

# 三大动因催热“珠宝下乡”补贴卡



## 市场分析

近日，“珠宝下乡”补贴卡开始免费发放且受到消费者的追捧，我市珠宝界的人士普遍认为：三大动因催热“珠宝下乡”补贴卡。

### “保值”特性遇见“闲散资金”

“某种商品的热销，首先与这种商品的自身特性密不可分”，洛阳理工学院吉赞峰教授认为，“珠宝下乡”补贴卡的热销首要原因与黄金的保值特性以及翡翠、和田玉等巨大的升值空间密不可分，无论是在某个纪念日个人收藏，或者友情之间的情感往来，逐渐升温的珠宝都是首选。

19日中午在今世福御品天下城领卡的张先生认为：“2010年，饮料、水果等很多东西都在涨价，而房子又太贵，所以想到了买黄金，家人商量要把手里的闲散资金变成黄金来保值。”

“同事3年前淘得一只翡翠手镯，经行家评估现在价格已经翻两倍了。”在东方神韵翡翠专营店正在挑选手镯的王女士显然是玉器升值的典型代表。

同张先生一样，近年来随着人们收入的增高，手头的闲散资金也相应增加，许多人都考虑用一种合适的理财方法来确保自己的财物保值或者增值。而珠宝首饰既能佩戴又能投资，所以购买珠宝的人逐渐增多。这是“珠宝下乡”补贴卡倍受关注的第一大动因。

### “大力度折扣”碰上“结婚潮”

每年春节前都是结婚的高峰期，尤其是县区的居民，甚至一个村子一天能有三四对结婚的新人。三金首饰彩礼以及结婚典礼要互戴钻戒的习俗，让准新人成了珠宝行业春节前的第一大消费集团军。

本身春节前各大珠宝品牌都会有大力度的促销活动，而金鑫珠宝、老凤祥银楼、和合玉器、中国黄金等今年又获选“珠宝下乡”指定品牌，因此又纷纷从总部申请了特殊的折扣。以润西某品牌的珠宝店里标价5000元的钻石来算，享受店面八折促销活动，再享受10%的补贴，消费者能节省1400元。作为“珠宝下乡”指定的高品质翡翠专营店——东方神韵翡翠极少打折，但凭“珠宝下乡”补贴卡也能省钱。爱尚你婚庆也借此机会为准新人赠送价值388元的卡。

想抓住“珠宝下乡”的庞大消费群体，所以商家降价以实现“薄利多销”。而消费者在享受商家店面优惠的基础上，再节省最高10%的“珠宝下乡”直补款项。因此，“珠宝下乡”补贴卡十分抢手。

### “无忧售后”伴随“珠宝下乡”

“买黄金到金鑫，到金鑫买放心”的广告语多少年来深入人心，“珠宝下乡”对金鑫珠宝、中国黄金等指定珠宝品牌的商品品质以及售后服务等都有严格要求，因此消费者会免去诸多后顾之忧。今世福、老凤祥银楼、中国黄金等珠宝品牌不但货源充足，而且参与“珠宝下乡”的品类更为齐全，它们会准备更多性价比比较高的货品来满足消费者的需求，如倾心打造金玉良缘的和合玉器的经典款式金镶玉系列本身就深受爱玉者的关爱，而“珠宝下乡”期间，和合玉器又从新疆总部调集来大量新品，以满足追求现代和另类爱情的准新人和高品位爱玉者的需求。

有着无忧的售后服务，有着大品牌的信誉保障，有着指定品牌充足的备货，“珠宝下乡”补贴卡就应该受到极大的关注。

“珠宝下乡”咨询热线：65233733  
(李宇辉)

## 平安灵翠，展东方神韵大爱

当得知香港东方神韵翡翠获选“珠宝下乡”指定的翡翠专业品牌时，香港东方神韵翡翠洛阳分公司全公司为之欢呼。

在本次的“珠宝下乡”品牌评审过程中，香港东方神韵翡翠在诸多珠宝品牌中，过五关斩六将，凭借全国连锁翡翠专营的特色、独特的品牌定位、过硬的产品质量、较高的性价比、七日内可退货、终身免费调换等优势，赢得了较高的顾客满意度，最终入选“珠宝下乡”指定的高端翡翠品牌。

香港东方神韵翡翠作为我市最专业的翡翠品牌之一，以齐全的翡翠品类和丰富的产品数量、自有加工厂直供专营店的销售模式，为市民带来高性价比的翡翠作品。本次“珠宝下乡”更是从总部申请调拨了大量适合传家的翡翠精品。2011年新年伊始，东方神韵洛阳店全



体员工想借此机会向洛阳市民问好，愿您乘翡翠的灵韵之气，在感受翡翠之美高雅感受的同时，平安！吉祥！

“传承东方珠宝文化，成就和谐神韵之美”，香港东方神韵翡翠愿平安之大爱将于新春之际传递……  
(老Q)



## 洛阳人，看洛阳手机报

权威、专业、及时、准确

- 洛阳手机报由洛阳日报报业集团倾力打造，国内首家手机报，内容精彩，服务贴心。
- 洛阳手机报电子版内容丰富多彩，到了手机上。

- 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅，3元/月。不收GPRS流量费。
- 联通用户发送短信 712 到 10658885 订阅，3元/月。不收GPRS流量费。



1个月不间断持续年货采购

32家名优年货品牌联合促销

4大主流媒体全程跟踪报道

12天万达广场年货大街热销展位，方便集中提货

6570000洛阳人共同期待的岁末年货特惠大赏

数千名网友网上联合团购

30万活动宣传推广支持

# 洛阳万达广场全程支持，年货大街火爆招商中

# 洛阳网年货团购全面开始

招商范围：蔬菜、水果类：仅设5席 粮油、干货、调料类：仅设5席 酒水类：仅设5席 糖果、干果、饮料类：仅设5席

主办单位：洛阳网 洛阳万达广场    支持媒体：《洛阳日报》、《洛阳晚报》、洛阳网、洛阳手机报  
 时间：2011年1月6日至2月1日    招商热线：18903880309 邱小姐 13663881851徐先生

