

他们相差23岁，并非结发夫妻，也不富裕，但他们倾心相守，不离不弃——

半路夫妻有真情 黄昏恋曲也动人

□记者 马菁华 文/图

85岁的丈夫长期卧床，生活不能自理，62岁的妻子不离不弃，全心全意伺候。他们并非结发夫妻，生活也不富裕，但他们倾心相守，不离不弃。昨日，市民张女士致电本报热线66778866，讲述了一对半路老夫妻带给她的感动。

照顾病重老伴，她一顿炒菜都没吃过

“我儿子在市中心医院住院时，和我儿子同住一个病房的一对老夫妻，生活很拮据，但老太太把老伴照顾得无微不至，为了省钱给老伴治病，老太太一顿炒菜都舍不得吃。”儿子住院期间，张女士对与儿子同病房的病人家属肃然起敬。

张女士所说的老太太叫赵莲珍，今年62岁，看上去还挺年轻。昨日上午，记者在市中心医院18楼一病房见到了她。

“我们俩是半路夫妻。”她一边为老伴擦脸一边说。躺在病床上的老人叫王银生，今年85岁，脑梗塞、肺炎、老年痴呆将他折磨得骨瘦如柴。望着病床上的丈夫，赵莲珍说：“只要我有一口气，就不会让老头子受委屈。”

王银生只能通过鼻饲进食，为了补充营养，赵莲珍为他买奶粉、

榨果汁、熬小米粥。至于她自己，咸菜就馍，一天吃两顿。医院食堂4块钱一份卤面，她舍不得买，偶尔买一份要分三顿吃。前段时间手头实在太紧，她把自己的一大包衣服拿到关林市场卖了50块钱。“我们俩过了十几年，虽然他现在不能动，可他在我心里仍然是个依靠。”含着眼泪，赵莲珍说，她最怕老王撒手离去。

回忆过去的幸福片段，她带着眼泪笑了

说起二人的相识，赵莲珍有些不好意思。十二三年前，她开着一个小店，王银生是邻居，因为都没了爱人，经人撮合，就走到了一起。

“别看他现在是这个样子，那时候英俊着呢。”赵莲珍翻出两人结婚时拍的照片，照片上的老王看上去英俊潇洒，显得很年轻。这段黄昏恋，当初并不被人看好，因为二人年龄相差太大，家人劝阻，外人非议，但他们顶住重重压力执意走到了一起。

早些年，老王身体还不错，常陪着赵莲珍散步、逛街。有一次，老王自己跑到关林市场给她买了一条假金项链。虽然明知道是假的，“可是心里高兴着呢，老头子对我好着呢”。回忆起过去的幸福片段，赵莲珍带着眼泪笑了。



赵莲珍在病房照顾老伴。

“老头子，你走了我可怎么办？”

在医院住久了，赵莲珍和王银生的故事打动了不少人。

王银生的主治大夫付爱国说，前段时间，王银生住进了重症监护室，那里家属不能陪护。可是老王需要一天喂6顿饭，赵莲珍一顿也没漏过，即使是半夜，也会从家里赶来送饭，医护人员都被她感动了。

老王目前的状况很不好，每当

想到这，赵莲珍就很难过。她最大的心愿是让丈夫好起来，哪怕是坐轮椅，她天天推着也高兴。“他在，我就有个伴，他走了，我可怎么办？”赵莲珍说。

就在记者将要离开时，赵莲珍问能不能通过报纸向孩子们道个歉。为了照顾老伴，她没有帮儿女带孩子。“我想想就觉得对不起孩子们，可是我不能把老头子扔下不管啊，希望他们能谅解我。”赵莲珍说。（线索提供人张女士 获线索奖100元券）

计量器具不准确 质监部门免费修

20日是世界计量日，市质监部门将免费为市民检修计量器具

□记者 孟山 实习生 杨延华

本报讯 5月20日是第12个世界计量日，市质量技术监督局将在20日举行“计量实验室开放日”活动，届时，将为广大市民免费检修计量器具。

据悉，计量日活动当天，质监部门将通过讲解、现场操作等形式为市民介绍与生活相关的计量知识，同时还将邀请人大代表、政协委员、普通市民和大中专院校、中小学学生参观实验室。

