

# 人民币收藏“虚火”正旺，入市防“烫伤”

□记者 李永高

如今，在很多收藏者眼里，“新钱”不如“旧钱”身价高。第三套人民币中背绿水印1角纸币已经炒到了六七万元，身价涨了六七十万倍，1953年版的3元纸币，目前每枚逼近5万元，涨了16000多倍。业内人士表示，人民币在较短的时间里快速上涨，新涌入的收藏者多是想短期投资获利，市场暗藏的风险在悄然聚集。

## 人民币收藏“喜旧厌新”

两周来，记者接到关于收藏的电话中多半是关于人民币的。由此，近来收藏市场的热点可窥一斑。

上周，记者在我市的几个古玩市场看到，很多摊位前都有各个年代钱币回收价目表，其中，人民币币种占90%以上。在天子驾六古玩城周宏涛的摊位上，A4价目表彩色图案印刷精美，不时有人上前翻看、购买。

据钱币商李博说，2010年人民币收藏就比较火，今年，各类纸币的价格“水涨船高”。多款“退役”人民币身价继去年涨势依旧，以第三套人民币中的背绿水印1角纸币为例：从一年前的3万元涨到今年春节的4万元，而现在已经炒到了六七万元，继去年翻番之后再涨一倍。几十年前的1角钱如今可以换一辆经济型家用轿车。

3元纸币，新中国历史上只在1953年出现过一次，而且是委托前苏联代为印刷的，如今一枚接近5万元，50多年涨16000多倍！

“收藏就是典型的‘喜旧厌新’，以2元纸币为例，1990年版每张25元至30元，1980年版每张则达到40元左右。”李博说。

周宏涛表示，人民币在较短的时间里快速上涨，直接原因是新涌入的社会游资越来越



绘图 仁伟

多，其目的很明确就是短线操作捞一把就走。

## 警惕藏市“虚火伤人”

老城区赵先生委托记者咨询1980年版蓝色百元钞的市场价。在走访后了解到，目前在一些古玩市场，流通中的第四套人民币被暗中交易，赵先生所说的1980年版百元钞，全新价格每张为200元到300元。

此前，记者曾从中国人民银行洛阳中心支行有关人士处了解到，按照《中华人民共和国人民币管理条例》规定，买卖流通人民币属违法行为。也就是说，已经退出流通领域的第一、二、三版人民币和一些纪念钞，可以合法交易，尚在流通中的国家法定货币，在没有获得批准的情况下，不允许买卖。

市文物收藏学会文玩委员会副主任常洪周针对目前人民币投资火爆情势，建议投资者应保持理性，不要盲目追涨，避免1997

年暴跌情形重现。一些珍稀币种往往价格会很高，但由于存世量较少，一般很少在市场上交易，多沉淀在资深藏家手里，一些新手在“炒币”时很容易遇到赝品。

李博提醒说，投资收藏人民币最主要是辨别真假，第二是看版本，一般流通时间越短越有收藏价值，第三看版别，第四看品相。同样面值的人民币，年份、工艺、品相不同，价格会有很大差距，一般人不研究清楚容易上当。如1962年版1角纸币就分多种版本，价格相差10倍甚至更多。

同时，李博认为，这一轮人民币收藏热已经过去，按往年惯例七八月人民币价格将落至全年最低值，到12月至次年1月才会再次升到最高值。

“虽然现在人民币收藏的确有升值空间，但也有‘虚火’成分。”周宏涛认为，人民币收藏盲目追高存在一定的风险，收藏者需要有闲钱，要有长期投资的思想准备，始终保持平常心。



声音·声音

## 叶檀：增持回购大忽悠

数据显示，2011年4月以来，A股市场共计发布了72份定向增发预案。其中，40家上市公司的大股东计划参与认购，占有定向增发预案的55.56%，这一比例要高于1~3月份的47.13%和2010年全年的46.45%。不管哪个市场，回购与大股东增持都是好消息。

然而，事实并不美妙，就总体而言，市场减持套现的多、增持回购的少；在增持回购部分中，还存在不少忽悠分子，或者做局，或者言而无信，或者干脆高抛低吸。

## 郎咸平：国际板在接谁的轨

国际板并不是与国际接轨，真正想与国际接轨就应该像香港一样，市盈率要跟国际接轨，整个制度要跟国际接轨。我们整个配套做改变的目的不是国际化，而是让我们中小股民赚钱。我们的监管不是把它管死，国际化也不是引进国际巨头。监管和国际化的目的是为中小股民创造财富。

## 皮海洲：变脸的创业板推动市场回归理性

创业板由“高成长板”变脸为“业绩垫底板”，其原因在于新股、次新股业绩的“变脸”。由于汇集了众多“变脸”公司，所以创业板很难表现出高成长性的特征。由于发行人在新股“三高”发行的利益诱惑下，普遍对公司进行过度包装。这种透支未来的发展，使得上市后的“变脸”在劫难逃。

也只有挤掉了创业板股票的泡沫，新股、次新股“变脸”的现象才会逐步减少，创业板公司的成长性才会逐步地体现出来。让“三高”发行最终回归到理性发行的轨道上来。

## 易宪容：迟迟不加息 信贷收紧政策是否已放缓？

尽管这几天央行没有加息，但是当前国内货币政策减缓肯定是不到火候，房地产泡沫不挤出及过高的通货膨胀得不到控制，都会使得央行的货币政策暂时难以改变。更重要的原因是与中央当前宏观治理结构与政策思路有关。

