

为社会创造财富,为企业创造价值,为员工创造机会,为客户创造利益——

亿盟担保: 以爱为名, 让幸福指数飞翔



洛阳亿盟投资担保有限公司总经理 余强

时光如梭, 2010年, 我们已然道别。新年伊始, 亿盟人满怀感恩之心, 感谢各级政府, 各位领导的大力支持和厚爱, 得以使亿盟这朵担保奇葩能够于金秋十月在洛阳新区璀璨绽放; 感激广大客户对我们的肯定和信赖, 得以使亿盟担保的各项业绩蒸蒸日上; 感动亿盟百人团队的激情、热情、专业、敬业, 得以使亿盟这支崭新的队伍能够赢在起跑线上, 并迅速地在担保的道路上一路领先。

诚者, 天之道也; 思诚者, 人之道也。展望2011年, 面对新的使命、新的挑战, 我谨代表全体亿盟人郑重承诺: 我们将一如既往地坚持诚信兴业, 自律为先的发展信念, 不断前行, 努力打造洛阳担保行业的新标杆, 为推进我市经济发展倾力奉献, 为实现人民群众的财富梦想奋勇拼搏。

一诺千金, 共享亿盟, 我们将始终怀着一颗感恩的心, 伴随着担保行业的朝阳, 迎接下一个春天, 并在兔年春节即将到来之际, 恭祝全市人民合家安康, 万事如意, 携手亿盟, 共创辉煌!

——余强

□记者 刘黄周 / 文 李莹利 / 图

核心提示: 一诺千金, 共享亿盟。洛阳亿盟投资担保有限公司(以下简称“亿盟担保”)是经河南省工信厅批准, 洛阳市工商局注册登记的专业投资担保公司, 注册资金5000万元。亿盟担保所提供的中小企业投资担保、融资担保等业务是建立在合法、安全、诚信、快捷理念上的投融资服务。亿盟担保的主要业务产品有“亿贷通”、“财得升”、“房生钱”等。作为专业从事民间借贷业务的专营公司, 亿盟担保致力于民间资本的盘活, 为洛阳市中小企业的投融资搭建起新桥梁, 直接和间接地提升老百姓的幸福指数, 为我市进一步推进“福民强市”添砖加瓦。

两者有效地结合, 是我们担保公司的职责所在。”

既要锦上添花, 更要雪中送炭。这是亿盟担保在做担保业务时遵循的一大理念。洛阳经济发展潜力巨大, 而且民间资本丰厚, 亿盟担保一直在做牵线搭桥的事, 通过担保将民间资本和需要资金的企业对接起来。这样一来, 融资企业有了资金支持, 经济发展得到推动, 出资人的财富得到增长, 亿盟的发展也为员工带来机会体现, 从而直接和间接地实现“为社会创造财富, 为企业创造价值, 为员工创造机会, 为客户创造利益”理念。

常怀感恩之心, 感谢结缘之人。这是总经理余强经常说且身体力行的一句话, 浓缩为整个企业理念则是两个字——善待, 这两个字体现在方方面面:

一是善待出资人。出资人是担保融资业务的基础, 亿盟一方面通过规范经营、安全操作保证其本金的安全性, 一方面为实现其财富增长而努力, 使两者能够良性发展; 同时, 通过各种活动服务客户, 因为做得好不好都是由客户说了算。

二是善待借款人。做“锦上添花”的事自然是重要的一方面, 但亿盟从来也都不会忽视对企业“雪中送炭”, 因为他们明白此时的作用是更大的, 这也是公司“善待”文化的更加深入的体现。

三是善待员工。作为公司发展的基石, 亿盟员工得到了公司在物质和精神方面的双重激励, 让员工既能快乐地工作, 也能幸福地生活。

2010: 欣慰 2011: 期待

对于亿盟人而言, 2010年确实是欣慰的。也正是基于感恩之心, 亿盟在2010年年末举办了规模巨大的“牵手亿盟 感谢有你”岁末客户答谢宴活动, 近千名理财客户参加了该活动。

谈及2011年, 掌舵人余强给出的答案是期待, 期待担保环境越来越健康, 期待公司发展更稳健, 期待内部团队进一步向高、精、尖迈进, 期待业务更加完善, 而所有的期待源于亿盟担保雄厚的实力和经营中的多重保障:

