

# 见证荣耀 CR-V第50万位车主诞生

## 东风本田键通店放暑“价”，购思铂睿，分期可享零利率

7月30日，“荣耀感恩有您”——东风Honda CR-V第50万辆交车仪式在北京国家会议中心隆重举行，来自北京的车主汪先生成为第50万辆CR-V的车主，CR-V也成为中高端SUV领域首款销量达到50万辆的车型。

在活动现场，汪先生显得十分激动。“在多个SUV产品间精心挑选后，我和家人最终一致选择了CR-V，因为CR-V各方面优势都很突出。”汪先生表示，“成为第50万位车主，让我感到十分幸运，相信CR-V能够成为我的好助手。”

强大的口碑积淀和车主的口口相传，才有了CR-V今天屹立巅峰的佳绩。为答谢广大车主，在CR-V第50万辆交车仪式现场，东风Honda为CR-V第50万位车主、CR-V典型车主、CR-V达人赠送了“CR-V感恩之旅”大奖，他们将由东风Honda组织前往东京车展观展。

业内专家认为，CR-V第50万位车主的产生不仅是东风Honda和CR-V的荣耀，也是中国城市SUV市场的里程碑事件，表明由CR-V所引领的中国城市SUV市场真正脱离“小众市场”的窠臼，成功走向大众市场，同时也宣告以CR-V所开创的城市SUV为发轫点，中国车市“后轿车时代”的来临。CR-V作为这一时代的先行者和受益者，以领先的姿态赢得了50万位忠实车主的信赖。



交车仪式——水野泰秀总经理(左)、刘洪副总经理(右)与第50万位车主合影。

成功将竞争门槛提高到50万辆数量级，CR-V由此再次扩大了与竞争对手的领先优势。调查显示，一款车型销量突破50万辆后，无论是产品知名度还是口碑都获得基本保障，从而将进入产品新一轮快速增长期，这预示着CR-V有望继续以“先行者，先天下”的优势引领城市SUV市场。

目前，东风本田键通店暑期放“价”，以下优惠活动邀您来享：

1.本田品牌置换思铂睿赠价值2000元油卡，其他品牌置换思铂睿赠价值2000元原厂礼包；

- 2. 置换思域赠价值1000元油卡，旧车评估价高于市场价3000元；
- 3. 购买思域VTI、VTI-S车型，让一万送一，另送超值保险；
- 4. 分期购思铂睿，零利率；
- 5. 老客户带新客户购车，送1000元油卡。

东风本田汽车键通特约销售服务店  
 销售热线：(0379)63581222  
 24小时服务热线：(0379)63582000  
 二手车置换：(0379)63581918  
 客服热线：(0379)63583002  
 地址：九都东路17号键通汽车广场



### 一周声音

在进入纯电动汽车时代前，插电式混合动力汽车会是非常重要的过渡车型……尽管传统内燃机汽车和新能源汽车可能要并存几十年，但是在控制排放方面，传统内燃机技术的改进难度越来越大，混合动力是能够使传统内燃机汽车益寿延年的灵丹妙药。中国迟早也要实施碳排放控制，那时候就会发现，混合动力技术确实是一个可行的方案。

——汽车行业知名专家贾新光

电动汽车的明天取决于各利益集团之间的博弈……锂电池是当下最适合电动汽车的电池，至少在未来5年~10年，它都是最好的选择。

——北京交通大学电气工程学院院长姜久春

如今，4S店的发展已经走到拐点了，我们有必要重新审视汽车品牌销售管理办法的科学性。在很多二三线城市，销售网络形式已越来越灵活，汽车大卖场、汽车超市这样灵活和低成本的网络形式已越来越多地被自主品牌和其他经济型轿车品牌采用，在这些消费潜力还不大的城市或县区，传统4S店投入大、风险高的弊端就更加凸显，投资人的兴趣也在不断降低。

——北辰亚运村汽车市场总经理迟亦枫(李林)

**2011款Mazda6**  
 灵敏的操控不仅是弯道乐趣，  
 更为安全护航

全新Mazda6“启航版”震撼上市，配置全面升级，价值超乎想象，与您一起，让幸福启航！

马自达6 智·力·科技

NISSAN QASHQAI 请客

5周年店庆

NISSAN全系巨惠洛阳城

七夕鹊桥相会 爱情大冲关赢千元大礼

智揽全方位

领先搭载AVM全景式监控影像系统

领潮登场

售价：13.98万元起

QASHQAI 智尚全能跨界车

洛阳威盛专营店 销售热线：686 0000  
 地址：龙门大道333号林安汽车城斜对面

洛阳威丰专营店 销售热线：6525 0000  
 地址：洛阳市九都东路名车港路口向南200米

威盛威丰4S店 销售热线：6761 6577  
 地址：偃师市皇湾工业区洛河桥南

东风日产

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 THIDA 骐达  
 LIVINA 骊威 MARCH 玛驰 X-TRAIL 逍客 QASHQAI 逍客 NISSAN D-TEC