

# 信用卡不怕多 就怕你不会玩

□见习记者 龚娅丽

如今,一名消费者手上有多张信用卡的现象屡见不鲜。这些卡的用途都不一样:ATM取现、扣缴住房贷款、代缴水电费……持卡人在提前享受商品和服务的同时,不免产生种种疑虑:没接收全账单,担心耽误还款;款是还到一张卡上,还是分开还款;多张卡还款期扎堆,让人有些吃不消;积分能否合并兑换礼品……下面,记者就为您详细说说如何玩转多张信用卡。



绘图 李仁伟

## ▶▶账单:合并投递 or 专卡专投

各家银行对账单投递和账单短信的发送有不同的规定。

交通银行在账单日后一天、最后还款日前3天以及当天,向用户发送账单短信,一卡一条短信,收费是每张卡每月3元。消费提醒短信包月费用是每月4元,同样是一卡绑定一个短信服务。也就是说,如果您在交行有两张卡,每月的账单

短信费用是6元,消费提醒短信费用是8元。

建设银行用户一般会在账单日后10到15天,分别收到不同卡的账单平信。

农业银行、中国银行是分别寄送不同卡的账单平信或发送免费账单短信。

在工商银行,如果多张信用卡办在一个账户名下,银行会实行账单的合并投递,

即多张信用卡的账务明细全部显示在同一张账单上,明细账单上会显示消费卡的末位数、时间、消费单位,因此不必担心账务会混淆;若多张信用卡分别在不同账户上,免费账单短信将会分别发送给用户。

招商银行采取的是在账单日前一天合并投递账单,一张账单将罗列多张信用卡的账务明细。

## ▶▶还款:合并还 or 分开还,还款日可以改

据了解,交行、建行、农行、中行等银行执行的是一卡一账的原则,也就是说持卡人在还款时,必须按照不同卡的实际还款额进行分别还款,不能合并还款。因此,最好妥善保管账单和账单短信,在还款时要记住每张卡的还款数额。

在工行,多张信用卡办在一个账户名下,不仅能收到合并账单,也能合并还款。

招商银行用户可在一张卡上还款。

轮换着刷卡透支比较方便,但由于还款日扎堆,每当到期后需要一次性还清多

张卡的欠款,又让持卡人压力倍增。

据了解,大部分信用卡的还款日都是银行系统随机定制的。相信不少持卡人会有这种想法,如果可以根据自己的情况,把还款日期分散设定或者设定在发工资之后,还款压力就会减轻很多。

还款日能否自行设定?记者咨询了多家银行客服。

交行、建行、招商银行等都可以更改还款日,在卡片核发以后提出申请即可,但是更改还款日半年或者一年内不得

再修改,各家银行规定不尽相同。

需要注意的是,在上述银行中同一个账户名下有多张信用卡,账单日、还款日都是相同的,更改其中一张卡的还款日,其他的几张卡也都将随之作出相应调整。

工行、中行客服人员则表示,系统设定的账单日、还款日无法更改。

另外,如果担心不能按时还款,还可以与银行签约转账还款。根据约定,银行会在每个最后还款日,从指定账户划款偿还信用卡账务,可避免逾期透支被罚息。

## ▶▶积分:标准卡与联名卡大多不能合并

一般而言,交行、中行、建行等银行都规定只要是同一账号名下的信用卡,那么在兑换积分时,可以将多张标准卡的积分合并兑换。

农行、光大银行可以将多张卡的总积分全部转入一张卡上。

当然,特殊卡种(如联名信用卡等)的积分不能实行通兑,即持卡人在该行所持

的标准信用卡不能与某些特种卡实行积分通兑,只能专卡专兑。标准卡和联名卡之间也不能进行通兑。

以招商银行为例。根据招行“信用卡积分规则及条款”,各类航空联名信用卡(包括但不限于国航知音联名信用卡、南航明珠联名信用卡等)因其消费金额全数自动折抵为里程,故不参加积分活动,

也就是说标准卡与航空联名卡无法实现通兑。

建行信用卡中心客服人员告诉记者,建行的芭比美丽信用卡和变形金刚信用卡等特殊信用卡由于兑换的是合作商家提供的特殊礼品,因此不能与标准卡实行通兑,这些特殊信用卡之间也不能通兑。

