

没设密码,她取不出养老钱;设了密码,他取不出母亲的“救命钱”—— 银行卡密码,是保障有时也是烦恼

□记者 李永高

用银行卡(折)的人越来越多,但用不好也带来不少烦恼:有人拿着存折取不出钱,只因为没有密码;也有人拿着存折取不出钱,只因为没有密码。

拿着存折取不出钱,因为没有密码

西工区的林女士这两天一直不能安心上班:

5月30日上午,她70多岁的母亲像往常一样带着活期存折(代发工资)到位于中州中路邮政大厦的邮政储蓄银行营业网点取退休金。林女士的母亲退休后每月按时到银行取退休金。但这次柜台内的工作人员说,因机构变更,没有密码无法办理业务,“要想取款得到洛阳新区的营业网点增置密码”。老太太很郁闷,正是考虑到年龄大,记性不好,才一直没有设置密码。于是,这钱一直没能取。

记者了解到:原先设在中州中路邮政大厦的该银行营业网点已经搬到了洛阳新区,目前在这儿营业的是由洛阳新区迁来的。按照银行有关规定,凭密码才能在



绘图 李玉明

任意一个网点取款,否则只能到开户网点办理业务。也就是说,林女士的母亲如果想就近办理业务,必须先到开户网点为存折增置密码。

银行建议 出于对资金安全考虑,鼓励老人设置并保管好存折或银行卡密码;存折(或银行卡),密码分开妥善保管;取款、存款尽量与家人一同前往。

拿着存折取不出钱,因为设有密码

无独有偶,涧西区的张先生望着病床上突患中风而昏迷的76岁的母亲,也在为密码焦虑:

据医院方面介绍,老人处于重症监护阶段,将来最好的状况也是植物人,尽管老人享受医保,但入院不到一个月,张先生已交了近4000元的治疗费用。由于突然得病,家人无从获知老人存折密码,急等救命钱却

取不出来。

记者和张先生一起来到张先生母亲存折的开户行——农业银行洛阳分行涧西区的一个网点。银行工作人员解释说,没有密码或存折开户人不到场,任何人无权处置存折上的钱款,即使重置密码,也必须“由客户本人凭存折、身份证办理,不得由他人代办”。

我们按照银行方面的建议找到市公证处。市公证处接待人员称,目前病人昏迷不醒,无法对她的存款处置进行公证。

记者咨询了多家银行的工作人员,得到的答复基本相同:银行这样做,既是为了保护广大储户的权益,也是为了自身规避风险。

银行建议 老人储蓄既是为晚年储备保障,也是留给子女的财产。为了避免不必要的麻烦,老人可在清醒时将资产情况透露给子女,或者依照个人意愿立下遗嘱。

浩亚达—— 广告语入围奖即将出炉

在浩亚达公司成立五周年之际,公司从5月23日起特举办“浩亚达魅力,请你来定义”广告语有奖征集活动。活动已收到一千多条参选广告语,其中将选出50条优秀广告语入围,“金口号奖”将以公众投票的方式产生,您可继续点击www.hoyoda.cn投票页面或发短信你喜爱的广告语编号至“106900296262”直接参与。投票以随机抽取方式产生幸运奖,幸运者可到就近门店领取奖品。

特别提示:浩亚达既不吸收存款,也不放贷款,更不自己的关联企业融资,只做投融资中介担保,即通过浩亚达的担保把居民手中的闲置资金借贷给有资产和还款能力的企业和个人!

投融资担保热线:400-6262-111
62620000

西工: 凯旋路与人民西路交叉口
65280000

涧西: 南昌路六合国际大厦一楼
65170000

老城: 北大街丹尼斯对面 63978908

涧东: 凯旋路与涧东路交叉口
63626656

鑫银穗投资担保—— 让您的资金“赚”起来

随着我市市民投资意识的不断增强,为确保市民投资收益最大化,鑫银穗公司特推出年收益率高的鑫银穗产品,客户可灵活选择投资金额及期限。

鑫银穗公司始终将客户的资金安全放在第一位,通过相关政府部门为投资资金提供资产抵押、司法公证、全程担保、律师把关等多重保障,真正让投资者“高收益、零风险”。

鑫银穗公司坚持诚信为本,稳健经营,能帮助您安全、省心地实现手中闲置资金高效增值。

欢迎您到鑫银穗实地考察。
地址:涧西区(广州市场)万国银座B座703A室、716室
电话:64687206

信昌源—— 铸诚信基石 树昌世理念

河南信昌源投资担保有限公司成立于2009年4月29日,是经河南省工信厅批准,由河南省工商行政管理局审批注册成立的一家具有省级资质的投资担保公司,目前注册资本1亿元,在全市拥有14家分部。

