

我们努力在改变

点,商机就在身边,并不缺少好的创富项目,缺少的是发现的眼睛——
合也有春天,草根股民中也有“股神”;我们报道的一些创富范例,也许是个启发;创富不一定都是高起
记者发现比较健康的家庭财务可以有合理的负债;已举办了两届三期的投资擂台赛,让我们知道野百
三百六十五个晨昏,我们一直想回报读者更多一些。不少人认为“不到万不得已,不会使用贷款”,但

1

2010年8月9日 C04、C05版 作者:刘黄周

《玩转“债务”,让“负翁”变成“富翁”》

内容提要:房贷、车贷,装修贷款、家电贷款,如今,越来越多的人开始与“债务”打起交道。用自己的钱去投资,用银行的钱去消费,只要打理好家庭资产中的“债务”,不仅可以提高自身的生活质量,而且可以使家庭财富稳步提升。

3

2011年6月20日 C08版 作者:龚娅丽

《旧杂志助他哥俩致富》

内容提要:过期杂志里也能淘出事业。从摆地摊开始,康利强兄弟俩用了7年的时间,他们的书店已成为爱书者淘书的胜地,也是众多时尚场所阅书栏的供货商。

5

2010年10月11日 C08版 作者:李永高 闫方方

《废品回收:开发“放错地方的资源”创富》

内容提要:“生活中没有废品,只有放错地方的资源”。据统计每回收利用1万吨废旧物资,可以节约自然资源4.12万吨。同时,国家对再生资源回收给予较大幅度的财税优惠。灵活宽松的政策给从事“放错地方的资源”的收购行业带来丰厚的利润回报。

2

2010年8月16日 C07版 作者:刘黄周

《31.36%,首届“股神”横空出世》

内容提要:“中原证券杯”投资擂台赛是我市首次开展的实盘炒股大赛,首届第一期有30名选手的收益跑赢大盘,冠亚军累计收益率分别达到了31.36%、30.23%,超越沪深300指数逾17%;第二期,过半参赛选手跑赢了大盘,冠亚军累计收益率分别达到42.68%、33.82%,冠军还创出47.93%的惊人单周收益率。

4

2010年11月15日 C08版 作者:李永高

《“抱团”创业产生化学反应》

内容提要:几名下岗职工,利用政府担保贴息贷款,经过5年创业,建成特色种植养殖基地,总资产规模从原来的170万元发展到现在的1400万元,并且带动了更多下岗失业人员就业。

6

2010年9月6日 C08版 作者:宋锋辉

《2元店——小成本致富》

内容提要:2元这个数目也太小了!2元店或者2元超市的兴起满足了许多消费者追求便宜的心理,正是这不起眼的小钱成就了一些人的致富梦。



洛社社区 洛阳人的网上家园



BBS.LYD.COM.CN

广纳言论、开放包容的大型网络互动交流平台
注册人数超过**30万** 日均页面点击量超过**6万**

工行洛阳分行 大力促进小企业金融发展

□ 记者 刘黄周 通讯员 付丽红

近日,银监会印发《关于支持商业银行进一步改进小企业金融服务的通知》,促进小企业金融服务的可持续发展。长期以来,工商银行洛阳分行都通过各项措施大力促进小企业金融发展,为洛阳民营经济的发展提供资金支持。

据了解,工行目前已开发出适合中小企业使用的信贷产品多达7大类76个品种,主要针对中小企业的经营特点,相继推出商用物业贷、商品存货贷、应收账款贷、金融票证贷等产品组合和订单融资、应收租赁款保理、退税应收款融资等新型贸易融资产品。

目前,工行洛阳分行重点开展的贸易融资业务有:国内信用证、国内信用证(卖方)议付、国内保理、国内发票融资、商品融资。

所谓国内信用证,是指开证行依据借款人申请开出的,凭符合信用证条款的单据支付的付款承诺,购货方可确保销货方履约交货,付款同时即取得代表货物的单据。

国内信用证(卖方)议付业务是指我行(即议付行,下同)在单证一致、单单一致的情况下,或信用证及其项下单据存在不符点(包括我行不能确认单证一致的情况)但已被开证行有效承兑的情况下,扣除议付利息和手续费后向信用证受益人(即议付申请人)给付对价的行为。

国内保理是指境内销货方(债权人)将其因向境内购货方(债务人)销售商品,提供

服务或其他原因所产生的应收账款转让给本行,由本行为销货方提供应收账款融资及商业资信调查、应收账款管理的综合性金融服务。

国内发票融资是指境内销货方(借款人)在不让渡应收账款债权情况下,以其在国内商品交易所产生的发票为凭证,并以发票所对应的应收账款为第一还款来源,由本行向其提供的短期贷款。

商品融资是指基于储备物、存货或交易应收商品进行的短期信贷,包括以物流企业提供监管的商品的仓单、库存、在途货物作为质押担保的融资方式。

另外,工行根据战略性结构调整和集群式小企业客户的发展状况,还研发了针对产业集聚区内中小企业标准厂房按揭贷款、专业市场内小企业经营型物业贷、联营模式下大型百货商场小企业零售商融资等产品。

截至2011年3月末,洛阳分行小企业贷款户数143户,较年初增加61户,较去年同期增长97户,增幅210.87%;贷款余额7.7亿元,较年初新增2.9亿元,较去年同期增长5.9亿元,增幅331.83%。仅1至3月,累计发放贷款84户,金额4.4亿元,实现了小企业新增贷款户数全省排名第一、新增贷款余额全省排名第二的成绩。新增贷款额在全国二级分行前50名中排第44名,成为河南省分行唯一进入总行前50强的二级分行。