

一切立足于实

(上接 A04 版)

一个示范，即“三化”协调科学发展，不等不靠，先行先试，让工业更大更强，让城市更美更靓，让城乡区域协调发展。洛阳不仅要做大、做强自己，而且要辐射带动周边。

打造老工业基地振兴品牌。改制，激活内生动力；转型，开辟广阔天地；提升，占据竞争高地。变重压为重责，化包袱为财富，生死存亡，责无旁贷；卧薪尝胆，浴火重生。

打造河洛文化传承品牌。文化是根，文化是魂，文化是力，文化是效。固其根，弘其魂，发其力，成其效，把洛阳建成国际文化旅游名城，建成天下游人向往之地，建成中原经济区递给世界的最亮丽文化名片。

(六)目标实。

定目标，作规划，尊重客观规律、尊重现实条件、尊重群众意愿。

洛阳经济大而不强，要壮大，要强身，要增效。洛阳民生需求多元，要富裕，要文化，要环境。“十二五”发展蓝图，在“富民强市”基础上，重在“福民强市”。

洛阳要率先发展、率先崛起，所忧宜多，所虑宜广，所谋宜深。工业振兴，经济发展，万不能忘民生，万不能忘社会，万不能忘环境，万不能忘安全，万不能忘稳定。经济社会发展，力争实现“两个高于、两个确保”，即经济、社会、生态建设主要指标和协调发展程度高于全省平均水平，城乡居民收入的增加、幸福指数的提升和对各级干部的满意度高于全省平均水平；确保社会稳定大局绝对不出大的问题，确保安全生产绝对不出大的问题。

(七)措施实。

出实招，用实劲，招要击中要害，劲要用对地方，关键要用好“三具两基一抓手”的工作方法。

机制转换，绝不能再“犹抱琵琶半遮面”。机制制约，我们教训深刻。政企不分，束手束脚；产权不清，责任不明；管理不严，效率低下。今年年底，洛阳企事业单位改革改制要大头落地，宜股则股、宜民则民、宜上市则上市、宜退二进三就退二进三、宜引进战略合作者

就引进战略合作者，真正到市场的大江大海击水扬波、冲浪弄潮。

科技创新，绝不能再“入宝山而空回”。产、学、研、军，融合发展，一体发展，提升发展。瞄准市场需求，瞄准高精尖，搭建合作更加紧密、机制更加灵活、效益更加突出的产学研平台，不仅让“洛阳制造”更多，还要让“洛阳创造”更多。人才是第一资源，再也不能让“洛阳才子他乡跑”。洛阳打造国家创新型城市，必须激发人才活力，培育一批高端领军人物。

文化产业，绝不能再“捧着金碗要饭吃”。牡丹花会，已经上升为国家级节会，美丽的“牡丹仙子”成了洛阳的文化大使、经济大使、财富大使。铸造品牌，让龙门石窟、白马寺、关林等，环境更美，管理更优，美誉度更高。拉长链条，实现文化、文物、旅游有机结合，让人们在河洛文化中陶醉，也在精细服务中享受，吃、住、行、游、购、娱，一体化供给，一条龙奉献。大文化、大市场、大旅游、大产业，让巨大的文化资源，变为一个个实实在在的项目、实实在在的产业、实实在在的品牌。

(八)作风实。

力戒浮皮潦草、麻木不仁、敷衍塞责，倡导迎难而上、敢于担当、雷厉风行，说了就做，做就做好。

当前洛阳一些干部身上，“庸、懒、散、软”四症，时有发作。甘于平庸，不思进取；惰性十足，消极怠工；自由散漫，不讲效率；疲软畏难，不敢硬碰硬。这些作风，是沉疴，要刮骨疗毒；是大敌，要坚决清除。

人管人，累死人；制度管人，管住人。公开制，领导干部任职承诺、审批服务承诺，全上媒体，接受群众监督。暗访制，真实工作一览无余，实际问题无所遁形。问责制，不管是谁，延误工作，得罪群众，一律依法依纪严查严纠。

