安公司铁山港分公司。1993年,他弃商从政,进入南康镇政府工作,任普通办事员,不久便到南康土地所担任副所长。

不到一年的时间里,他从普通办事员,升级为南康镇的副镇长。

1994年9月,刚刚被任命为副镇长两个月,龙志华进入自治区党校脱产学习两年。1996年7月,龙被直接调入自治区法制局工作,一年后被任命为办公室副主任。总共不到

3年时间,他就从副镇长“成长”为处级领导。

1998年,在查处合浦县“腐败一条街”、“买官卖官”案件中,牵扯出了龙志华在任合浦县建安公司铁山港分公司经理期间涉嫌的违纪违法问题。为此,他被开除党籍、解除公职。1999年12月,他被判处有期徒刑3年,缓期3年。

判决后,龙志华不断申诉。因证据存在瑕疵等缘故,经法院再审,他被改判无罪。他原本被开除的党籍、公职又被迅速恢复了,后来还调到民政部担任处长职务。



这是一张报道龙志华(前)在2008年抗击冰雪灾害中视察桂北灾区的照片。事后证实,这张照片是龙志华与广西某报社的记者共同策划的假新闻。

### 2 装疯、装病、装死、尿裤逃避问题

龙志华,今年47岁,案发前,他先后在广西壮族自治区民政部担任社会福利和社会事务处处长、救灾救济处处长。他因涉嫌受贿、介绍贿赂罪,2008年7月24日被刑拘。

一办案人员称,他担任检察官20多年来,查办了很多大案要案,却从来没有遇到过龙志华这样的人——“很无赖、很大胆、很狂妄”。

在查处以自治区民政部原厅长张廷登为首的贪污贿赂窝案串案65件80人中,龙志华是个“最厉害”的角色。在调查期间,

为了逃避问题,他不但装疯、装傻、装病、装死、跪地求饶、威胁恐吓办案人员,甚至用故意尿裤子等卑劣手段对抗调查,拒不供述任何问题,企图以“零口供”逃脱法纪的惩罚。

被移送给检察机关侦查后,他的无赖性格就露出来了。当侦查人员提审时,龙志华先是讨好,还表示只要放他出去,就给予巨额好处。发现不能为己所用后,他就破口大骂,还恫吓办案人员:“现在我在这里,以后你们进来的时间比我还长!”对指控他的5项罪名,他一概不认。

### 3 超乎常人的金钱占有欲

对金钱,他有着超乎常人的占有欲。无论是救灾款项还是别人请托,他都会从中攫取“好处”,哪怕是一棵仙人掌,他都要收归名下。他多次以领导需要、单位需要等多种名目向下属单位、老板们公然索贿,多达数百万元。

龙志华在2007年时,已担任民政部救灾救济处处长。向某是他的司机。向某的母親则是做被服生意的商人。

2008年1月,广西遭受特大冰冻灾害,

民政部决定采购一批抗冰冻的棉被、羽绒胶鞋等物品。采购工作由龙志华负责招标,最后他决定把两万床棉被的采购,交给向某来做。如愿中标后,向某和母亲为没有40万元合同定金而发愁。龙志华又出面“帮忙”,借给向某40万元。生意做成后,向某将本金40万元和“利润”20万元,交给了龙志华的妻子。在龙志华妻子的车辆要修理时,向某还帮忙找来修车票据报账,让龙志华贪污公款2.5万多元。

### 4 圈地打造升官的风水宝地

龙志华迷信风水,听说在老家造个人工湖可助他升官,就不惜动用种种手段来圈地,在老家搞了个北海月亮湾生态农业园。生态园规划占地225亩,投资1.6亿元。当然,搞“生态农业”只是他的一个幌子。龙志华多次请所谓的“农业专家”到家乡讲课,讲发展生态农业的前景,还花大价钱请朋友假冒“台商”进行投资洽谈,骗取当地政府和群众的信任。

龙志华的“风水工程”需要钱,他自然是不会自己掏腰包的。2006年年初,他找到时任自治区政府有关领导,请他“有空

到北海看一看”,还提出能否批点水利资金支持一下。这位领导去看了下“风水工程”,当场拍板批钱支持“水库”的建设。2006年5月底,该领导批示自治区水利厅拨款120万元。事后,龙志华为表示感谢,在这个领导的女儿买土地时,出了近10万元。

有一次,龙志华路过钦州市看见一棵仙人掌,想把它移植到他的“风水宝地”,他便打电话给钦州市社会福利院的院长,让福利院掏5500元,帮他买下仙人掌并吊装上车。

## 订车客户为啥不接受退钱?

近日,笔者到车市了解市场情况,期间看到一群人围着销售顾问在吵架。笔者上前采访了一位顾客,才知道原来是他们订了东南三菱V3菱悦这款车,可是交了订金,却提不到车。针对这一情况,笔者采访了该店的销售经理才知道,V3菱悦现在无车可交,已卖到断货了,现在退订金给顾客,让他们再选其他车,可他们不愿意,非要提这款车。

笔者现场采访了其中一位准车主王先生,他说:“我就是非这车不要,便宜的车有很多,但是没有几款油耗低、质量又好的,而V3菱悦不仅外观时尚动感,而且具有强劲的动力又省油,实用才是硬道理,别的车我不太满意。值得一提的是,在动力上,V3菱悦采用的是三菱目前在全球最先进的小排量发动机,百公里油耗仅为4.0L。另外,现在买还能享受国家惠民补贴,这时不下手,何时下手?”

据笔者了解,伊川县又新上了V3菱悦100多台出租车,笔者采访了其中一位司机张超,他兴奋地说:“这车省油,价格又低,与同级车型相比可算是佼佼者了,无论在发动机技术、变速箱匹配,底盘结构,还是做工工艺、内部配置,都处于领先水平。在购车的时候不要被花哨的外观和内饰所迷惑,将侧重点放在发动机、变速器、底盘、实用配置、做工品质上,这些才是决定一款车性价比的硬实力。”

另一位司机听后激动的又说道:“现在新年将至,又到了一年买车的最佳时节。购置税优惠2.5%的政策将到期了,加上国家惠民政策补贴,现在买V3菱悦能省好几千元呢,多划算呀。在这个‘涨声’一片的时代,我们必须学会精打细算,打理好自己的荷包。尤其是在购车属于家庭重要支出的情况下,更要精挑细选,力争花小钱办大事。在这里,希望这些建议能为‘准车主’们带来一些参考和帮助。”

至于V3菱悦热销到一车难求,顾客不愿意接受退订金的这一情况,笔者致电65523555,位于龙门大道赵村对面的洛阳源流汽车服务有限公司总经理肖德斌说道:“11月23日,东南汽车V3菱悦产量达104318辆,销量达102123辆,双双首次突破10万大关。V3菱悦作为东南汽车热销的一款家用轿车,凭借高配置、高性能、高性价比的‘三高标准’,一直受到消费者的追捧。无论是打造家用轿车的全新价值体验,还是引领家用轿车的新风潮,V3菱悦的‘持家有道’可以说正是其热销的核心助力。我们已经派了销售副总监去厂家协调,并已获得厂家支持,争取能让广大准车主在购置税优惠政策到期前及时提车,并都能享受到真切的实惠,以满足消费者的购车需求,回报广大消费者对V3菱悦的厚爱。”

(小宇)