

新车扎堆来 以品质夺销量

汽车市场在过去的几个月里表现相当“淡定”，而近期新车扎堆上市，无疑给车市增添了一抹亮色。无论A0级、A级还是B级车，无论全新、改款还是限量版，一款款你方唱罢我登场，真是“不眠不休”。

A0级走“时尚动感”路线

A0级区间里，有雪佛兰爱唯欧、2011款福特嘉年华、东风标致2011款207。无论是新车还是改款车，都大走“时尚动感”路线，锁定80后甚至90后受众群体。

其中，以号称通用最强小车的雪佛兰爱唯欧最为抢眼，加入了机车设计元素的外观，动感十足，在配置上，通用中高级车上的安吉星、全数码化智能GM-LAN总线架构的加入，让爱唯欧的智能性更符合年轻人的口味。

A级向“高一级”迈进

A级区间里，四年磨一剑的新骐达来势汹汹、新悦动剑指高端。新骐达增加了搭载涡轮增压发动机GTS车型，在外观上更加时尚动感，走运动路线，“首款搭载涡轮增压发动机的日系车”名头令其噱头十足。新悦动立足高档配置的扩充，除了内饰往高端迈进，更增加智能钥匙及一键启动系统、DVD导航系统等更高配置，以期收获高一级的受众青睐。

B级更人性化的升级版

B级里没有全新车型，但2011款奔腾B70、2011款东风标致408、2011款新景程等升级版不断出现，升级要点锁定更人性化的配置以及更舒适的驾乘体验。其中，2011款奔腾B70首次搭载了一汽历时8年研发推出的D-Partner系统，该系统可实现实时在线、全球定位、智能语音识别等功能，为驾乘者带来更便捷、智能、人性化的用车体验。

可以看到，无论是新车还是改款车，价格越来越亲民、技术日益精进、配置越来越好是集体走向。在经历前两年“是个车都好卖”的爆发式增长后，中国车市逐渐回归理性，销量也往正常增长速度靠近。市场里虽然依旧存在大批刚性需求者，但他们已然更加懂行和挑剔。这对汽车的品质与功能提出了更高要求，迫使车企出新车、出好车，不断升级以迎合受众。因此，以新车来救市等同于以品质来夺销量，无论对行业的发展还是对消费者本身来说，都是好事。

从目前市场反馈的情况来看，5月的汽车销售似乎并无太多起色。然而，扎堆而来的这些“新手”们，其中未必没有“种子选手”，在接下来到年底的几个月中，他们会有何种表现？他们能成为力挽狂澜的救市英雄吗？让我们拭目以待。

(华西)



一周车评

中国电动车路线大转向？

近日，媒体报道，为实现未来5年电动车保有量达到100万辆，科技部“低调”出台了新电动车规划：突破关键零部件，以动力电池的模块化为核心，实现我国能量型电池的大规模产业化突破，并形成整车集成技术，在混合动力汽车性价比方面实现突破，取得更大的市场占有率。与之前遭媒体曝光的由工信部、发改委等联合制定的《规划》的征求意见稿相比，该规划修改了将纯电动车作为唯一核心的战略，大幅提升了混合动力的地位，在目标上也更加激进。

在业内人士看来，这项规划是中国电动车由科技研发向产业化发展的重要指导，而前几年中国在纯电动车技术上与国外“处于同一起跑线”云云的高调说法转向如今的低调“潜行”。两年多来的纯电动车“大跃进”即将收场，新能源汽车的发展将回归理性务实的线路。

在最近几年的车展上，我们可以看到各大汽车厂商都在大张旗鼓地推出各种模式的纯电动车，尤其是国内的自主车企，在新能源汽车的研发上似乎都取得了技术和车型成品上“群体性”的突破，气势上似乎不输外资车企。但是放眼国际市场，电动车也不是一个特别成熟的市场，一些自主电动车在国内虽然说已经上市，但目前为止真正在售的少之又少，有的还因技术硬伤出现自然事件。

去年6月，我国出台了针对私人购买新能源汽车的财政补贴政策，给力的政策还是难以启动市场。其实，关于新能源汽车的技术路线之争一直存在，新能源汽车发展规划迟迟难产。技术标准和准入标准的界定不明确造成了在新能源汽车自主研发上的乱局。现在来看，混合动力车是电动车的过渡产品，而电动车才是我们的终极目标。

(据人民网)



汽车资讯

北京：应对“中签不购车” 网上问计于民

购车摇号中签越来越艰难、大量中签者至今未购车，政府如何应对？近日，北京市小客车指标调控管理办公室就此在网上问计于民，给出的备选意见中包括两年内不得再次申请摇号等，意见征集到6月8日结束。

北京市交通委有关负责人表示，《北

京市小客车数量调控暂行规定》及其实施细则颁布实施以来，存在申请小客车指标中签后不购车现象。为进一步完善措施，北京市从5月26日起至6月8日期间征求意见，拟对“中签不购车”的行为采取相关措施。

截至目前，北京今年已有近9万名市民取得购车资质。首轮购车指标1月26日产生，将于7月26日到期，1.76万个指标有效期已进入倒计时60天，但据不完全统计，近八成的中签者至今并未购车。

(华文)

www.zzlexus.com

欢迎莅临郑州远达雷克萨斯洛阳展厅
雷克萨斯全系车型尊享4年/10万公里免费保修保养服务

GX460

全路况豪华SUV

LEXUS 雷克萨斯河南地区唯一授权经销商
郑州远达雷克萨斯洛阳展厅
洛阳市龙门大道292号林安汽车城北厅一号
0379-63502600

这一刻梦想 下一刻畅享 2011全新礼遇 利率低至2.011%

即日起至2011年6月30日，购买LEXUS雷克萨斯IS 250/ES 240/RX 270三款小排量豪华车型，仅需首付50%，即可享受18个月2.011%超低利率贷款礼遇，令璀璨梦想，即刻畅享。详情敬请垂询LEXUS雷克萨斯河南唯一授权经销商——郑州远达