一重保障是资产折价抵押, 即借款人提供符合条件、可供抵押的房产作反担保, 亿盟担保请专门的评估机构对房产进行评估,

借款金额就在评估价值的基础上打折扣进行确定。之后, 通过办理抵押登记手续, 将房产直接抵押在投资人的名下, 确保资金安全。

二重保障是强制执行公证, 即出资人与借款人所签署的借款合同是经过公证处现场公证的, 并出示具有强制执行效力的公证书, 即一旦违约, 债权人无须经过法律诉讼程序可直接要求当地法院对抵、质押资产进行处置。

三重保障是三日代偿, 即亿盟公司还为此次借贷提供连带责

任保证, 并为出资人出示具有法律效力的担保承诺书: 借款方若是在合同到期未能及时、足额还款, 亿盟公司将在三个工作日内无条件垫付。

“如果不知道如何做的最好, 那就要一直做的更好。”总经理余强最后说, 他们将始终将亿盟担保作为一项事业来做, 为洛阳的经济发展提供融资担保的强力支持, 为提高我市广大群众的财产性收入倾力服务, 为我市推进“福民强市”添砖加瓦。

大事记

- 2010年2月 亿盟担保组建公司筹备委员会
- 2010年6月 亿盟担保完成公司工商注册
- 2010年7月19日 亿盟担保第一批员工开始为期30天的专业培训
- 2010年8月22日 亿盟担保开始试营业
- 2010年10月11日 亿盟担保开业庆典盛大举行
- 2010年11月2日 中信银行入驻亿盟担保营业大厅办公
- 2010年11月8日 亿盟担保为期近两个月的岁末感恩回馈活动正式启动
- 2010年11月22日 亿盟担保西工分理处开业
- 2010年12月11日 亿盟担保河西分理处开业
- 2010年12月17日 亿盟担保主持人大赛顺利开展
- 2010年12月24日 亿盟担保感恩节庆典晚会隆重举行
- 2010年12月30日 亿盟担保成功举办“牵手亿盟 感谢有你”岁末客户答谢宴活动
- 2011年1月1日 亿盟担保迎新年“刮刮卡”大型活动正式启动

两万五千里长征才刚刚开始

“这只是红军两万五千里长征的第一步, 后面的路途蜿蜒崎岖, 任何人都不能掉队。”亿盟担保总经理余强见到记者后开诚布公地进行交流。做任何事都需要对自己所处位置有一个清晰的认识。前面那句话既是总经理余强对整个洛阳担保行业及亿盟担保公司的认识, 同时也是对亿盟担保内部每一个员工的定位和要求。

虽说第一步, 但亿盟担保这一步迈的足够响亮, 成立半年来的业绩相当骄人, 单日理财额突破千万元足够给力。这一切都与公司的经营理念分不开, “慈母般的关爱, 钢铁般的纪律”是企业内在文化一种通俗易懂的表现。

首先要得是队伍, 其次才是业务。亿盟对企业的作战团队相当看重, 而这两者恰恰又是一种相得益彰的关系, 队伍好了, 业务自然会上去; 业务上去了, 整个队伍自然会更好。如此一来, 良性循环自然形成。

正是在这样的理念的支持下, 亿盟担保从成立之初就一直在打造和完善专业的团队, 一方面, 用专业的人做专业的事, 即各尽所长, 比如风险把控、客户营销

等等; 另一方面, 通过培训提高“德”的意识, 进而培养出“德才兼备”的人才。

“我们不看重收入多少, 看重的是在一起奋斗!” 亿盟担保上至公司总经理, 下至普通员工, 这样的感情让人感动, 也为企业留住人才起到了稳定的作用。公司以“善待”为企业文化指导, 对员工进行人性化管理, 让他们在物质上有优越感, 在精神上有归属感。

正因为有了这样的人才支撑, 亿盟担保才能取得如此喜人的成绩, 他们遵循“务实、严谨、高效”的服务理念, 为广大客户和中小企业搭建安全通畅的投融资平台, 提供专业、优质的服务同时, 为洛阳民间经济的快速发展提供坚实有力的支持。

为推进“福民强市”添砖加瓦

我市提出的“福民强市”政策, 关系到社会经济的方方面面。亿盟担保一直在践行“为社会创造财富, 为企业创造价值, 为员工创造机会, 为客户创造利益”的公司理念, 也是在我市推进“福民强市”尽自己的一份责任。

“以前只是地域层面的一种架桥, 现在则多了资金层面的架桥, 但这些都是爱心之桥。”从建桥起家的总经理余强似乎与桥结下不解之缘, 而现在的架桥社会效应更大。正如他所说: “民间经济的发展需要资金支持, 而大量的民间资金都是半睡半醒的状态, 让



岁末客户答谢宴现场



感恩节晚会现场

祝贺《洛阳日报》复刊30周年