今年洛阳的“环境创优年”，就是要让干部“讲问题不讲成绩、讲主观不讲客观、讲自己不讲别人”，有问题就解决，突出问题突出解决，不推诿、不扯皮，让企业踏实，让服务对象顺心，让群众满意。

(九)效果实。

桃李不言，下自成蹊，空口无凭，实绩说话。

发展效果要实。经过一段努力，企业个头长大了没有，效益提高了没有？文化产业链条拉长了没有，品牌叫响了没有？科研成果就地转化率提升了没有，科技对经济的支撑能力增强了没有？总之，要看发展是不是更快了，在中原经济区建设中的作用是不是更大了。

为民效果要实。经过一段努力，群众收入增加了没有？生产生活环境改善没有？就业难、就医难、就学难等问题有效缓解了没有？“十大实事”承诺兑现了没有？总之，要看群众

幸福指数是不是真正提高了，对各级党委政府工作是不是更认可了。

效果怎么样，百姓说了算。各地各单位，科学发展、平安建设、环境创优、作风转变、企业增效、安全生产和群众诉求处理工作，实效怎样？以科学发展论英雄，以群众满意看干部，逐季度作考评，力争让工作成绩全都实实在在，看得见、摸得着，小步快跑、循序渐进，提升洛阳整体工作。

(十)空谈误国，实干兴邦。

实是真道理，实是真功夫，实是真水平。

建设中原经济区，662万洛阳人民激情满怀，重任在肩。

实干为先

□何平

“实”为万事之根，“是”乃万物之果。实事求是，是我们党一贯遵循的思想路线。做人做事，首要的是“实”，最重要的也是“实”。

古都洛阳，经风雨，历沧桑，几多回味，几多感慨。今天，在建设中原经济区的新征程中，他们认真地、严肃地、深入地、反复地谈“实”，并把笔名取为“洛实”，意味深长。

“洛实”谈“实”，可谓用心良苦。在历史的积淀中深刻反思，在反思中找到差距，找准问题，才会有前进的动力，才能在忧患中奋起。

“洛实”谈“实”，可谓难能可贵。在现实的积累中认真总结，在总结中完善提升，才能真正实现科学发展，开创洛阳更加美好的未来。

因为“实”，我们得以创新发展，很多人对此有切身感受；因为不“实”，我们也曾经吃亏遭罪，怎不让人痛定思痛？

反思也好，总结也罢，得出的都是这样一个朴素的道理——不实不行。转变发展方式要靠“实”，中原经济区建设要靠“实”，中原崛起、河南振兴，也要靠“实”。在领导方式转变中，要扎实地转，认认真真地转，真正转到“实”上来，把“实”转化为快、转化为好、转化为效。

“十八谈”第一谈，洛阳以“实”开篇；最后一谈，郑州以“效”压轴。这既是前呼后应，又是一脉相承，更是建设中原经济区实践要求的必然。

实干让工作见成效，实干让百姓得实惠，实干让干部得提高。读了“洛实”的《一切立足于实》，我们更加坚定了一个理念，那就是，实干为先。

(作者系《河南日报》评论员)



点滴付出 激荡千钧澎湃

首付25%起，最低可至9.72万元，更享18个月零利率



Cadillac



凯迪拉克2011领先尊享贵宾专案，令梦想座驾触手可及。

即日起至2011年5月31日，购买凯迪拉克SLS赛威或CTS，即可尊享多项优惠金融方案。
1. 低首付18期免息方案：首付总车价25%起，最低可至9.72万元，更享18个月零利率。
2. 三段式平衡理财方案：首付总车价的1/3, 6个月后支付总车价的1/3, 年后付清剩余1/3尾款，更享12个月零利率。

25%
首付
18个月零利率

河南新凯迪汽车销售服务有限公司 尊享热线:0371-6939 8888
地址:郑州市航海东路与第一大街交会处西100米
洛阳展示厅 电话:0379-6559 0888
地址:洛阳市龙门大道中段300号林安汽车城

CTS | 36.98 万元起 SLS赛威 | 38.88 万元起

聘 销售顾问、区域专员
有汽车销售经验或能熟练驾驶者优先