

# 创业不走寻常路 饲狐养貂巧致富

## 1 虽然能折腾 创业路难行

房建立的养殖场占地约一亩，场内有一排排的笼子。他说：“前面的笼子里是狐狸，后面的笼子里是貂，加起来有600多只。”

房建立是个特别能“折腾”的人，用他的话说就是“这一辈子啥都干过了”。35岁以前，他开过车床，在建筑工地上打过工，也曾试着投资当老板。35岁那年，他突然发奇想打算养狐狸。

“第一次养，摊子没敢铺那么大，就在自己家地里用笼子养了100多只貂和狐狸。”他说。养了五六年后，房建立把狐狸和貂都卖了，跟着村里人外出打工。“以前没养过，没啥经验，养了几年也没挣到啥钱。”房建立说。

## 2 两盆牡丹花 学来养狐术

在工地上干了几年，房建立最大的感受是“讨工资太难了”。当时，村里的一个朋友劝他：“你不是养过狐狸吗？别在工地上干活了，干你的



□见习记者 杨玉梅 通讯员 张悦文/图

记者到达洛龙区李楼乡东高村的时候，房建立已站在路边等着了。这个53岁的男人大手一挥：“走，先去我的养殖场看看。”从1986年，房建立就开始养狐狸和貂了。

老本行吧。我认识江阴一个专门养狐狸的人，你可以去学学经验。”

“中，去看看人家咋养，我就不信自己养不成。”房建立说，他当时用扁担挑了见面礼——两盆牡丹花就去江阴了。扁担把肩膀压肿了，但他觉得值：“咱洛阳牡丹最有名，人家一看可高兴了，啥也没说就让我跟着学。”

房建立在江阴的养殖场里呆了半个月，每天跟着场主学习。半个月后，房建立回到东高村，在自家地里



养殖场里的工作很多，老房喜欢亲自动手干。

重建笼舍，又买了100多只狐狸和貂。“自己多年的积蓄全都投上了，打算大干一场。”他说。

## 3 坚持不动摇 事业入坦途

头3年，房建立没赚到钱。“要等3年后狐狸和貂差不多都下崽儿了，第一批才能处理。”房建立说，妻子当时没少埋怨他。

将棍子交叉后向上一提，狐狸就抓住了。”

## 4 光养还不够 加工会更富

房建立的养殖场的主要收益来自出售狐狸皮和貂皮，出售生皮子的利润相对于出售皮料的利润要低不少。“皮料可以直接卖给服装厂，卖皮料的利润比卖生皮子的利润高近4倍。”他说。

如今，房建立有了新的想法：扩大养殖规模，建厂房，引进各种设备，建成一条生产流水线，把生皮子加工成皮料再出售。

房建立说：“7月底，狐狸和貂又要下崽儿了，预计能下300多只，现在的笼子数量肯定不够，扩建势在必行啊。”

专家点评：洛阳市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利说，房建立的勤奋、实干、创新造就了他今天的事业。房建立的成功为广大创业者带来几点启示：第一，要对创业充满信心；第二，要对创业项目充满热情；第三，要不断提高自身素质，素质决定竞争力；第四，要不断更新经营理念，使生意符合市场发展的需求，从而稳步扩大经营规模。



**M 红星·美凯龙**  
MACALLINE

第二届 建材、家具 百名总裁签售会

时间：7月10日 地点：红星美凯龙

# 总裁偏爱洛阳城

他们是家居业的领军人物，他们是家居业的风向标，7月10日，聚首洛阳再续“签”缘！

MPE智能睡床 董事长 罗成

美心木质门 总经理 王娟

耐特利尔家具 总裁 闫永民

华帝集成厨房 橱柜部经理 李华祥

森博尔特壁纸 销售副总监 李鼎

2010年7月10日，洛阳第一届总裁签售会在洛阳红星美凯龙首度热映！百名总裁齐聚红星美凯龙为消费者签售，总裁一字千金带给你史无前例的优惠，让消费者为之沸腾。

2011年7月10日，热情好客的洛阳红星美凯龙再次倾力组织第二届总裁签售会，规模更大、品牌更多、总裁更具实力！带着对洛阳人的深厚友谊，一起为洛阳人省钱！

总裁指定下榻酒店：洛阳地矿假日酒店  
唯一指定接待用车：奔驰  
唯一指定接待用酒：法国SV国际酒庄

签售卡预约

①电话预约：65915088  
②网络预约：www.lyredstar.com  
③短信预约：发“签售”到15690660666

敬更多请持续关注

预约→领取签售卡→签售