

生姜批发价降了,零售价为啥不降?

业内人士:春节后零售价会逐步下降

□记者 王蕾

生姜批发价降了,零售价却没有降,这是为什么?业内人士表示,目前上市的多为鲜姜,批发价确实较低,但市场上销售的多为早期购进的老姜,生姜市场零售价降低预计要等到春节之后。

批发价松动,零售价坚挺

昨日,记者走访中原农贸城时发现,生姜批发价较上月同期又有所下降。市场内一商户说,去年12月中旬,生姜批发价为每斤2.5元,目前生姜批发价已降至每斤1.5元。

虽然生姜批发价降了,但零售价并未下降。小李村农贸市场、周公路农贸市场的生姜零售价均为每斤5元,涧东路农贸市场的生姜零售价为每斤7元,下园路农贸市场与关林农贸市场的生姜零售价稍低一些,每斤分别为4.5元和4元。

批发是鲜姜,零售是老姜

蔬菜经销商李先生说,目前我市批发市场上销售的生姜多为山东产的鲜姜,近期国家和各地出台平抑物价措施,并严厉打击游资炒作农产品行为,使得囤积生姜现象减少,只要产地有产出,就会马上供应市场,批发价自然就会下降。

至于生姜零售价格为啥不降,李先生说,目前市场上零售的多为去年姜价较高时

春节临近,旅游市场趋热——

海南游一日一价 台湾游预订火爆

□记者 戚帅华

春节日益临近,不少市民已经计划好了出游的行程。昨日,记者走访市区一些旅行社了解到,今年春节的计划出游人数比往年明显增多,海南游、云南游和台湾游最受追捧。

海南游一日一价

据了解,目前发往海南、云南的旅游线路已经全面升温,这两条旅游线路报名人数已超过旅行社发团计划的一半。

从几家旅行社提供的海南双飞5日品质游报价情况来看,春节期间海南游线路的报价基本上是“一日一价”:1月29日至31日的报价在3100元左右;2月1日至2日价格上调至3500元左右;2月3日至5日(正月初一至初三)的报价最高,在5300元左右;2月6日迅速回落至4500元左右;2

近来,国内一些城市,一个50年茅台的空酒瓶竟被炒到4000元

我市未现“疯狂名酒瓶” 一个只能卖一毛

□见习记者 申利超

随着茅台、五粮液等中高档白酒价格不断上涨,我国一些城市出现了“疯狂名酒瓶”,一个50年茅台的空酒瓶竟被炒到了4000元。

据了解,往年我市也有高价回收高档白酒酒瓶的情况,但连日来,记者先后走访了4家废品收购站,发现目前再高档的白酒酒瓶也只能当碎玻璃卖,一个0.1元左右。工商人员表示,茅台酒瓶卖废玻璃价很正常。

在凯旋东路一小区门口收废品的卫师傅告诉记者,他去年也收过茅台、五粮液等

中高档白酒酒瓶,每个几元到几十元不等,“那时候有人专门到废品收购站回收高档酒瓶,现在没人收了,这些高档酒瓶就跟普通白酒瓶一样,只能当废玻璃处理。”他说。

在道北路一废品收购站,当记者表示要出售几个包装齐全的茅台酒瓶时,该收购站老板说:“白酒厂家一般都不回收酒瓶,我们只能当废玻璃收,再卖给玻璃生产厂家。”

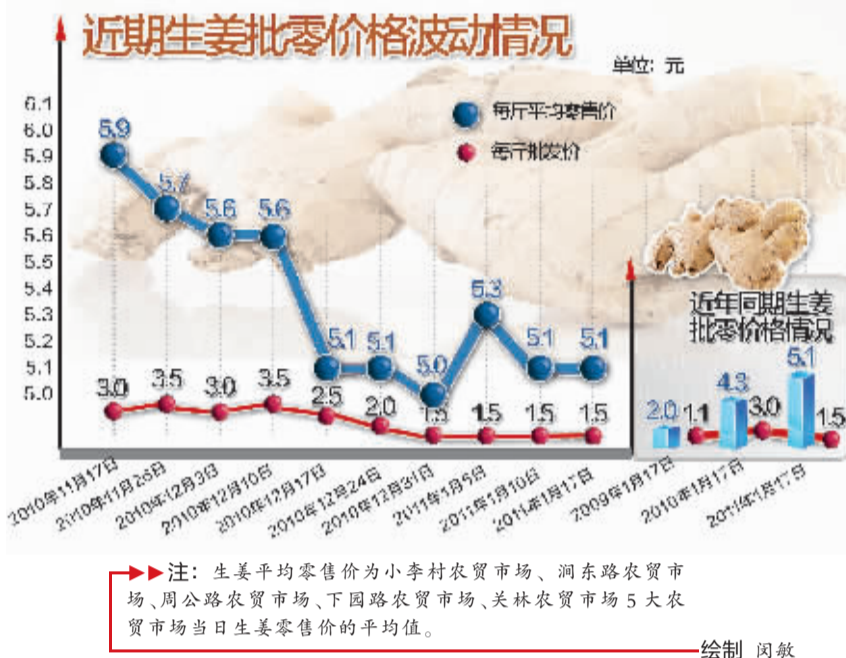
随后,记者在行署路、凯旋路走访了多家礼品回收店,店老板均表示不回收任何酒瓶。一名曾替人高价回收过高档白酒酒瓶的礼品回收店老板称,去年我市一套包装齐全

