

我们用心在发现

非馅饼,关键是如何运用……我们期望成为您理财之路上的最佳拍档。
怎样创业,服务大众;庚申猴票三十年涨了十万倍,集邮这个「聚宝盆」投资有门道;担保公司收费标准中暗藏猫腻,中小企业要留个心眼;信用卡分期既非陷阱,也理财更成熟;普通稳健的理财方式,也能跑赢CPI;信用卡套现多重风险的揭示,让您资金风险降级;奢侈品消费背后的玄机,让您消费收藏更理性;贷五万元能义不容辞的责任。带着读者的期望,我们为读者捕捉理财市场的动态与热点,为您带来最前沿的理财情报,为您的理财生活答疑解惑——投资理财的机密,您洞悉后高通胀侵蚀着百姓资产,变幻莫测的资本市场让投资者如雾里看花,各种各样的理财方式背后隐藏着收费玄机。把百姓的资金安全看得和自己的一样重要,是我

1

2010年7月19日 C02版、C03版 作者:刘黄周

《投资理财,你不可不知的机密》

内容提要:时下,投资者的理财工具五花八门,理财渠道也是各式各样。如果你是一个投资新手,是否清楚进行一项投资所要耗费的成本有多少?记者从细微处着手,对股票、基金、银行理财、担保理财以及信用卡投资使用中一些很容易被忽略但影响不容忽视的小秘密,进行仔细探寻——小散买卖股票并不一定适合少量多次,因为每笔都有“小费”;买卖基金分前后端收费,选择好了可省去费用……记者通过发掘这些容易被忽视的秘密,给您提了醒——投资理财的成本有时会侵蚀投资收益,懂得控制投资理财的成本,才是真正明智的投资人。

2

2011年2月21日 C02版 作者:刘黄周

《平常四招,化通胀为浮云》

内容提要:什么理财产品能跑赢CPI?门槛为100万元的理财产品有可能,咱百姓不是人人都买得起;某些高回报的投资方式确实有可能,但是背后隐藏的是高风险的隐患。市场一变动,投资者容易焦虑和浮躁。投资者亟待培养科学的投资观念。

记者坚守着贴近民生的新闻原则,以深入浅出的说理、翔实的数据、严谨的逻辑,在储蓄、国债、银行理财产品、基金定投这几种最普遍的投资方式上发掘出闪光点,给百姓上了一堂生动的抗通胀理财课程。

3

2010年7月12日 C03版 作者:刘黄周

《信用卡套现:赚取糖衣却攥着炮弹》

内容提要:当信用卡被越来越多的人使用时,“套现”这一具有地下色彩的行为也应运而生。记者将观察和探索的触角伸向洛阳本土,发现信用卡用户中有“套现”念头的不在少数。记者敏锐地揭露了不规范的市场是培育“套现”现象的温床,例如个别银行为某些商户安装了特殊POS机,使其刷卡消费时走特殊渠道可以免交或者交纳特别低廉的手续费。紧接着有理有据地阐述了“套现”如何滋生风险:一方面,有可能引发自己“资金链”断裂;另一方面,有可能留下信用污点,更严重的是,恶意套现还可能被追究刑事责任,给信用卡用户敲响了警钟。

4

2010年8月2日C02版、9日C08版、16日C08版 作者:宋锋辉

《奢侈饰品消费投资背后的玄机》

内容提要:在股市不景气、楼市遭调控的背景下,投资者的目光聚焦到奢侈品收藏上。记者及时揭示出奢侈品的消费和投资中暗藏着种种玄机:市场上和田玉的品种不同,价格相差几倍,甚至几十倍;翡翠市场货型不同暗设陷阱,要想购买到具有投资和收藏价值的A货就要认准证书;钻石销售商喜在产地、切工、进货渠道上夸大其词。然而,记者通过暗访发现,某些钻石经营店拿不出证书,有些店的证书与销售人员的宣传词不符。记者通过揭示奢侈品营销的“潜规则”,为蒙在鼓里的百姓注上了一针清醒剂。

5

2010年12月6日 C02版 作者:李永高

《贷来5万元,能借“鸡”生出什么“蛋”》

内容提要:读者最希望读到的是贴近民生、展现百姓视角、聆听百姓声音的新闻,我们也一直在朝这个方向努力。本报曾报道符合条件的市民可享受5万元政府贴息创业贷款,不少读者想了解,如果有5万元该如何创业。

记者通过实地探访多家商家,为读者的小本创业展开了一幅翔实而生动的画卷:加盟或代理,享受品牌效应与技术支持,且一般有区域保护,布局时不会出现同品牌竞争者;用5万元开家有个性、有前途的小店,还有多个创业者为小本创业提供的箴言。

6

2010年9月6日 C02版 作者:李永高

《30年涨了10万倍 方寸地成聚宝盆》

内容提要:“邮市风向标”庚申猴票涨势惊人,平均一枚以每月1000元的速度攀升。记者阐述了“庚申猴”30年涨10万倍的“飘红”盛况,由表及里,为投资者揭示了“题材为王”的集邮原则。记者通过采访收藏专家发现,发行量少,是“庚申猴”价格一路飙升的根本原因,加上是我国首套生肖邮票的龙头票,对邮市而言是永远的刚性需求。最后,记者为集邮新手提供了中肯建议,并提醒新手谨防“游击”在市场门口的“熟脸”,他们专找新手,用低价吃进邮品,然后高价倒卖,从中牟利。

7

2010年10月25日 C06版 作者:宋锋辉

《担保费想看明白不容易》

内容提要:在担保公司投资收益颇受关注的同时,担保费是容易被忽视的一个环节。记者通过暗访发现,在担保费的收取上,不同的担保公司收取方式也不同。一般主要有两种收取方式:一是各个项目分别列出,给出明确的收费比例或者额度;二是把各种收费项目打包,收取一个综合费用。无论哪种方式,给出资人的利息率基本都是一样的。很多担保公司给出所谓的“综合成本”,其实是模糊了担保费和利息率的差别,变相提高了担保费。国家对担保公司从事的民间借贷担保,担保费如何收取、收取多少等相关问题没有相关的法规进行约束,呼吁中小企业融资需要宽松的环境。

8

2010年8月23日 C04版 作者:李永高

《信用卡分期:既非陷阱,亦非馅饼》

内容提要:时下,各家银行推出信用卡分期付款。一些人对信用卡分期付款乐此不疲,但也有很多人对此敬而远之。记者针对此现象提出:信用卡分期既非陷阱,亦非馅饼,关键是如何运用。记者首先通过用户实例和银行信用卡分期付款服务的描述,阐述了信用卡分期付款带来的便捷与实惠,紧接着提醒用户要仔细计算一下利息和费用,以汽车信用卡分期付款专项业务为例,建议消费者可与汽车经销商协定车价,在不免除利息或手续费的前提下,按照最终车价做分期付款业务,可以少支付手续费。