

• 你说我说

打开久封的心窗



制图 阿幽薇

那天，我一走进朋友的家，就觉得心胸开阔：屋内一尘不染，所有的物件都摆放有序、美观大方。我忽然想到自己的小屋，已经好久没有开窗透气了，杂乱无章。

我赶紧跑回家，开始整理小屋。我先拂去窗台上的灰尘，再用抹布擦净桌面，又将杂乱的书籍排列整齐。我舒了一口气，小心翼翼地推开了紧靠书桌的那扇窗，那可是一扇久未开启的窗啊，我真的害怕锈蚀的合页会承受不住压力，窗户会轰然掉下。

我的担心是多余的，在合页吱吱扭扭的响声中，窗子豁然开启，一股清新的空气扑面而来，让我禁不住深深地吸了一口气，空气中竟然带着丝丝甜味。我依窗而

望，一大片绿油油的麦田展现在眼前，青青的麦苗如诗如画，赏心悦目。

我几乎陶醉了，啊，窗外的景色竟然这么美！人要把自己长久地困于一座城堡里，不去感受外面的世界，会错过多少风景呀！由此，我想起了著名的“木桶效应”，一只木桶的蓄水量取决于最短的那一块木板的长度，而不是最长的那块。要想得到最大容量，得到满桶的水，就必须把组成木桶的所有木板都提升到最长的那块木板的长度。其实不断接受外面世界的精彩就是帮助我们来提升那块最短木板的最好方法，不是吗？

来吧，朋友们，打开久封的心窗，让外面世界美丽的风景进驻我们的心灵。

(诸葛一中 倪俭康)

• 流光碎影

一张贺年片

新的一年到了，我又想起小时候给老师送贺年片的事。那是1963年，我上小学三年级，我见班里几名家庭条件好的同学都商量着要给老师送贺年片，我也很想给老师送张贺年片，可我家穷，兄弟姐妹多，吃饭都有困难，哪还有闲钱买贺年片。

一天，我发现我家柜子里放着一小篮鸡蛋，就打起了鸡蛋的主意。就在元旦的前一天上午，趁父母不在家，我偷偷拿了两个鸡蛋，到村里合作社的收购店卖了1角6分钱，就到新华书店买了一张贺年片。

我们那时的贺年片设计简单，图案单调，不像现在的贺年卡这么五彩缤纷，花样繁多。我记得那张贺年片上印着《孙悟空三打白骨精》的剧照，大小像现在的三寸像片。我在背面恭恭敬敬地写上“赠给李老师，元旦快乐”几个字，落上自己的名字。

元旦那天我把贺年片送给了李老师，老师接过贺年片后也很高兴，鼓励我说：“新的一年希望你努力学习，取得更好成绩。”这是我有生以来第一次给老师送贺年片，又得到了老师的鼓励，心里高兴极

了。

元旦后，我母亲准备到合作社去卖鸡蛋，一查数发现少了两个，就把我们兄妹几个叫过来审问。我见瞒不过去，只好一五一十地把这件事告诉母亲，并向母亲承认了错误。母亲听后，知道我是给老师送贺年片，只是批评我不该私自拿家里的东西，便没再多说什么。

40多年过去了，现在一想起这件事我就觉得自己很可笑，不过为了能给老师送张贺年片，挨顿打都值！

(嵩县盐业局 卢平记)

副刊

投稿:bxxieshou@163.com

电话:65233688

洛阳网
www.lyd.com.cn

洛阳人，看洛阳手机报

权威、专业、及时、准确

- 洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造，本地、国内、国际新闻资讯，时尚实用，服务贴心。
- 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富，总量占到了60%以上。

- 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅，3元/月。不收GPRS流量费。
- 联通用户发送短信712到10655885订阅，3元/月。不收GPRS流量费。

同题作文
本期话题·晒晒我的网购经历

第一次网购

2008年夏天，我在论坛里看到一个人气很旺的帖子，说某品牌的眼霜非常好用，祛皱祛黑眼圈效果都很好。当时我正为眼角开始出现皱纹而烦恼，就决定买来一试，没想到转了几家实体店都没买到，于是只有尝试网购了。

登录淘宝网，很快搜到了这款眼霜，为了保险起见，我选择的是洛阳本地的商家。之前我听别人说申请支付宝相当麻烦，心里是有点犹豫的，网店的掌柜很爽快地表示她的货品可以当面交易，我一高兴，就多订了几件。

在约定的时间，我到达了涧西的一个居民小区门前，打通电话，掌柜的说她几分钟后就到。果然没多久，就有一名年轻的女士骑着自行车从小区里出来。互作了介绍后，她从随身的袋子里拿出我要的东西，并且额外送了我一袋面膜。

我们像朋友一样站在路边聊了起来。她说她的网店在洛阳是比较早的，以前也干过实体店，改开网店后因为讲诚信，生意一直不错。只是每天从9点钟起就守在电脑前直到半夜，她非常辛苦。天天与电脑为伴，辐射也厉害，她下半年准备要孩子，过了这个夏天就不再干了。我这才知道她家货品便宜的原因，也了解了开网店并不像我想象的那样简单轻松。

她家的眼霜，用起来效果确实不错，又经济实惠。看来网店虽然良莠不齐，但讲诚信的店主还是占大多数的。这次很普通的经历让我明白网购并不那么神秘，也给我以后的网购增添了信心。

(关林镇 范利娟)