

欲入婚姻殿堂, 先过理财门槛

□记者 李永高 见习记者 宋锋辉

柳绿花红, 又是一年好春光, “五一”历来是结婚旺季。幸福除了浓情蜜意, 经济基础不可或缺。1+1=1, 婚姻让两个独立生命体组合成一个家庭共同体; 1+1>2, 夫妻同心其利断金, 正确理财可以让家庭财富成倍增加。专家提醒, 婚姻是一生中最大的一笔“投资”, 它既有可能带来收益最大化, 也有可能使亏损最大化。良好的经济基础是美满婚姻生活的重要保障, 家庭理财是夫妻的共同责任。因此, 准备迈入婚姻殿堂的新人们要学会正确处理未来生活中的各种财务问题。

▶▶ 1+1=1: 幸福时刻理财起点

火爆结婚季服务收费差异大

日前, 记者来到婚庆礼仪策划机构较为集中的定鼎路与中州路交叉口附近。本是店里业务最繁忙的时候, 这里的许多店铺却大门落锁, 经询问才知“虽未到‘五一’但业务已明显多了起来, 许多婚庆用品要提前采办”。记者进入几家店铺, 向接待人员了解目前我市的婚庆消费情况。

经过一番走访, 记者了解到, 当前我市婚庆礼仪策划价格低则两三千元, 高则上万元。婚庆礼仪策划内容大致相同, 一般分人员和设备两个方面: 人员包括司仪、乐队、天使、摄像师等; 设备即婚礼现场布置所用设备及道具, 包括摄像机、音响、鲜花、婚纱、服装、灯光、烟花等。

一名王姓店主介绍说, 聘请司仪的费用为300元到2000元, 租用摄像设备价格从200元到800元。

至于婚礼现场布置更是收费项目繁多。从另一家店铺工作人员提供的价目单看, 收费项目有十几项, 还不包括赠送项目。

一个婚礼现场少则需要上千元, 多则需要几万元, 不同店铺相同项目费用也各不相同。

同样的收费项目价格差别这么大, 有没有收费标准呢? 据记者粗略统计, 那些比较单一并且容易判定价值的如车辆、道具价格通常比较透明, 涉及人员服务、多个项目混杂在一起的则收费差异很大, 而且没有衡量的标准。

在一家店里, 记者询问为什么婚庆司仪的收费相差这么大, 有什么标准时, 工作人员称, 这方面收费没有标准, “都是靠自己炒, 有名气了就出价高”。婚礼现场布置收费差异在于布置现场使用的道具和设备的多少和质量以及创意策划等。

建议: 婚礼应该体现出个人品位, 而不能一味讲求奢华, 比如婚礼现场布置及迎亲车队选择上, 要以实用为准。

细化服务内容理智消费

资深婚庆策划赵先生说, 目前不仅洛阳市场, 甚至是全国各地在婚庆策划方面都没有相关的行业标准, 很多策划服务完全靠

策划方的职业道德来约束。比如, 司仪, 就没有什么行业准入要求, 在婚礼现场司仪该说什么不该说什么完全靠司仪自律, 司仪服务的优劣也是在接受该服务后才知道的, 而且没有判断标准。这就需要新人或新人的亲属在预约的过程中, 货比三家, 多作了解, 同时要根据自身的经济承受能力选择合适的消费档次。

他说, 现在洛阳婚庆消费水平总体呈现西工区偏高、涧西区和老城区偏低, 文化内涵上则是涧西区要深厚些。

婚纱摄影是结婚支出的另一大项。婚纱摄影师韩先生说, 同婚庆策划一样, 婚纱摄影基本没有行业规范。一些不良影楼等可能设下不少消费陷阱, 让顾客尽可能多地消费, 比如众所周知的一个“潜规则”就是多拍底片, 让客户来购买。

建议: 新人在为结婚作准备的过程中, 除了多作了解, 还要理智消费, 更要有维权意识, 在签约过程中仔细阅读, 尽量避免模糊、难以界定的内容。

▶▶ 1+1>2: 甜蜜理财理出幸福

当聊起婚后家庭财权归属时, 来自农村的准新郎小马腼腆地说, 为了将来不让双方父母多操心, 他们已经网购了《新婚小夫妻幸福理财计划》等书“恶补”理财知识。

中国银行财富管理中心(洛阳)的国际注册金融理财师李洛军很赞成小马这样积极的态度。他说, 结婚, 既是两个独立生命体的结合, 又是两种独立理财观念的碰撞。因家庭结构、收入高低及生活水平不同, 理财方法也是因人而异, 因时而异的。

“家庭理财就是把家庭的收入和支出进行合理计划安排和使用。”中信银行洛阳分行国际注册金融理财师徐斐接受采访时表示, 将家庭有限的财富最大限度地保值增值, 不断提高生活品质和规避风险以保障家庭经济生活的安全和稳定, 才能使幸福指数有所提高。

