



创建全国文明城市,为的啥?创建工作新闻发布会明确回答——

# 要让老百姓看到实实在在的变化 让老百姓感受到实实在在的好处

□记者 郑凤玲 通讯员 康留国

本报讯 昨日下午,我市首次召开创建全国文明城市工作新闻发布会。会上通报了近段时间创建工作的进展情况及存在的问题,并对下一步工作提出明确要求。

市领导刘应安、黄元元、史秉锐参加会议。

市创办办有关负责人对近段创建工作进行了通报,认为目前我市创建工作呈现如下三大特点:

**第一,全市人民创建热情空前高涨。**

仅4月以来,有关部门受理群众投诉、举报213起,围绕文明城市创建提出的好建议、好点子,源源不断地汇集到市创办、市文明办。

**第二,为民创建认识得到高度统一。**

各级各部门按照惠民、利民、安民、福民的创建宗旨,从改善城乡环境入手,开展了为期150天的集中整治行动及19个专项整治行动;截至本月12日,共对19个责任单位的78名责任人进行了责任查究,创建惠民、创建为民的认识深入人心。

**第三,全民创建大势已经形成。**

“洛阳是我家,创建为大家;全民齐动手,建好咱的家”在全市上下形成共识,全市人民对成功创建全国文明城市充满信心。

但是,当前创建工作还存在一些问题:街道硬件整体达标率较低,软件方面还有待完善提高,宣传氛围不够浓厚。

针对上述问题,副市长史秉锐对下一步创建工作提出了四点要求——

**第一,认清当前形势,保持清醒头脑,增强紧迫感和责任感。**

我市今年申报全国文明城市,面临异常激烈的竞争,各级各部门必须把各项工作往前赶,6月30日前所有工作必须落实到位。

**第二,加大经费投入,突出利民惠民,增强责任感。**

下一步创建工作必须重心下移,端正指导思想,让老百姓看到创建工作带来的实实在在的变化,感受到实实在在的好处,看到实实在在的希望。各级各部门在经费投入上要舍得花钱,不等不靠,把钱花到为老百姓办实事上。

**第三,采取得力措施,落实分包责任,确保各项工作任务按时完成。**

下一步,必须把各级领导分包责任制落到实处,主要领导要把50%的精力用到创建上,各城市区区长,各委局局长、主任作为创建工作的第一责任人,针对城市硬件建设、社区环境等薄弱环节,要制定详细计划,加快进度,不折不扣地完成各项任务;凡递交重点工作限时办结承诺书,而没有完成任务的,要进行责任追究。

**第四,加强宣传造势,营造浓厚氛围。**

为提升百姓对创建工作的知晓率和认可率,下一步要加强创建工作的宣传,营造浓厚氛围,推出一些简单易懂、朗朗上口的创建宣传口号,让老百姓通过创建感受到身边的变化,进而让百姓支持创建,达到共同参与、共同享有的目的。另外,创建文明城市要与精神文明、政治文明、文化文明、物质文明和生态文明五大文明相结合,每项工作都要为老百姓带来福音,用惠民、利民、福民的事实来创造洛阳美好的明天。

为遵守合约,他宁做赔本买卖,用行动赢得口碑

## 位迎春:诚信创业,路越走越宽



包容开放 创业创新  
实干争先 负重奋进

□记者 李砾瑾 文/图

20年前,在偃师市顾县镇回龙湾村,22岁的位迎春还是个拉煤汉子。如今,他已是当地首屈一指的企业家。20年来,他做了不少一般人想不到的事情,而这些看似吃亏的举动,却为他赢得了赞誉。位迎春,这位土生土长的乡镇企业家,在创业过程中,用自己的行动诠释了诚信这个词。



位迎春(右)对工人进行现场指导。

### 从拉煤汉子到一厂之长

在偃师市顾县镇回龙湾村,河南春宾电线电缆有限公司几乎无人不知。这家企业从最初的家庭作坊开始,一步一步走到今天,生产的电线、电缆在全省颇有名气,产品还远销山西、陕西等地。