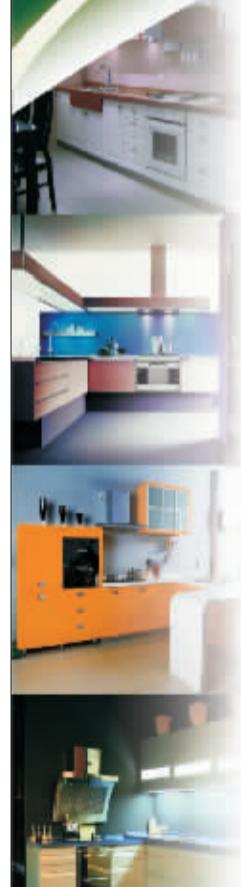
血压计、人体秤等与广大群众生活息息相关。计量日当天，质监部门将对上述计量器具开展免费检定以及维修、咨询活动。

本次活动地点位于高新区卓飞路质量技术监督局一楼大厅。市民可搭乘12路、59路、39路公交车到周山森林公园站下车。

联系电话：64335997
64335700

厨卫巨头聚首八方 洛阳市场再树新风

洛阳首届夏季家电文化节——厨卫电器战略研讨会举办



为了促进河南家电市场、厨卫电子生产企业与业界之间的沟通、交流及合作，在“洛阳市首届夏季家电文化节”召开之际，八方电器特召集国内知名厨卫品牌厂家代表举办了“2011年厨卫电器战略研讨会”，并得到了业界充分的认可。

为了给消费者提供更健康贴心的厨卫家电产品、更优质的服务，八方电器联合老板、方太、华帝、史

密斯、德意、万和、万家乐、西门子、美的、奥特朗、哈佛等20多家生产商发布了“先行赔付”和“百天保价”的联合声明。

厨卫家电从二十世纪七、八十年代开始起步，到今天已进入高速发展时期。此次厨卫家电研讨会上，八方集团、行业协会领导、行业专家以及知名品牌厂家代表就全球经济形势给行业带来的变化、中原地区的厨卫家电产业发展趋势进行了探讨。同时又就如何进一步满足消费者对健康、节能、服务的多样化个性需求，以及打造更为专业的厨卫家电指向性卖场进行了交流。

连锁卖场成厨卫家电指向性渠道

2010年，在国家“调结构、促内需”等利好政策推动下，依托房地产业的发展，我国厨卫家电市场也得到了高速发展。目前在洛阳，厨卫家电产品已占到整体家电市场的20%，是各类家电中成长最快的品类之一。作为洛阳最大的家电连锁企业之一，八方电器厨卫家电产品销售增幅远高于市场平均水平，年

销售额已经突破亿元大关，占到洛阳整体市场的40%以上。

2011年厨卫产业将会迎来新的市场契机。我国城镇化的深入发展和厨卫家电产品的更新换代将为行业提供巨大机遇。不仅如此，随着生活水平的提高和低碳环保意识的增强，消费者对厨卫家电产品提出了新的需求。相关调研表明，越来越多的消费者倾向于选择更为节能、更为健康、服务更有保障的厨卫家电产品。

同时，随着厨卫家电市场的深化发展和消费者节能、安全、服务意识的逐渐增强，家电连锁渠道在产品质量、售后服务保障等方面的优势越来越明显。另外，随着消费者需求更加个性化，而家电连锁能够凭借准确的消费需求，协同上游供应商进行产品的开发和定制，为消费者提供更加满足需求的产品。以八方电器为代表的家电连锁越来越成为厨卫家电产品消费的主流渠道及指向性卖场。

八方副总张增朝表示：2011年，八方电器将围绕着网络快速有效扩张和持续提高单店经营质量的两大核心战略，进一步推动和完善从卖场经营向商品经营的转变，进一步优化与供应商的战略合作关系；通过和谐供应链的管理，实现厂商共赢；通过进一步的完善服务体系，针对不同需求的消费群体推出更多的差异化的服务，确保消费者能够用更低的价格购买到更好的商品，发挥八方为代表的大型渠道作为家电的指向性卖场作用。

在2011年厨卫家电进入批量性更新换代的高峰期，八方将协同与会的厂商围绕着“健康、节能、服务”推出十大举措，为消费者提供最好的商品和最好的服务。



厨卫电器研讨会现场