



风控做得好 自然吃得开



电话：62922222

“牡丹绽放·金融花开·快乐理财”系列报道之担保篇

世纪银邦：发展融资担保 服务中小企业



□见习记者 宋锋辉

融资难是困扰中小企业发展的一大瓶颈。近年来迅速发展的融资性担保公司为这一难题的破解提供了有效的途径，河南世纪银邦投资担保公司（简称“银邦担保”）一直致力于为中小企业做融资担保，帮助大量中小企业缓解融资难题，为促进地方经济的发展尽绵薄之力。



河南世纪银邦投资担保有限公司员工队伍

▶▶担保融资数亿元助力中小企业

“想要搞明白担保公司的作用得先从一组数据谈起。”银邦担保总经理李博说，中小企业数量占全国企业数量的99%，提供了75%的就业岗位和40%的税收，贡献了50%的GDP(国内生产总值)和60%的工业生产总值。可以说中小企业发展状况的好坏关系着国计民生，中小企业发展良好，地方经济就好；反之，地方经济就难以发展。

中小企业数量和作用巨大，但是中小企业融资却一直是个世界性难题——著名的“麦克米伦鸿沟”，就是说在实行市场经济的国家和地区中，中小企业与融资机构之间存

在一条不可逾越的鸿沟。李博说，金融危机时，西工区一位领导就曾针对中小企业融资问题在一次会议上连用三个“急迫”来表达中小企业对资金需求的迫切性。中小企业融资难是有多种原因的，比如规模小、抗风险能力差、发展前景不确定、成立时间短、管理不规范等等。从资本逐利性来说，银行通常不愿意承担一些潜在的高风险，更愿意与实力雄厚、风险水平低的大企业合作。

在这种情况下，担保公司就有了用武之地。担保公司通过自身的风险控制机制和能力，通过灵活的经营方式，为中小企业进行担保融资，并把民间资金由“死水”转变为企业发展所需要的“活血”。“银邦在近几年的发展中，为数百的企业和个人提供了数亿元的融

资担保服务，在帮助他们发展的同时促进了地方经济的发展。”李博说。

▶▶稳步发展向成熟前进

罗马并非一日建成，银邦担保的发展也不是一蹴而就。经过多年的发展，银邦担保在洛阳树立了鲜明的形象，作出了应有的贡献，也得到了不错的口碑，注册资金从最初的3100万元已经增长到了10200万元。

银邦担保的变化绝不仅仅是注册资金的变化。李博说，银邦担保的变化是全面的深刻的。

从业务上来说，早期的担保业务比较简单，一般是针对个人的融资担保，资金额度

小，抵押方式也是单一的住房抵押。后来，逐渐开展针对中小企业的融资担保，并与银行合作，融资担保业务全面开展。

从服务对象上来看，从个人发展到中小企业，从个人房产到工业企业、养殖企业等全面开展服务。在反担保措施方面，由以房产作抵押的单一抵押模式，向机械设备、股权、债务保全等多种抵押方式的组合拳模式发展。这些变化正是银邦经验积累、实力增长、逐渐走向成熟的体现。

▶▶严控风险迈向新辉煌

担保公司服务的对象主要是中小企业和个人，而这些服务对象通常银行因为种种原因不愿对其发放贷款，这也就意味着存在于他们身上的潜在风险更高些。因此，不少人认为担保行业就是一个高风险的行业。那么如何在这个高风险的行业里勇做“弄潮儿”，保持健康持续稳定的发展呢？

“首先要坚持规范操作。”李博说，规范操作就要严格奉行“不摸客户钱”的原则，不参与行业的恶性竞争，严格按照银监会等七部委制定的《融资性担保公司管理暂行办法》经营，不为母公司或子公司等有关联的企业提供担保，不圈钱。其次，要不断提升风险控制能力，做好保前调查、保中审查和保后检查，充分发挥风险预警机制的作用。再次，积极参加行业协会，与同行进行交流，加强自律，共同努力，确保整个行业的持续健康发展，这样担保公司才能在良好的大环境下获得自身更好发展。

有了这些还不够。李博说，银邦担保要打造洛阳最规范的担保公司，还要持续采用末日管理等管理方式，树立危机意识、超前思维意识，加强团队建设，不断给高管以及其他员工充电，确保公司沿着正确的方向前进。



广纳言论、开放包容的大型网络互动交流平台
注册人数超过30万 日均页面点击量超过6万

洛阳社区 洛阳人的网上家园

时事

文学

休闲

教育

户外

娱乐



BBS.LYD.COM.CN