1992年,家庭作坊式的电线、电缆加工点在回龙湾村遍地开花,不少村民把“拔丝”(加工电线、电缆)作为发家致富的途径。

在这一浪潮下,当时还靠给别人拉煤谋生的位迎春也和其他村民一样开始生产电线。起初,整个“厂”只有他们一家人:生产时他“拉丝”,他的妻子就“打盘子”——把生产出来的电线捆成捆;产品装车时,全家老少齐动手。

他的妻子说,当时白天生产电线,晚上还要装车,那时的双手几乎都不能看,全都是脓疮。尽管如此,凭着吃苦耐劳的精神,位迎春在2000年时已经挣了100万元。

可当年恰逢产业调整,村子里生产的“非标线”遭到国家严厉查处。村子里的家庭作坊倒闭了一大半,位迎春这时也面临抉择:干下去,还是就此收手?

这个执著的汉子没有多想,就把他所有的家底都投入到新设备上,生产符合国家质量标准的电线。但原来购买“非标线”的客户绝大多数都已流失,他要重新为产品寻找市场和出路。

当时,位迎春跑遍了周边县的大多数乡镇。为把生产出来的电线销售出去,他屡屡被经销商推之门外,可他仍咬牙坚持了下来。他心里清楚,这是一场没有硝烟的战争,如果输了,自己的全部家底就都打了水漂。

苦,受着;委屈,忍着——凭着这股闯劲儿和韧劲儿,位迎春的产品逐渐有了销路,慢慢在市场中站住了脚。

### 做赔本买卖,赢众人口碑

20年时间里,从家庭作坊到现代化企业,位迎春的工厂完成了一次次的“蝶变”,不变的,是他一直坚守的那分准则。

2003年,他接到了一份来自山西太原的50万元订单,这笔订单对于当时的他来说绝不是一个小数字。可随后,作为电线原料的铜价格猛涨,如果仍按订单上的价格供货,位迎春就要在这单生意上赔进去七八万

元。令人倍感意外的是,位迎春却咬牙履行了合同。

尽管赔了钱,但位迎春赢得了这名客户的信任。直到现在,他们还一直保持着默契的合作。

“做生意不是一锤子买卖,如果只是贪图眼前小利,失去的会是一个长期合作的伙伴。”位迎春总结道。

### 诚信为他积累了看不见的资本

榜样的力量是无穷的。说起老板,跟随位迎春多年的老员工袁景周感触颇深。

对于厂里所有的人而言,工厂有别样的意义。“我们从来不说‘回厂’,一直说的都是‘回家’,因为我们就住在这里。”位迎春的妻子说,工厂就是自己的家,工人的事就是他们自己的事,只有把大家都招呼好了,才能齐心协力一起生产。

此言不虚。每到春节,位迎春就花钱给村里的孤寡老人买年货,有时还自己开车送乡亲们去郑州参加《梨园春》。哪里遭灾了,他也慷慨解囊。

“跟着这样的老板,我们也觉得很有干劲儿!”袁景周说,“诚信为工厂积累了很多看不见的资本。不管啥时候需要原料,我们只要打个电话,一二百万元的货就发过来了。这,靠的就是一直以来的信誉。”

### 坚持创业,追逐梦想

昨日,记者和位迎春一起来到生产车间里,只见数十名工人在岗位上有条不紊地进行流水作业。位迎春指着正在运转的机器说,这些工序自己当初几乎全都做过。说着,他便对身边正在忙碌的工人进行现场指导。

走出生产车间的大门,记者好奇地问起了刚进厂时看到的那些巨大的钢架。位迎春少有地流露出激动与期待的神情说,这是他正在投资扩建的厂房的骨架:“我在浙江考察

时发现,那里的厂房都建成好几层的,这样既不浪费土地,还为生产节省了很大空间。这些工程完工后,村里将出现第一栋两层的厂房。”

究其原因,位迎春说出了自己长久以来的梦想——让自己的公司融资上市!妻子心疼他,劝他“别干那么大了”,他却一如创业伊始,坚守着一直以来的信念,在梦想的道路继续奔跑。