

创富前沿

她正努力颠覆“便宜没好货”

□记者 李永高

一间 10 多平方米的小店却藏有 2 条相当雷人的标语：“彻底颠覆便宜没好货的革命”、“便宜有好货，好货也便宜”。这里商品的价签上都标有两个价格，这里号称“花得少买得多”，但一条毛巾需要 15 元，为什么？我们一起来认识这个要开展“颠覆便宜没好货的革命”的女士。



绘图 仁伟

声音·声音

叶檀：人民币升值将不可阻挡

8月11日，人民币对美元进入“6.3”时代。这不是一个重要的汇率关口，却是一个重要的预期，意味着人民币升值将不可阻挡。

在强大的外部经济紧缩压力下，中国贸易顺差进一步扩大，是人民币升值的明确信号。

人民币目前大幅升值，主要目标是抑制通胀、减少顺差、应对危机，中国的产业将重新布局，在债务危机的价格低谷期增加资产购买能力。

桂浩明：建立有效的市场化风险补偿机制

债市也随着股市，一起进入了熊市。这种状况在历史上还是不多见的。

面对这样的局面，投资者第一要及时调整操作策略，过去习惯的股票不行买债券的做法，需要改变。另外则是需要反思。

如何改善证券市场的资金供应，平衡不同投资品种的风险与收益匹配程度以及建立有效的市场化风险补偿机制，都是各有关方面需要考虑的问题。

谢国忠：四个因素合力将金价推高

四个因素的因缘际会，合力将金价推向高点。“一是避险需求，其他的主要金融投资如政府债券之类，风险较大。二是处于通胀周期的时候，一般大家都会选择通胀的投资，黄金是一个相对较多的选择。三是投机性的因素，第四再加上各国央行增持黄金。如果这四个需求都达到高峰，就会合力把金价推高，而历史上四个因素凑在一起的机会是不多的，现在正是这么个机会。”

皮海洲：管理层要对症下药，为投资者医治伤痛

本轮暴跌前 A 股投资者原本就处于深度套牢状态。因此，本轮暴跌，实在是让 A 股投资者雪上加霜。

在目前严峻市况下，管理层更要有必要对症下药，为投资者医治伤痛。

其一，要放缓新股发行节奏；其二，要进一步完善上市公司的再融资制度，要坚决拒绝上市公司把股市当成自家“提款机”的做法；其三，要进一步完善限售股解禁办法。

易宪容：美债危机，将对中国经济决策产生巨大影响

美债危机到底对中国经济的影响有多大？

首先，该事件给国际市场增加不确定性及风险，将冲击包括中国在内的各国对外投资决策与现有经济政策。其次，标准普尔对美国主权信用评级的下调，是对美国主权信用进行重新定价。在这种情况下，既会改变美元的汇价水平，又会增加美国政府对外融资的成本。受此影响，国内职能部门可能进一步收紧外国资金流入，进而影响人民币国际化的进程。还有，中国货币政策也到了是否要调整的十字路口。

(万虹 整理)

声音·声音·声音

一个价签俩价格

8月9日14时，立罢秋的午后依然让人汗流浹背，记者按读者的指点走进凯旋路上的一间小店。

几天前，一个手机号为“151****528”的读者先后给记者发了4条信息，推介这家小店的商品很有特点，“不沾油污洗碗巾很神奇”。

这个小店不大，门脸儿小得记者几次经过都没注意，但招牌用语很独特“花得少买得多”。

店面有 10 多平方米，迎面北边墙上有

一条标语很抢眼：“便宜有好货，好货也便宜”，一扭头，西侧墙壁上的标语更雷人“彻底颠覆便宜没好货的革命”。

后面还有个标有“产品体验室”的房间，据 30 多岁的店主李女士介绍“它是供顾客免费体验日化用品的”。

这里的商品以日常生活用品为主，也有少量小家电。这里的商品价签也很特别，并排有两个价格：市场价、店价，而且两者差距悬殊，如“市场价 109 元、店价 49 元”。

男士用的某品牌洗面奶价签上标着市场价 33.36 元、店价 19.50 元。据记者了解，该商品的市场价确实在 33 元左右。

记者粗略统计了一下，这里标出的市场价与店价相差多在 60 元到 100 元，某种养生杯在市场上卖 500 元到 800 元，这里标价 218 元。

“您这里的价格这样标，经得起市场调查吗？”

