

品牌荟萃 物美价廉

——解析即将举行的洛阳红星美凯龙百名总裁签售会

□本刊记者 刘丁

红星美凯龙作为全国颇有影响力的家居连锁卖场,在全球拥有上千家战略合作伙伴,有着强大的上游资源整合能力。去年,“百名总裁签售会”得到了红星美凯龙数百家全球战略伙伴的鼎力支持,来洛阳的百名总裁真正感受到了洛阳人民的热情。今年7月10日,百名总裁将再次聚首洛阳(部分总裁在本版亮相),这次他们能为洛阳的老百姓带来哪些实惠与惊喜呢?记者采访后为您一一道来。

规模大: 百名建材家具品牌总裁齐聚

据了解,本次来洛阳的总裁,既有地板行业的大腕,又有卫浴品牌的巨鳄,既有沙发行业的佼佼者,又有家具品牌中的重量级人物,还有床、吊顶等诸多品类中的顶尖人物。可以说,他们经销的品牌,都是建材家具行业内的知名品牌。对消费者来说,的确有着相当大的诱惑力。

品牌多: 家装材料、家具一站式购齐

据悉,此次活动参与品牌颇多,涵盖了地板、卫浴、沙发、家具、床、吊顶等诸多品类,势必形成震撼的签售阵容。据活动负责人介绍,这次参与签售的品牌都是大家耳熟能详的,不仅品牌知名度高,拥有优良的品质、悠久的发展历史,而且有优质的售后服务,在消费者心目中是“家居明星”。同时,总裁亲自签售也为消费者提供了更加可靠的保证,使消费者真正能以最优惠的价格,获得最贴心的享受。

价格低: 厂家直供省去中间环节

此次百名总裁签售活动最吸引消费者的恐怕要数较低的价格了。活动采取的是厂家直供方式,省去了经营渠道中的一些中间环节。红星美凯龙一名驻场的品牌经销商对记者说:“这次我们老总带来的商品价格非常低,如果不是厂家直供,连我们自己也拿不到这样的价格。到时候消费者根本不用托关系、找领导,因为价格确实是没法儿再低了……”据了解,此次活动可谓三方让利,不仅厂商会拿出直供价乃至补贴价来回馈洛阳的消费者,而且经销商和商场也都推出了相应的优惠措施。

实惠多: 提前预约签售卡 免费享受多重礼

据活动负责人介绍,7月10日总裁签售时间为两个小时(10时~12时)。总裁签售数量有限,本次签售卡限量发行,如果你想参加总裁签售会,需提前预约报名,报名7月8日18时截止。此次总裁签售会顾客持签售卡可享受多重惊喜:现场签售顾客可获赠总裁派发的红包;可参加现金增值100元活动;签售当天9时30分前到商场的顾客,可享用免费早餐;当天消费顾客可以参加购物抽奖活动,100%中奖。



北美枫情地板副总经理 王辉杰



创鑫研地板总经理 朱梓序



乐迈地板销售总监 TOM(汤姆)



美心木质门总经理 王澜



帅丰电器总经理 张晓钟



特洁尔智能马桶总经理 李宝从



芝华仕沙发爱蒙床垫销售总监 郭木龙



中汇家具董事长 刘玉忠



东方邦太橱柜营销总监 丁德建



华帝橱柜厨房经理 李华洋



喜临门床垫销售总监 周伟峰



扬子地板销售总监 殷正生



华霖木门副董事长 王海印



浪鲸卫浴营销总监 杨红



摩恩卫浴中国区销售总监 卢方武



耐特利尔家具总裁 闫冰民



亚迪沙发总经理 陈水法



圆方圆软床总裁 孔健



北京强力家具销售总监 刘淑明



比嘉地板销售总监 杨斌



木槿之恋家具副总监 那仲平



森博尔特壁纸销售总监 李鼎



忆东方家具销售总监 彭宏



塞纳风情总经理 张立发