## 曹仁超：不懂周期如瞎子摸象 长期持有不切实际

根据IMF今年公布的一项研究：1960年至2010年全球可确认的金融周期共480个，其中115个由信贷扩张及收缩造成，114个由房价升降造成，251个由股市升降造成。换言之，信贷扩张与收缩、房价升降及股市升降都是产生金融周期的背后原因。

换言之，各国信贷膨胀与收缩，与房地产周期有莫大关系。一个信贷膨胀期平均可维持8季（约两年），股市上升期平均可维持22季（五年半），即一个股市上升期通常由一个信贷膨胀期、一个信贷收缩期及另一个信贷膨胀期所组成。（万虹 整理）

## 交通银行沃德财富五周年专题报道

## 沃德五周年，交行卡博“汇”（一）

# 交行私人银行卡：全力打造“管家式服务”

□记者 刘黄周 通讯员 尹婉华

拥有一张交通银行的私人银行卡，相当于拥有一位私人商务助理、一位私人旅行助理、一位高品位生活助理和一位行车关爱服务助理……这是一种身份的象征，成为交行私人银行客户之后，便可享受“1+1+1”服务、异地漫游服务、财税咨询服务、EMBA教育服务、专享旅行定制服务、行车关爱服务、顶级生活礼遇服务等多项专享服务。

## “1+1+1服务”：

### 做专业与贴身的私人银行服务

在服务模式方面，交行私人银行以现有的“沃德财富”服务为基础，独创了阶梯式“1+1+1服务”，即沃德客户经理+分行私人银行顾问+总行个人财富管理专家团和私人银行投资顾问。

由这三个“1”加起来共同服务于私人银行客户，使私人银行客户在使用现有“沃德财富”的所有服务之外，还可以得到交通银行提供的覆盖境内、境外的财富管理服务。总行选择公司业务、投行业务、结算业务、个人财富管理、证券业务、保险业务等方面的专家专门为私人银行客户组成财富管理专家团队，同时，选择国内综合实力名列前茅的会计师、税务师事务所等专业机构组成庞

大、资深、实战经验丰富的专家团队为私人银行客户的事业成长提供便利和支持。

“1+1+1服务”模式，令交行私人银行的管家服务理念更加出色和完善，使其能够真正成为客户专业与贴身的私人银行服务。

## “管家式服务”：

### 顶级私人生活礼遇服务

随着财富不断增加，越来越多的人开始借助私人银行打理财富和生活。交通银行私人银行既是财富生活中的金融专家、私人智囊团，更是为客户创造高品质生活的梦想拍档。它提供的私密、专享、创富、高品质的服务，渗透到生活的方方面面，为私人银行客户的丰盈人生创造充满惊喜的生活礼遇。

持有交行私人银行卡，可以享受到顶级的私人生活礼遇服务。交行扮演着私人旅行助理、私人商务助理、高品位餐饮助理、高雅文化艺术活动助理等多种角色，为私人银行客户提供全方位服务。以私人商务助理为例，如果持卡人没有目的国同事帮助，在很多时候需依靠自己或秘书安排，而顶级私人生活礼遇服务能够提供一站式服务，包括机票、酒店、机场接送、旅行行程设计、翻译援助等。

再以“全球高品位餐饮助理”为例，交行在全球范围内提供顶级酒庄、雪茄厂商、经销商的信息，并可以协助采购并递送，用户没有时间亲自亲为，也可以得到自己钟爱的珍品。

## 系列贴心服务：

### 渗透生活方方面面

#### ●异地漫游服务：

当私人银行客户到达试点所在城市，需

要金融服务时，客户经理可通过跨地区联动服务机制，将客户需求传导至异地客户经理，由其在异地代为提供客户所需的服务。

#### ●EMBA教育服务：

通过与北京大学、复旦大学、对外经贸大学建立长期、深入的合作关系，为该行私人银行客户在课程体验、入学绿色通道、讲座论坛等方面提供更多机会。

#### ●旅游定制服务：

为私人银行客户提供专享的全球商旅咨询服务，个性化旅游度假方案的咨询、定制和具体实施，并享有高达4%的折扣优惠和专属旅游纪念品；定期为私人银行客户发布最新专享旅游信息；为私人银行客户免费提供专享旅游纪念品。

#### ●财务咨询服务：

通过与第三方合作，依托专业机构庞大、资深、实战经验丰富的专家团队，为私人银行客户提供在税务、财会咨询方面的专业性服务。比如北京的中瑞华恒税务师事务所在为私人银行客户提供一事一议专项服务时，将给予特别的价格优惠。

#### ●澳门地区专享服务：

私人银行客户可享受珠海至澳门“一站式”快速通关服务和在澳门地区专享的商务助手服务。交通银行澳门分行为私人银行客户在澳门的一系列商务活动提供协助，满足私人银行客户在澳门进行的设立公司、商务接待、投资置业等各项商务需求。

#### ●行车关爱服务：

交通银行与超过3500家道路救援服务商合作，覆盖全国31个省市自治区，超过256个城市，提供包括车主旅途中的健康咨询和紧急救援、100公里内拖车和路边快修等多项服务。