的茅台酒瓶最贵时能卖到100元,现在职能部门检查很严,没人会冒险再做这个生意。

据市工商局经检支队相关负责人介绍,大多数酒厂都不回收酒瓶进行重复利用,而是直接制作新酒瓶及包装,因此,用过的白酒酒瓶及包装就相当于废品。“废品收购站以碎玻璃价格回收旧酒瓶,通过再生产,由酒瓶生产厂家制成新酒瓶,这才是旧酒瓶合理有效的利用方式。”该负责人称,被高价收购的中高档白酒酒瓶,用来制作假酒的嫌疑很大,建议市民在处理废酒瓶时将酒的标志撕毁,以防被造假者利用。

购进的生姜。由于去年很长一段时间内,生姜批零价格一直居高不下,不少零售商手中囤积大量生姜却卖不出去。这些生姜当时的进货价格都在每斤4.5元至4.8元,如果低于这个价格零售,商家必然亏本。另外,生姜

是比较耐储存的蔬菜,一些商家会把鲜姜储存起来,待其脱水变为老姜时再出售,因此,批发价下降后,生姜零售价不会马上跟着下降,预计春节蔬菜需求高峰期过后,生姜零售价会逐渐下降。



注:生姜平均零售价为小李村农贸市场、涧东路农贸市场、周公路农贸市场、下园路农贸市场、关林农贸市场5大农贸市场当日生姜零售价的平均值。

绘制 闵敏

打探春节用工之二

大学生寒假打工为何受冷? 提高求职成功率有办法

□记者 戚帅华

随着近年来大学生就业压力的增大,不少在校大学生都打算利用寒假出去打工,增加接触社会的机会,积累工作经验。可近日记者采访发现,虽然大学生寒假打工的热情很高,用人单位为大学生提供的岗位却少之又少,大学生寒假打工有些难。

希望:不少大学生想打寒假工

小王是河南科技大学大二的学生,放寒假了,他没有急着整理东西回家过年,而是上网关注起各大论坛的招聘信息,希望寒假里能打一份短工。

跟小王一样,今年寒假打算留在洛阳打短工的学生不少。市劳动力市场工作人员介绍,往年一般到寒假才有大学生来找工作,可今年不一样,从本月初开始,就已经有三四十名大学生来登记了,这是往年暑假才会有的现象。从登记情况来看,家教、销售、服务业等工作较受大学生们的青睐。

障碍:打工时间短、经验不足

虽然不少大学生计划在寒假打工,但记者发现,受诸多因素的影响,大学生要打寒假工并不容易。洛阳师范学院大三学生小高说,还没放假,他就和同学结伴找工作,但应聘了几家单位后,他发现为大学生提供的寒假岗位少之又少,因此,直到现在他还没有找到工作。

大学生苦求工作不得的同时,一些商场超市、餐饮场所近期却面临着“用工荒”。为什么他们不愿意招聘求工心切的大学生呢?

记者昨日以在校大学生的身份联系了几家用人单位,对方均表示大学生的工作时间太短,他们不考虑录用。

唐宫路某饭店的负责人表示,因为店内的服务员要经过半个多月的培训才能上岗,而这些大学生最多干一个多月,活干得稍微顺手点就要返校了,他们还得再花时间和精力重新招收员工,不仅得不偿失,还影响正常经营。

此外,由于大学生工作经验少以及劳动部门要求用人单位必须与劳动者签订合同,为了避免“短期风险”,用人单位在招聘大学生时都会考虑再三。

建议:找工作要摆正心态

“大学生与社会接触机会少,求职经验欠缺,这些都影响他们的求职成功率。”市劳动就业服务中心就业指导科科长宋慧芳认为,大学生打打工一定要摆正心态,不能仅仅停留在收入回报上,而要把眼光放长远一些,能多吃苦,增加自己对社会的认知,提高社会参与能力,为以后的求职增加砝码。

那么,如何提高求职的成功率?宋慧芳建议:一方面可以找亲戚朋友引荐,这样被用人单位接收的可能性大,也不容易上当受骗;另一方面可留意网络上的招聘信息,到一些比较正规的招聘网站寻找相关信息。另外,大学生除了要掌握相关学科知识外,更要锻炼自己的社交能力和沟通能力,这样才容易求职成功。