两位理财专家为新人“甜蜜理财理出幸福”支招——

作好理财规划

规划要趁早。要爱情更要“财情”, 婚后理财规划要趁早。婚后财务最好由小两口自己掌握, 这样可以让他们对家庭更有责任感, 会主动去掌握、运用一些必要的理财知识。新婚之初就要在理清家底基础上, 综合考虑家庭收支状况, 作好财务规划, 及早计划家庭的未来。

建议: 新人双方在理财上有分

歧在所难免, 二人可以求同存异, 先确定共同认可的理财认知和目标, 就家庭理财总体方案形成共识, 这样就会有互相督促、共同努力的动力。

方式要协调。组建家庭后, 一些影响家庭财富积累的理财方式要作相应调整, 主动养成一些理财习惯, 比如建立家庭账簿, 并定期对开销情况进行分析, 不让钱在不明不白中流失; 可以开通网上银行, 随时掌控家庭资金变动。

建议: 确定夫妻理财分工, 发挥各自优势, 减少家庭理财矛盾, 刚刚步入社会、经济基础尚不牢固的年轻夫妻更应当学习养成理财习惯。

掌握理财技巧

“吃不穷、穿不穷, 计划不到要受穷”, 新婚家庭要实施四大理财计划:

储蓄计划。手中有粮心中不慌, 尤其是经济基础不牢的年轻夫妻更应当做好储蓄, 如每月强制储蓄, 逐渐积累家底。家庭账户尽量集中在一家银行, 这样便于管理, 还有可能享受贵宾服务。信用卡消费一定要谨慎, 避免冲动消费。

建议: 家庭账户、款项最好由一人主管, 便于控制总体用度, 及时掌握财务状况。

宝贝计划。要让下一代的成长和教育更加有保障, 就必须把宝贝计划纳入理财规划, 如可以通过基

金定投方式为孩子成长积累足够的费用。

建议: 宝贝计划款项要“专款专用”。基金定投是强制储蓄, 定投金额也可根据市场进行变动。

投资计划。新婚家庭的硬件设施已经基本到位, 寻求财产的保值增值成了重要工作。目前投资渠道和投资品种都很多, 可以根据家庭收支的变化情况、预期生活目标、风险承受能力等选择适当的理财手段以获得更高收益。

建议: 收益较高, 风险也相对较大, 不同投资品种风险不一样, 为避免破坏家庭财产根基, 必要时多请教理财师。从目前市场情况来看, 家庭资产增值需要稳定推进, 要留足3~6个月应家庭紧急预备金。

保险计划。家庭成员除三险一金外, 要增加商业保险保障, 重点考虑补充配置寿险、重疾险和意外伤害险等险种, 如为家庭主要经济支柱购买一份定期寿险, 夫妻各购买一份重大疾病保险。

建议: 新人保险规划一定要根据经济状况量力而行、循序渐进, 选择最急需、最适合的产品, 如养老保险结婚头几年可以暂缓购买。一般家庭保费不宜超过整个家庭收入的10%, 保额以总收入的10倍为宜。

另外, 鉴于家庭刚刚成立, 理财重点应该放在开源节流上, 作为普通家庭较大投资的房车计划需三思而后行。当然, 如有能力也可以及早考虑家庭养老计划。

图说财经

部分地区调低房价涨幅目标



国务院督察组对16个省(区、市)贯彻落实房地产市场调控政策措施情况专项督查结束。西安市在全国率先调整房价调控目标, 新建住房价格增长幅度低于当年城镇居民人均可支配收入增长幅度3.5个百分点。

餐饮界呼吁央行取消刷卡手续费



27个省份的烹饪、餐饮、饭店协会联合致信中国人民银行, 要求取消银行卡在餐饮、饭店行业刷卡时收取的2%的手续费, 或者将手续费以其他形式返还给企业。

发改委拟起草大幅涨工资方案



据披露, 国家发改委正在起草一份大幅“涨工资方案”, 该方案除调高个人所得税起征点外, 还有较大范围地提高社会工资、建立对低收入阶层补贴保障机制、提高住房货币补贴的标准等。

高油价促汽车业“跑”入新能源时代



上海车展上, 新能源汽车成了绝对的明星产品, 而且很多已进入“准生”状态。有调查表明, 随着油价上涨, 中国有一半消费者愿意尝试新能源车, 美国这一数字为12%。

保险资产管理公司成立门槛提高



近日, 中国保监会下发通知, 对《保险资产管理公司管理暂行规定》部分条款进行了调整。本次调整进一步拓宽了保险资产管理公司的服务对象, 也提高了其成立门槛。

私人银行进入“战国时代”



有报告显示, 未来3~5年私人银行行业集中度将逐渐提升, 当前各家财富管理机构全方位、多角度的竞争将加快这一趋势。未来品牌好、产品全、服务专精的私人银行将赢得多数客户。(见习记者 宋锋辉 整理)