

珠宝骄子沉寂7年又回归



14年前，金鑫珠宝从洛阳一个几百平方米的小店起步，此后便进入发展快车道，如今在全省拥有门店30余家。

最近这7年，金鑫珠宝掌门人年永安把主要精力放在了地产、矿业、担保等领域，成功构建了金鑫投资集团，不过也冷落了自己的起家行业——珠宝行业。

在珠宝业沉寂7年之后，年永安决定“回归”到最深爱的珠宝行业。

金鑫珠宝创业14年，目前员工有1200多名，其中8年以上工龄的有700多人。年永安说：“我觉得对不起那些打江山的‘老革命’。要想对得起他们，必须重新在珠宝行业寻找战机，大力发展。”

珠宝行业不仅是金鑫起家的行业，更为公司培养了一大批人才，一大批忠实员工。如今金鑫集团各个公司的财务人员，几乎都是从珠宝公司走出来的，许多分公司的高管人员，也有部分来自珠宝公司。

日前金鑫公司已经出台措施，将对老员工采取“三个三分之一”

的措施，为他们的未来寻找出路——“三分之一当老板”，金鑫51%控股成立品牌代理公司，员工可以入股，随着公司发展逐渐成长为老板；“三分之一做财务和内勤”，集团各个分公司都需要财务、内勤人员，财务、内勤人员待遇很好，部分老员工可以通过培养走向这些岗位；“三分之一老带新”，留下三分之一员工继续在珠宝商场一线，以老带新，培育新员工，传承金鑫文化基因。

另外一个重要原因是，金鑫投资集团已经是集珠宝、担保、地产、矿业于一体的多元化产业集团，从平衡投资组合的角度来看，珠宝行业能弥补另外三项主业的不足。珠宝行业是资金密集、劳动密集型企业，利润低，但风险不大，不仅能持续赚钱，还能平衡集团的投资组合，未来将努力让它走向资本市场。

在最近这7年兜兜转转之后，年永安发现，自己一度冷落的珠宝行业，虽然是传统产业，但仍堪当“中流砥柱”之重任。更何况，珠宝对于金鑫

来说，一直就是由它开枝散叶；珠宝对于年永安来说，亦是一生都无法抹掉的符号、无法割舍的情怀。

2011年，年永安将亲自挂帅，再战珠宝业。他希望未来两年的成绩能等于过去14年的，同时年永安先生发布了金鑫集团五大发展战略构想。

其一，打造集珠宝、担保、矿业、地产于一体的多元化产业集团。从潜龙在渊到龙飞九天，实现上市。其二，本地区域做强，后图外埠发展。其三，发展全国，打造珠宝连锁帝国，做国内珠宝行业行销管理领军品牌。其四，实施二三战略：即两年三个大手笔。2011年二七商圈8000平方米正弘店、郑州CBD1500平方米珠宝会所开业。2012年洛阳万达商圈37000平方米珠宝商场开业。同时新乡、焦作等地的门店也将陆续开业。其五，构建企业价值观——六个满意。即政府满意、员工满意、顾客满意、伙伴满意、社会满意、股东满意。

(胡苹)



电影中的情节通常是超现实的，尤其是热播的《变形金刚III》精彩镜头更是让人大开眼界。你能想到吗？“变形金刚”要在明日来到洛阳，为天盛壹佰试营业助兴，狂热的追随者可以近距离接触并拍照留念。

2007年就已经与上海壹维投资签订重组协议的工贸中心，于去年5月一期调整到位，同时天盛壹佰隆重开业。号称“天街”的天盛壹佰空中步行街里，时尚流行的服饰吸引着大量年轻人前往购物，全新的商场形象也给洛阳市民留下了深刻的印象。然而天盛壹佰却从未停止前进的步伐，先后将地下室、一楼半等楼层逐步改造，三楼优衣馆也于日前改造完毕，并于明日试营业。

据了解，试营业当日，除了空降的“变形金刚”，还有精彩的攀岩现场表演和iPhone参与大奖等与消费者见面。

(本刊记者 李宇辉)



“八一”前夕，洛阳万达广场与万千百货、万达影城、华润万家、大歌星、大玩家等五大主力店一起携带饮料、食用油等慰问品来到洛阳公安消防支队慰问官兵，将拥军情意送到军营。

本刊记者 尚从春 摄

胜道体育落户老城十字街

伴随着人们对运动和健康的关注，体育和户外运动用品商场也成了人们关注的焦点。明日，老城十字街将有一知名体育运动商场试营业。

据了解，位于老城十字街即将开业的这家商场——胜道体育活动店，营业面积3000余平方米，分楼上、楼下两层，是胜道体育公司在洛阳的首家活动店。开业后，除了频繁的低折扣和大力度促销活动，还会有大量知名品牌的新款抢先上市。

(本刊记者 李宇辉)

洛阳人看 洛阳手机报

- 权威、专业、及时、准确，洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造，萃取本地、国内外、国际新闻资讯，时尚实用，服务贴心。
- 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富，总量占到了60%以上。

精彩 随手可及

**定制
方法**

移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅，3元/月。**不收GPRS流量费。**
联通用户发送短信712到10655885订阅，3元/月。**不收GPRS流量费。**