

创富前沿

开办心理诊所,他创业成功

见习记者 龚娅丽

现代人生活压力大,挫败的负面体验时有发生,从而导致不良心境,如抑郁、焦虑、恐惧等。心理健康成为人们关注的一个问题,心理咨询等诸多领域都成了创业的领地。



绘图 玉明

从一名大夫转行成一名心理咨询师

蒋庆伟,从1993年起,他在自己创办的中西医诊所当了十几年的大夫。直至2007年,他开办了一家心理咨询诊所。蒋庆伟在行医过程中逐渐发现,病人的心理健康直接影响和制约躯体生理

健康。蒋庆伟决定系统地探索这片陌生又神秘的领域——心理学。考心理咨询师三级证书,两年在北京、信阳的求学生活,当然,从2003年到2006年,蒋庆伟的诊

所处于荒废状态,损失也是惨重的。2007年4月,蒋庆伟和两个朋友决定合伙办心理咨询诊所。蒋庆伟是无路可退的,因为他已在2006年盘出了家乡的诊所。

他们的心理咨询中心诞生

2007年9月,在火车站附近一栋写字楼里他们的心理咨询中心诞生了。尽管装修简陋,面积也不大,只有110平方米,但三个创业者激情饱满。

没想到的是,开业不利,三个咨询师坐了两个月冷板凳。“由于大部分人对心理咨询的认知度和认可度还不够,我们决定深入群众做公益宣传活动。”蒋庆伟说。三个

咨询师分工,有的在涧西区的初中、技校和高校开展心理健康和心理咨询的公益讲座,有的和芭蕾舞团合作,在表演前向观众发放心理健康知识的小手册。

定位准确,扭亏为盈

心理咨询的普及需要像文火煲汤一样,时机成熟才能飞入寻常百姓家。2007年年底,咨询中心的收入是4000元。2008年,负盈利的局势得以扭转,年收入近3万。2009年的收入比上一年翻番,创业成本成功收回。这一切归功于蒋庆伟的经营理念:先重视社会效应,再重视经济效应。

残疾人咨询免费、低保人员咨询打五折、每周一上午咨询免费……一系列的惠民政策造就了咨询中心良好的口碑。2009年,蒋庆伟决定迁址。团队成员也扩充到13人。蒋庆伟又多了一重身份——导师。咨询中心成了洛阳师范学院教育心理学专业学生的见习基地。

“心理咨询的定位要准确。”蒋庆伟告诉记者,中心接待的50%都是青少年,如何让承受升学压力和青春期迷茫的青少年走出阴霾,是中心致力研究的课题。另外,中心设有“婚姻保卫战”的团体交流室,婚姻危机也是该中心重点清除的“定时炸弹”。



声音·声音

易宪容: 房地产调控要害在于去除赚钱效应

近十年来国内房价快速上涨的根本动力就在于住房的赚钱效应。因此,要从根本上挤出房地产泡沫,政府就得利用成熟市场行之有效的经济手段(如信贷及税收)坚决去除住房市场赚钱效应,去除住房市场的宏观工具性,坚决、全面、严厉地打击住房投机炒作,这才是当前国内房地产宏观调控突破困境的关键所在。

叶檀: 与其让外资做空 不如自己主动做空

任何一个资本市场都有多空两种力量,当内部缺乏做空机制时,外部做空必然趁虚而入。缺乏做空机制,使我国的证券市场跛脚而行,只能通过股价上涨获利,市场生态因此遭破坏,投资者理念扭曲。如果国内没有做空工具,无法为公司正确定价,那么,国内的定价权就会被国际投资者牵着鼻子走,哪怕跳脚骂得口干舌燥也没用。我们畏做空如虎,主动放弃了定价权,就不要怪怪人太狡猾。

樊纲: 中国经济正软着陆

北京大学教授、中国国民经济研究所所长樊纲表示:“中国经济正在实现软着陆。”樊纲称:“利率调整的见效期在6至9个月之后,因此通胀现象会在下半年有所缓和。”当前中国的经济形态,既非成熟的市场经济,也不是纯粹的计划经济,而是政府政策主导下的市场经济。用“经济硬着陆”来解释未来中国经济走势,既然前提不同,得出的结论一定是似是而非的。

曹中铭: 圈钱狮子大开口 不妨给再融资设硬指标

“重筹资,轻回报”一直是A股市场广受诟病的弊端之一。投资与回报本是一对“孪生兄弟”,但A股市场却将其严重割裂开来。上市公司在新股IPO与再融资时,往往都是“狮子大开口”,但在回报投资者的问题上,却更像吝啬鬼。监管部门出台了《关于修改上市公司现金分红若干规定的决定》,但该决定的弊端同样明显。上市公司可以通过突击分红的方式来满足其中规定的要求,进而达到再融资的目的,不妨给再融资设定硬指标。规定欲再融资的上市公司,其派现与此前融资额的比率必须达到一定的水平(比如0.75倍甚至更高),如此才能让上市公司的分红与回报投资者真正积极起来。

巴曙松: 政策难以放松 倾向价格工具

从近期情况看,经济政策不会很快放松。巴曙松表示,每次紧缩措施产生的效果先是GDP回落,然后CPI回落,最后PPI回落。现在正好处于GDP已经回落,CPI还在高位,可能还会攀升一段再回落的时期,有类滞胀的性质,政策轻重不易把握。当前主流的判断还是政策不到放松的时候。

(李永高 整理)

他们寻找创富“投缘人”

记者 李永高

本刊的“创富帮办”越来越得到大家的关注,不断有读者与记者联系,探讨创富构想,讲述创富经历,诉说创富困惑,今天我们就请出两位,听听他们的创富计划,没准正与你的创富思路“投缘”。

42岁的卫先生是新安县的一名农民。他的目标是建起一个千头规模的规范化养猪基地。据他讲,他先期到一些地方进行了考察,饲养1000头猪只需2名员工,24小时电脑监控,配套建起

3个化粪池。卫先生对自己的项目很有信心,“仔猪由某知名公司提供,兽医等技术人员都已基本到位”,并已获批20亩场地,“以1000头仔猪起步,一年半载,就可以增加到3000头”。目前,卫先生遇到的最大问题是启动资金还有40万元缺口。他一方面希望了解政府对于农民养猪有哪些扶持政策,另一方面,他希望尽快落实资金,启动计划,“如果有人看好这个项目,愿意投资”,1年之后,“肯定能连本带息收回的”。而立之年的鲍先生,家住偃师市首阳山镇。鲍先生眼下正在筹建一个较大规模的幼儿园。他现在已有场地10多亩,并取得了教育部门的办园证明,缺少的是后续资金投入。“目前,大多数乡镇幼儿园规模都

较小,管理也亟待规范。”鲍先生说,以他多年的办园经验来看,农村兴办幼儿园大有前途。他希望了解个人投资兴办管理规范、证件齐全的幼儿园具体需要找哪些部门,办理哪些手续,可以享受哪些优惠政策,特别是能否获得较优惠的贷款。

创富帮办

发掘潜在商机 搭建创业平台

▶▶▶ 邮箱: jrlcsyb@126.com

▶▶▶ 联系电话: 15603998055

编后

交流创业理念,交换创业点子,探讨创业途径。如果你想为创业项目找到“识货的婆家”,或者您发现了“有钱途”的创

业商机,或者您正在为创意苦觅“嫁衣”,或者您在创业过程中遇到难题,那就联系我们吧——您的创富体会对别人也许

是个启发,别人的创富经历对您也许是个借鉴。我们愿做您创富路上的同行者!

声音·声音·声音·声音