

东风标致 508

知性成功者的选择

7月23日，东风标致508正式在洛阳万达广场上市，与振奋全场的价格体系相比，其造型魅力依旧是最大亮点，尤其是内饰全面曝光之后，惊艳效应丝毫不亚于首度亮相上海车展之时。东风标致508的魅力超越视觉，具有更深的冲击力。

B 级车市的“过渡色”

儿童时代，我们只知道赤橙黄绿青蓝紫这七种颜色，后来在美术课上，我们发现经过颜料盘调色，可以调配出过渡色，比如浅绿、深蓝。现在看来，508 的造型风格就是 B 级车市的过渡色。

508 在三驾马车中最大的差异化，就在于它处在从商务风格到豪华家用座驾之间的过渡点上。用标致亚洲研发中心首席设计师龚冯友的话说，叫做平衡感。在 508 身上，豪华、尊贵、大气、优雅、力

量、动感这些元素随处可见，比如七星碎钻式 LED 灯组，比如宽达 1855mm 的车身，比如流线，比如前舱盖上的凸起棱线，还有“骨矛”式轮毂，丰富的造型元素构成了它的过渡色，而且并不突兀，换言之，就是整体感强。

审美是个很难言说的东西，它基本属于哲学范畴，不过有一种美是大家公认的——自然美。在 508 问世之前，你很少能找到通过寥寥数笔就勾勒出整车线条结构的——当然这要归功于对前身 SR1 概念车的简练传承。实际上对于这款唯美作品的造型描述，再多的华丽措辞都属于赘述，应该和它的洗练风格相一致：比如浑然天成。也许就是这种未经修饰的纯粹感，让 508 在欧亚两地登陆的第一时间，就征服了评审员，夺得包括红点设计大奖在

“知行合一”的智能形象

东风标致本次对508提出“知行合一”的概念，508面向那些有头脑且重于实践的知性成功者。与B级市场最强2.3L发动机、改良麦弗逊前悬+整体多连杆后悬这些充满操控诱惑的“芯战术”相比，其诸多智能化配置无疑更受关注、比感官冲击更能打动人心。例如以往C级车上的标准配置——I-drive操作系统、四区恒温空调以及造价不菲的抬头显示系统，在508身上就全部具备。另外值得关注的是，东风标致508在经过本土化适配后，更增加后排坐椅电动调节以及电动遮阳帘等电子科技。

在掩饰不住的越级形象下，虽然是首次进军 B 级市场，但感官冲击 + 科技含量 + 一套惊人

的价格火力，东风标致 508 这款 B 级新作还是令人颇有好感。在新迈腾不日也将上市后，欧系三驾马车将正式成立，无论是欧系集团军内战还是对日系阵营的外战反攻，“欧系”都是今年 B 级市场的领衔主演，而内外都非常“扎眼”的东风标致 508，未来表现尤为值得关注。

508 售价：16.97 万元 ~22.97
万元
洛阳市亨诚贸易有限公司东
风标致 4S 店
地址：洛阳市龙门大道与古城
路交叉口向北 50 米路西
销售热线：65522105
东花坛展厅地址：洛阳市九都
东路金海马家居路西
销售热线：13323792515
偃师直营店地址：偃师 310 国
道洛河桥北 200 米路东
销售热线：13721658660

**安全性能消费者
购车首选**

虽然一些地方的限购风潮影响着消费者的购买行为，但全球知名调查公司尼尔森近日发布的最新调查显示，有近 94% 的消费者正计划在短期或长期内购买汽车，其中超过 1/4 的人表示计划在一年内购买汽车，39% 的表示将在未来一到两年内购买汽车。安全性又超越性价比成为消费者购车首选。

尼尔森公司的调查发现,不同年龄段的潜在购买者在购买意向和关注点方面存在若干重要差异。在短期购买意向方面,60后消费者构成了主力军,74%的人表示计划在未来一到两年内购买汽车。60%的消费者表示,在购车时,安全是最先考虑的因素,其中60后对安全性的关注度最高达到73%。价格是第二重要因素占52%,再次是质量占49%。

(据新华网)



7月23日，东风悦达起亚倾情奉献的精品家轿K2在洛阳悦达4S店炫目上市。K2是起亚汽车在中国实现全球首发的第一款车型，由世界三大汽车设计师之一的彼得·希瑞尔专为中国年轻消费者量身打造。它是继“精英格调新典范”K5之后，代表起亚全新高端品质内涵K系列车型。家族虎啸式前中网和上翘的头灯融为一体形成的V字形，更加凸显它年轻活力的品牌性格。

本刊记者 张昕 摄

