

炒蒜者讲述“暴富梦”：

信息不对称 市场成赌场

□据 新华社

岁末临近，喧嚣了大半年的大蒜价格一路走低，在山东省金乡县这个具有蒜价风向标作用的地方，有超过一半蒜商面临巨额亏损的市场压力。当地一些蒜商表示，大蒜市场信息不对称，每个炒蒜者如同盲人摸象，在一个不知结局的赌场里不停地赌注。



山东省金乡县街头的大蒜收购商户。

1 行情大起大落，心情忽上忽下

山东省金乡县是我国最大的大蒜集散地之一，有“大蒜华尔街”之称。这个县的南店子大蒜现货交易大厅前的空地上，从当年9月到来年5月的每天上午9时30分，都会聚集上百个骑三轮车或开汽车来的大蒜经纪人，最多时将近700人，他们在这里互相交换大蒜交易的价格信息。

16日这一天，刘云（化名）因感冒身体很不舒服，但他还是坚持到交易大厅前与其他蒜商交流信息。他说：“我几乎天天来这里，虽然知道价格不会有大的波动，但多打听一些消息，心里就会更踏实。”

今年收获新蒜的季节，一些蒜商乐观地喊出“涨到每公斤20

元”的口号。起初蒜价一路猛涨，最高冲到每公斤14元多。然而，进入11月份，蒜价暴跌，从月初的每公斤14.2元降至月末的每公斤8.2元，单月下跌逾40%。

28岁的刘云从事大蒜生意已有5年，现在手里还有30多吨蒜芯。进入10月份，蒜芯价格一路下挫，远远低于他收购时的成本

价，这让他心情一直不好。

刘云估算了一下自己的亏损情况：今年9月初，他与4个合作伙伴以每公斤7.6元的价格收购了30吨蒜芯，12月16日当天的价格是每公斤4.8元。“即使不算人工和储藏成本，单是一买一卖我就亏损了8万多元。”刘云说。

2 期盼一夜暴富，岂料行情暴跌

当初怀揣“一夜暴富”的梦想而来，而今大蒜市场行情暴跌，一些蒜商回忆起炒作大蒜的酸甜苦辣，深感心力交瘁。

刘云的合作伙伴老郭今年29岁，一家6口，一个5岁的孩子体质孱弱，算上孩子看病，一家人这两年的年开销超过3万元。他说：“来搞大蒜就是为了多赚些钱，光

靠家里不到3亩的地，根本就是白搭。”为了炒蒜，老郭贷款5万元，还找亲戚借来了10万元，“贷款的利息每个月500元，一共贷了4个月，借的钱也要支付利息”。

7月上旬，为了收购蒜瓣，刘云和老郭每天开车到处转悠，验货、议价、过秤、装卸，拉回来后还要把蒜瓣全部筛选一遍，分拣出

其中不符合要求的；装入入库后还要盘账，损耗多少，收支多少，要盘得清清楚楚。弄完这一切往往是夜里11点多了，他们在车斗里铺上草倒下就睡，次日天不亮就爬起来继续收蒜。

刘云告诉记者，卖蒜时更是对心理的一种折磨，每一次价格波动都让人紧张。“涨钱了，心里暖烘

烘的；掉钱了，脑袋嗡嗡响。价格一斤差一毛，30吨就是6000元。”刘云说，“11月掉得最厉害，平均一天掉一毛，想自杀的心都有。”

11月底到12月初，大蒜价格又有小幅上升。刘云高兴之余也有忐忑：“谁知道是真的涨价还是大户‘做局’呢？现在卖觉得亏，不卖又怕更亏，两难。”

3 大蒜市场就是赌场

刘云经常站在大厅前的路边观察来往的大货车，他认为这是表明大蒜行情好坏的一个重要信号。“只要有外地的大车频繁从我们县往外运大蒜，说明行情不错，买家多了起来，我心里就很舒服；如果大货车很少甚至没有，说明行情很不好，我可能会亏得更多”。

除了每天在这里获得“口口相传”的信息外，数大货车的数量几乎成了刘云能够用来判断行情的唯一信息来源。

不光刘云一个人，记者采访的十几个储蒜商和经纪人，没有一个人能说清此次大蒜价格为什么快速下跌，他们只能把希望寄托在预估的行情上。

在交易大厅外的一个宣传栏上，有人贴了两张告示，其中一个标题为“蒜商情绪稳定，蒜价明显反弹”，此告示除了引用没有确切来源的数据来证明蒜价正在回升外，还用粗体大字以“贱价抛售，后悔晚矣”作结束语；另一个则写道：“不论是蒜瓣还是蒜头前景都是美好的，面包会有的，一切都会有的！让我们拭目以待吧！”

在采访中，没有人知道两张告示的来源。“我们根本不相信告示上说的，说不定是一些大户亏得太多了，想‘做局’把价格抬上去，好趁机出手。”刘云面对告示不屑一顾地说。

还有的蒜商表示，在南店子市场，各种信息满天飞，真真假假，背后隐藏着不同的目的，有人想抬价出手，有人想压价买入，这时候就看各自的判断了，赌对了就赚，赌错了就赔。

1. 权威、专业、及时、准确，洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造，萃取本地、国内、国际新闻资讯，时尚实用，服务贴心。

2. 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富，总量占到了60%以上。

精彩 触手可及

定制方法 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅，3元/月。不收GPRS流量费。

联通用户发送短信712到10655885订阅，3元/月。不收GPRS流量费。