

我市市区担保机构集中,竞争激烈。而企业遍布全市各地,为了更好地发展,一些担保机构把目光投向了他方

走出去自有新天地

见习记者 宋锋辉

如今洛阳市区大大小小的街道几乎都能见到担保公司或其分支机构,如此密集的布局,其竞争的激烈可想而知。然而中小企业和投资者并非都集中于市区,他们广泛地分布于各县(市)区和其他地市。于是,一些担保公司把目光投向了外面的世界。

▶▶走出去:赢得新商机

相对于省内其他地市,洛阳担保行业的起步是比较早的。当洛阳市区的担保机构达到一定规模、竞争日趋激烈时,在洛阳的一些县域和其他地市,这方面才刚刚起步,甚至是一片空白。

作为洛阳较早的担保公司之一,浩亚达投资担保有限公司(以下简称“浩亚达”)于2009年在焦作开设了分公司。其董事长丁春桥说,他们在焦作的投资是非常成功的。这得益于多个方面:第一,入驻焦作时,这里的担保行业刚刚起步,竞争不那么激烈;第二,焦作政府方面非常重视担保机构的发展,为企业发展提供了良好的环境;第三,焦

作的民营经济活跃,资金需求较为旺盛;第四,焦作民间投资意识强烈,尤其是中青年投资者,思想较为开放。

不仅是在其他地市,在洛阳县域投资的一些担保机构一样获得了不错的发展。2008年,金大投资担保有限公司(以下简称“金大”)以招商引资的形式落户宜阳县,成为宜阳县的第一家担保公司。那时候,市区已经有很多担保公司,作为新公司在市区业务开展难度较大。而宜阳县在这方面还是空白,同时,宜阳的民间资本较为充足。“还有很重要的一点是,我是宜阳人,对当地经济状况熟悉。”总经理刘宗友说。

银信:以银生金 以信换心

机构名称	河南银信投资担保有限公司洛阳分公司
成立时间	2002年12月11日
注册资金	1亿
经营理念	稳健诚信 百年银信



实力见证

“以银生金,以信换心”是银信担保的一位员工提出来的,之后,就作为银信担保的发展理念、公司的文化内涵。以诚信作为企业的发展根基,从而达到员工与客户、企业与社会的和谐、共同发展。同时,积极承担企业的社会责任和责任,朝着稳健诚信,百年银信的目标持续迈进!

银信担保旗下的“乾掌柜”投资产品本着“安全、安稳、安心”的原则,依靠“收益稳定、保本保息、期限灵活、安全可靠”的产品优势,历经9年市场检验,如今,已获得国家商标注册证,成为我国首个经国家注册的担保投资品牌。

2009年为了规范行业发展,重塑担保行业的社会形象,银信担保发起成立了行业自律组织——河南省担保机构民间投资担保诚信联盟,主动承担社会责任,为倡导行

业持续健康发展作出了积极的贡献。

9年来,银信担保在努力发展的同时,坚持不做违法违规的事、不说夸大事实的话、不做损害客户利益的事。在经营管理过程中,银信团队经得住诱惑,面对行业诸多不正当的利益诱惑,修炼内功、战胜自己,坚决将诱惑挡在门外;坚守原则,时刻保持平和的心态,戒骄戒躁,稳健发展。

经过9年风雨的洗礼和浇铸,如今的银信担保形成了科学成熟的经营管控模式,走上了规模化的发展轨道,银信担保已成为河南省担保行业一张靓丽的名片。

9年或许平凡,但它孕育了感动;9年或许短暂,但它预示了永恒。在新的历史时期,银信担保将继续积极进取、深度耕耘,助推洛阳中小企业的发展,助力中原经济的崛起。

▶▶走出去:作出新贡献

担保机构走向县域和其他地市,既是市场竞争的结果,也是企业自身发展的需要。同时,担保机构为这些地区作出了新的贡献。去年,金大累计担保贷款额达1.63亿元,浩亚达累计担保贷款额超过4亿元。在这些数字背后,是中小企业的发展,是经济的增长。

在县域,许多中小企业规模非常小,发展速度比较缓慢,它们需要的资金数额也不大。这种状况决定了县域众多中小企业,尤其是一些乡镇企业是难以从银行借贷到所需的发展资金。在这种情况下,企业要生存,

要发展,就不得不倚重于民间借贷。通过担保机构,这些中小企业得以生存和发展。这样,不仅县域经济取得了发展,政府财政收入增加,更重要的是农村剩余劳动力可以就近转移,对乡镇发展、社会稳定和谐作出了有益贡献。

此外,担保机构走出去,走向县域和其他地市,还大大提高了资金的融通效率,使得当地的民间资本与当地的中小企业就近实现匹配,减少了交易成本。同时,投资者可以方便地了解相关企业的发展状况,投资选择也会更加合理。

▶▶走出去:面对新问题

俗话说,凡事都是双刃剑。担保机构走出去并非面对的都是鲜花和掌声。面对新环境,自然有新问题。

“区别还是有的。”刘宗友说,在市区,市民的整体素质较高,接触新事物较多,能够较快地接受投资担保理财的观念,而在县里,尤其是乡镇,老百姓接触新事物少,认知较慢,对担保公司也比较陌生。这种状况也给担保业务的开展造成了一定的困难。不过,其优势也很明显,地方的

担保机构对地方企业非常了解,便于风险调查和防范。

在其他地市也会遇到对当地经济状况、风土人情方面的生疏以及当地同行业的竞争等问题。面对这些问题,丁春桥认为,担保公司首先应该加强自身的素质和企业文化建设,提高企业凝聚力。在用人上要得当,敢于用当地人才;在服务上要积极主动,由被动等待企业找上门转变为积极主动寻找企业为其提供融资服务。



·权威身份:

中共洛阳市委宣传部主管·洛阳日报报业集团主办·党报优势·新闻权威。

·超群实力:

十三年成功运营,alexa统计全球排名117万,日均PV量3万,日均UV量120余万,全市第一,全省前三。

“洛阳社区”人气火爆,注册会员超20万人。

·核心优势:

共享洛阳日报报业集团全媒体采访中心新闻,最新鲜,最生动,最详尽,离您最近。

·荣耀见证:

河南省十佳网站、全国地方门户创新奖、网吧理事单位。