“当然可以。因为我们和他们是一个厂家的产品。双方价格都是透明的。”

便宜的好货是这样来的

一个家住附近的阿姨，从网上看到一款商品，就到店里让李女士帮忙采购。这个阿姨说，“好东西不怕对比、不怕试”，竹纤维毛巾 15 元，“不发腻、不发硬、不发黏，好洗又好用”，三四十元一瓶的 300 克浓缩沐浴露一家人可以用一年。

记者和店主李女士聊起了她的生意经。李女士开这个网络分销中心已经有 2 年了。本科毕业的她曾经是一名教师，学校搬迁到洛阳新区后，为了襁褓中的孩子，她离开了讲台，走进了柜台。

为学习做童装生意，她在一个品牌童装店打了一年多工，感觉时机成熟了，就打算开个童装折扣店，没想到加盟费就要 3

万元。于是，她就在小商品市场租了个摊位。但按人家市场经营区划，她不得不销售女装，加上其他原因，初次创业失败，赔了 1 万多元。

后来，她接触到了某以电子商务为依托的综合性生活用品分销网站。这家网站以互联网为平台推出“网络自由连锁”商业模式，同步发展地面分销渠道，建立生产商零成本高效快捷的营销通道。

她利用这家网站取得了一些知名品牌商品的营销权，并实现成功创业。

“网站和厂家利用产品种类差异化、特制产品专供销售等解决了与专卖店等销售商的同质化竞争。”李女士说，网络购物商城

与地面连锁实体分销店结合，比普通网店更加安全、方便、省钱，最主要是质量和售后服务有保障。

目前，李女士的主要客户群是周边居民和一些单位。前者是自己消费，后者多是买来作为赠品或奖品。几天前，某单位一次就团购了 4000 元的商品。

团市委青年就业创业中心主任赵海峡说，李女士创业成功主要在于找准了定位，变虚拟的电子商务网络购物为老百姓看得见、摸得着的“坐地生意”，帮助老百姓低价购到便宜货、真货、好货，建议李女士在经营中要把好质量关与售后服务，并积极向身边人推广这种创业项目。

青蛙养殖与火车票代售点咋就找不到“管家”

□记者 李永高

上周，为了帮助张先生等几个市民关于办理青蛙“特种养殖证”与开办火车票代售点的事，记者跑了 3 天，最终无功而返，希望相关部门及其他读者能帮忙支支招。

“恁长时间了，还以为你们早就把我这事给忘了呢？”上周，市民张先生接到记者电话时抱怨说。其实，记者也满腹委屈，连跑 3 天也没能为张先生落实可以办理青蛙“特种养殖证”的部门。

家住洛龙李楼乡的张先生，一直筹划着在家乡办一个食用青蛙养殖基地。目前，村里已经为他规划了 30 亩滩涂，城建部门承诺，“只要办齐各种必需证件，就可批准他的用地申请”。张先生相继去了市畜牧、水产部

门，得到的回答均是“不归人家管”。记者根据业内人士指点，先后咨询了市林业局、农业局等相关部门，得到的答复如出一辙：“这是个新问题，但应该不属于我们的职权范围。”工商部门则称，如果上市销售，就必须有相关部门证明明确属人工养殖。

据张先生讲，他曾在南方从事过青蛙养殖，青蛙养殖像养鸭子一样容易，市场前景乐观，但咋就找不到“管家”？与“青蛙”同样命运的还有火车票代售点。

家住高新区的陈先生和家住洛龙李楼乡的程先生都很想了解开办火车票代售点的手续如何办。

记者走访了几家火车票代售点，没有一家愿意向记者透露“自己的出身”。据了解，我市目前各县（市）区共有火车票代售点近 60 家，多隶属郑

州 3 家公司。几番周折，记者电话联系上这些公司，却都说联系当地铁路部门或火车站。

记者先是联系了郑州铁路局洛阳办事处，但辗转了几个部门，均称“不知道，大概归洛阳火车站管”，又在洛阳火车站辗转了几个部门，最后还算确切的答复是“这归铁道部管”。

创富帮办

发掘潜在商机 搭建创业平台

▶▶ 邮箱: jrlcsyb@126.com

▶▶ 联系电话: **15603998055**