信昌源开业1年多来,凭借雄厚的资金实力,先后为市上百家中小企业提供了及时的融资担保服务,并以专业的风险控制、贴心周到的服务赢得了广大客户的支持和信赖。

铸诚信基石,树昌世理念,聚八方财源,富黎民百姓,信昌源投资担保公司将一如既往地秉承这一经营理念,全心全意为地方经济发展服务。

总部地址:
洛阳市瀍河区回族区桂园路口
电话:68624888
西工分部地址:
七一路九州大厦513室(桥南东)
电话:63287887
18939016486

理财资讯 权威发布 电话:13837978848

交通银行沃德财富五周年专题报道

沃德五周年,你我故事会(下)

感受沃德, 体验现代金融生活

□记者 刘黄周 通讯员 王璐 尹婉华

沃德服务:

让我既省心又放心

王先生:我和交行打交道已经有5年了。起初只是觉得交行服务周到,但自从办理了理财卡后,有专门的客户经理为我提供服务,在理财方面就慢慢变得游刃有余起来。2008年,交行发行了许多得利宝产品,我在客户经理的指导下购买了一期,不仅能够保本,收益也高于同档次定期,投资结果很符合我的预期。从那以后,只要有好的产品,客户经理都会第一时间通知我,让我及时买到。

2008年国际金融形势十分复杂,客户经理帮我分析国内外经济形势,建议我大胆配置适量的股票型基金。一向投资谨慎的我,即使在2006年基金投资最为火爆时也没敢参与,但通过多次了解和沟通,让我对交行产生了充分的好感和信任,平生头一次购买了10万元股票型基金。事实证明,交行的分析是正确的,第一次的投资就为我带来了20%的收益,而客户经理也会及时通知我赎回。

现在,我把手头大部分资金都放心地交给交行打理,同时,我也升级成一名沃德客户,开

始享受专属的理财服务。交行客户经理为我量身订做了理财规划,既为我的家庭财务提供了安全保障,又可以实现资产的保值增值。

沃德服务:

点滴之中显真诚

陈女士:作为交行的沃德客户,我与交行接触的时间不算很长,然而感受非常深刻。那天,我偶然接触到了交行的一位客户经理。听着我介绍自己的情况,她始终面带微笑,并且不时点头回应我的话,给人一种非常专业又亲切的感觉。接着她向我询问资金存放多久、想要达到怎样的理财目的等问题,之后便详细给我讲解不同理财产品的期限、收益、风险等内容。

当了解到我平时有上网的习惯后,很快就为我开通了网上银行,详细给我介绍功能,给我演示了如何在网上购买理财产品,同时也告诉我,今后一有新产品推出,她们就会以短信形式发送给我,这样无需亲自来到银行,坐在家门口不出户也可以购买理财产品。经过一段时间的尝试,在交行理财经理的建议下,我对长期投资产生了浓厚的兴趣,对交行的信赖也与日俱增。后来,我又陆续往交行转入几笔款,成为交行的沃德客户。

在这期间,又发生了一件令我大为感动的事。一次我去交行办业务,顺便带上了刚从学校接回的女儿。女儿生性活泼,比较爱动,让我有些担心到了银行会影响我与客户经理的交流。但是到了银行后,我和客户经理交流,另一名客户经理带着我的女儿在一边陪她玩,一向顽皮的女儿难得的安静。原来,那个客户经理在教女儿画画,使这小丫

头一下子变得乖巧听话。这不禁让我佩服交行的工作人员,他们不仅业务熟练、知识丰富,而且如此有耐心。这一次,让我对交行的感觉更好了。

沃德服务:

总是让人心里暖暖的

李女士:我是交行10年的老客户了。每次来到交行办理业务,总会有宾至如归的感觉。最先吸引我的是沃德财富中心宽敞、明亮的环境,放着轻音乐的等候区,专属办理业务的绿色通道,实时播放财经信息的液晶电视……

更让人记忆深刻的是在这里工作的年轻人,他们专注、敬业,时时处处为客户着想。记得有一次,我到交行凯东支行办理理财业务,身体有些不舒服,理财经理见我脸色苍白,赶忙给我倒上一杯水。得知我有点发烧,还马上取来体温计,并协调工作人员提前为我办理业务。几年下来,交行一直保持着这样温馨亲切的服务,让我感觉这里不仅是银行,更有一种家的舒适与惬意!

这些年忙于生意,天天在外奔波忙碌,有时连自己的生日都忘记了,而交行的理财经理总是准时打电话来祝贺我的生日。有一次,生日那天的早上下起了雨,交行就发来短信,祝我生日快乐,同时提醒我雨天路滑,开车一定要小心。交行的服务总是这样,让人心里暖暖的。

交行的理财服务也是那么周到、贴心。我购买的产品什么时候到期,基金什么时候该进、什么时候该出,交行都为我提供了最专业的分析和指导,让我享受到最专业的金融理财服务。

