



如今,新车上市的速度越来越快,随之带来的却是各款车型的价格战。作为普通消费者,换车的频率比以前也快的很多,但是花十几万、二十几万元买辆车,如果不能很好地保值,短短几年就“蒸发”掉好几万,也是一笔不小的损失。因此,现在不管是懂车的,还是不懂车的,无论是在新车市场,还是在二手车市场,那些准备买车的人,都在自觉不自觉地问这样一个问题:这车保值吗?

保值率成为选车关键点



不能增值 只能选择保值

数年前,汽车还并不这么普遍时,很多人的想法都是买一辆车开到报废为止。现在,随着汽车品牌遍地开花,车价大幅降低,消费者3年~5年更换一辆新车已经司空见惯。但物价上涨,加上银行利率频繁调整,仿佛一夜之间,关于汽车保值的话题,开始走上桌面。

“使用年限是汽车的‘第一生命’,而保值率无疑是汽车的‘第二生命’。和以往盲目选择好看拉风的车子不同,现在买车更注重该车能否保值,能否为自己下次购车省下一笔开销。”正在买车的吴先生表示,这次在买车之前,他特意去二手车市场看了看好车型的价格,看该车使用几年后二手车价格是否还很坚挺。

据了解,二手车市场的飞速发展让购车也成为一种投资行为,买一辆保值率高的车,在将来的二手车市场,你就会获得更高的回报,而汽车保值率也成为购买这款车型的重要原因。通常新车一年后折旧率在25%~30%,从第二年起旧车每年在上一年基础上再折旧10%~15%,4年以上的折旧率在50%以上,而保值率高的车型比其他同等级车折旧率要低很多。



汽车保值 涉及诸多因素

所谓保值率,是指某种车型在使用一段

时间后的易手价格与原始购买价格的比率,它取决于汽车的性能、价格、可靠性、配件价格及维修便捷程度等多项因素,是汽车综合水平的体现。

“那些保值率高的二手车,除了新车价格坚挺,降价幅度比较小以外,生产批量大、维修保养方便、花费比较少也是重要原因。”某4S店销售经理表示,用户的口碑好、故障率低、换型周期长的畅销车保值率较高。

目前在汽车消费十分成熟的欧美国家,保值率早已被视为选购汽车的重要因素之一,每年都有权威机构公布部分品牌的二手车保值率排名,并以保值率作为当前汽车租赁价格以及二手车交易价格的依据。



选购新车 先考虑保值

“近年,新车降价极为频繁,二手车价格呈明显下降趋势,因此有了‘买房是增值,买车是贬值’的说法。既然汽车的贬值不可抑制,何不尽量买一款保值率高的车型,以解决卖车时的后顾之忧?”已经购买了两辆车子的王先生说,在购买车辆时应尽量选择配件配套成熟、维修网点多的车型。一些进口车或者已停产的车型,因为修车费用高,在交易时会酌情降低价格。

另据了解,安全性能也是二手车保值的重要因素。一些车经过了多年的使用,安全性得到了大家的公认,在二手车市场当然更受欢迎,相比其他品牌价值也会高一些。此外,一些经典车型,在国内、国际市场已经

形成了良好的口碑,并经过不断发展换代,一直在同级别市场处于主流地位,这样的车同样比较保值。

业内人士提醒广大消费者,购买新车的最佳时机是下线一年后。如果是购买二手车,2年~5年的车龄会相对保值。在选择品牌上,尽可能选择国内成熟企业的成熟车型,避免购买即将更新换代的车型,尽量不要选择昂贵、实用性不强或与车辆定位不符的配置。

“高级轿车价格较高,难以出手,因此很多商家都是有选择性地接收,车主想要出售,在价格上需要作出较大让步。由于这类市场本身有限,愿意买二手车的人就更少了,因此保值率很低。”旧机动车交易市场某经销商表示。

(然然)

相关链接

中国二手车销量 2020年超新车

知名咨询企业理特管理顾问有限公司(ArthurD. Little)最新发布的研究报告显示,中国二手车的销量将于2020年前后超过新车。

该报告提供的数据显示,2010年中国二手车的供应量与新车的比例仅为0.22,远远低于成熟市场,但由于中国二手车市场一直保持快速增长势头,2006年~2010年复合年增长率有望达到25%。

理特预测,在汽车保有量不断增长、车辆平均持有年限缩短(从5年~7年缩短到3年~5年)、车队增加(包括企业自用用车和租赁)等因素的影响下,未来中国二手车市场将出现更高的增长率,到2020年,二手车与新车的比例将超过1,二手车的渠道也将逐步走向正规、成熟。



看本地信息 只上洛阳网



权威身份:

中共洛阳市委宣传部主管、洛阳日报报业集团主办,党报优势,新闻权威。

超群实力:

十三年成功运营,alexa统计全球排名1.7万,日均IP量8万,日均PV量120余万,全市第一,全省前三。

“洛阳社区”人气火爆,注册会员超26万人。

核心优势:

共享洛阳日报报业集团全媒体采访中心新闻,最新鲜,最生动,最详尽,离您最近。

荣耀见证:

河南省十佳网站、全国地方门户创新品牌奖、网盟理事单位。