

## 岁末车市 点燃“冬天里的一把火”

□本刊记者 张小丽

进入12月,中国汽车市场的数字用“高烧”来形容一点儿都不为过。中国汽车工业协会发布的数据显示,11月乘用车需求快速增长,当月销量接近134万辆,再创历史新高,1.6升及以下乘用车市场份额连续4个月提升。进入12月以后,车市不仅延续了火热的销售气氛,更是将购车狂潮推向顶峰。近日记者走访多家4S店发现,看车、购车的市民络绎不绝,不少经销商都表示,12月市场的确非常火热。

### 火热 岁末车市现购车潮

在东风日产威盛店,虽然是周一,但偌大的展厅显得热闹异常。前来看车的李女士告诉记者:“到明年七五折的购置税不是取消了嘛,我寻思要是年末之前买的话还能省出来大概2000元。反正这车总得买,现在买了,省点是点儿嘛。”

对于这样的火热局面,东风日产威盛店市场部经理王晓格表示:“年底本身就是售车旺季,而且,随

着明年汽车行业政策的调整,如购置税优惠取消、节能补贴政策尚不明朗,很多消费者都加快了买车的步伐。因为车型热销,特别是1.6L及1.6L以下排量车型销售火爆,所以店内小排量车型库存紧张。有不少一直关注我们的客户到店就问有没有现车,希望能尽快提车。另外,这个月全新天籁上市,吸引了众多天籟的‘粉丝’一睹芳容,对销售形势也起到了推动作用。”

小排量车型呈热销态势,下乡车型也成了“香饽饽”。在昌河铃木、五菱汽车等的经销处,“国家汽车下乡补贴10%+购置税优惠2.5%进入倒计时——13天”、“享双重补贴+2000元油卡,最高优惠10000元”……如此大幅的优惠,吸引了不少有意购车的消费者。

“下乡补贴就要到期了啊!”记者在车城里遇到了两个宜阳小伙子,他们一边询问销售人员,一边焦急地打着电话,“这里有现车,赶紧来洛阳提车吧。”经询问得知,其中姓王的小伙子打算买车,因为宜阳没有现车,所以就来洛阳看看。这不,不

仅看到了中意的汽车,而且刚刚得知下乡补贴年底截止的政策,因此非常焦急。“幸亏来了趟洛阳,趁着政策没取消,我得赶紧出手。”他说。

### 解析 三因素催热市场

什么样的原因把消费者吸引了过来,造成了我市乃至全国售车的火爆局面呢?

东风本田键通店市场部经理王奇指出,主要有三方面原因促成了12月的火爆。

第一是政策因素,近日购置税优惠年底取消的消息传开,带动了1.6L及以下排量车型热销;同时,明年车船税政策尚不明朗,各种车型的征收标准定不下来,消费者纷纷拥入市场,提前出手购车。另外,虽然节能补贴于12月初刚刚公布了第四批名单,但至今尚无明确消息表示此政策或会延续。车市优惠政策的回收,像无形的手,把敏感性越来越强的消费者推入了市场。

第二,时下正是传统旺季,购车高峰,很多消费者都希望在新年开上新车,以方便探亲旅游。

第三,厂家重视。岁末迎新,很多汽车厂商都推出了各种诱人政策,刺激市场,这可以说是一年中购车的最好时机。“拿我们公司来说,从价格到礼品,再到抽奖活动,都非常诱人。年前购车可以抽日本旅游的机会。现在市场竞争激烈,每家都想推出较大的优惠刺激市场。”王奇说。

### 紧俏 该出手时就出手

如今随着年底的临近,消费者为搭上购置税优惠的“末班车”,纷纷下单。记者发现,在很多4S店,小排量车很紧俏,许多热门车型甚至出现了断货的情况,只接受订单。

记者在一汽大众伯乐店了解到,因为车型持续热销,因此长期出现订单多于销量的局面。目前店内现车比较

少,高尔夫、宝来只接受订单。

在北京现代德众店,销售经理李会花告诉记者,进入12月,每天展厅里客流量都非常大,这个月与去年同期和上个月相比增长都比较大,特别是1.6L及以下排量车型,卖得好的车型现在基本都没有现车了。

最后,王晓格还提醒到,如希望享受补贴政策,消费者应趁早出手,一般买车、上牌、缴纳购置税需要1~2个工作日,“想买车又想享优惠的消费者可要抓紧时间了”。



### 本期导读

洛阳网  
www.lyd.com.cn

# 洛阳人 看洛阳手机报

权威、专业、及时、准确

- 洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造萃取本地、国内、国际新闻资讯,时尚实用,服务贴心。
- 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富总量占到了60%以上

- 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。
- 联通用户发送短信712到10655885订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。