## “洛阳晚报·民生证券”投资学苑⑩

# 寻找5年10倍增幅的牛股

□记者 宋峰辉

上周投资学苑,民生证券分析师侯涛通过对民生证券新推出的财富达系理财产品介绍,阐释了寻找5年10倍增幅牛股的秘诀。

侯涛说,资本市场最大的魅力在于成长性,寻找5年10倍增幅的牛股最大的秘诀是:第一是成长,第二是高成长,第三是持续性的高成长。

通过将中小板公司按照股本扩张情况进行分类并统计,结果表明,236家从未进行过股本扩张的公司,上市以来的平均涨幅只有5%;有121家公司在上市后的股本平均扩张幅度达到了310%,同时,上市

至今股价平均上涨了272%。由此可见,股本扩张和股价上涨有直接的线性关系,即股本扩张越快,股价上涨幅度越大。

5年10倍投资计划的核心在于,要求企业业绩连续高增长。从连续这点来看,在强周期行业中找这样的机会是事倍功半的,在消费股中寻找是王道。

那些曾在5年左右时间里出现了超过10倍增幅的企业有以下共同特点:

企业所在行业处在一个快速成长期。

销售收入稳步扩大。拥有竞争优势,企业在行业中拥有定价权,所占的份额是连续扩大而非缩小。

随着销售额的增加,公司毛利率可以保持并得以提升;净资产收益率稳步增长。

企业管理者有企业家精神,并对股东权益敏感。

公司的盈利模式应稳定且易于理解。

公司要便宜。看估值也要看市值。

预告:本周主要内容:利用财务分析捕捉获利契机。

时间:周六(8月6日)下午3时。

地点:民生证券营业部三楼。

**民生证券**

地址:凯旋路与解放路交叉口向西100米(富卓商务3楼)  
电话:0379-68602281

走近工商银行,体验现代金融生活

系列报道之三

## 工行推牡丹逸贷卡 开启信用卡新纪元

□记者 刘黄周 通讯员 付丽红

在通胀压力增大的情况下,越来越多工薪阶层在消费时也备感吃紧。遇到家装、买车等大宗消费时,他们有时会力不从心。在这一背景下,工商银行顺应市场潮流推出的逸贷信用卡以化整为零的方式和相对较低的手续费帮助客户分担相对集中的经济压力,让客户合理规划,灵活理财。

据了解,“逸贷信用卡”是中国工商银行2011年4月推出的信用卡产品。该卡的推出,将更多的客户纳入了信用卡业务的拓展范围,让那些收入不太高但比较稳定,且即期消费需求较强、信用记录良好的工薪阶层也能够通过逸贷信用卡满足自己的消费愿望。

只要客户在工商银行代发工资一年以上,信用状况良好,即可申请逸贷信用卡。工行将依据年代发工资金额的80%给予精确授信,授信额度最高可达到20万元。客户可自主选择还款形式,一个月为一期,可根据需要在24期内自主选择,最长可达36期。

逸贷信用卡以信用卡为介质,在指定商户购买价值600元以上商品,直接在商户刷卡办理分期付款,实行基准利率、不能透支取现和透支转账,只能直接用于分期消费,是专门为工商银行代发工资客户量身定制的分期付款专用信用卡。

该产品具有以下三大优势:

一是逸贷信用卡分期付款手续费率远低于普通信用卡分期手续费率;

二是逸贷信用卡三年内不收取年费,三年后按照消费情况给予年费优惠;

三是客户在工行指定商户的专用POS上持该卡直接刷卡获取消费贷款,无需再到银行办理审批手续。

目前,逸贷信用卡受理环境相当不错,首批已经有上万家逸贷卡受理商户,未来5年将布放20万台逸贷卡专用POS,商户类型覆盖电器卖场、大型百货、奢侈品和珠宝工艺品、旅行社、汽车4S店、家居卖场和教育等各大行业。

另外,值得一提的是,逸贷信用卡的还款选择方式很多。工行营业网点、自助终端、网上银行、电话银行、手机银行等多种还款渠道供持卡者选择,同时可指定账户自动还款,逸贷信用卡直接与持卡者在该行代发工资账户绑定,给予客户更自由的还款选择空间。

