

# 打工学技术,开店谋发展;城里结婚买房,生意蒸蒸日上—— 苦干稳步走,80后农村娃闯出一片天



□记者 马文双 通讯员  
陈宝红 文/图

吃得苦中苦,方能  
获成功。这句话用在 80  
后创业者秦新芳身上  
再贴切不过了。他凭借  
勤劳的双手,开辟了自  
己的创业天地。



已拥有两家汽车装饰店,秦新芳踌躇满志。

## 16岁,从乡下到城里 学手艺

1996年,秦新芳初中毕业,那年他16岁。中考成绩不理想,他又不想守着田地过一辈子,外出打工成了他唯一的出路。当时,有人建议他去烧锅炉,可他觉得干这活儿没前途,不如学门手艺。于是,他背上行囊,从伊川农村老家来到洛阳,跟爷爷、哥哥学补车胎技术。

“汽车越来越多,学这手艺将来不愁没饭吃。”秦新芳说。可是,学补胎对这个16岁的小伙子来说,没那么容易。

那时,没有自动扒胎机,扒胎全靠一双手。起初,稍微大一点的轮胎秦新芳就扒不动。在室外干活,冬天特别不好受,撬杠凉得像冰块……可是,这些苦在他眼里都不算啥,他一心想着早点学成手艺。

秦新芳的爷爷还鼓励他学习经营方面的知识,为独立经营打好基础。从那时起,秦新芳就养成了笑对顾客,和顾客交朋友的习惯。

## 19岁,独自经营一家 补胎店

1999年,秦新芳的爷爷交给他1万元钱,鼓励他自己开店。那一年,秦新芳19岁。用这1万元钱,他在凯旋路上租了间10平方米的店面房,购买了工具,开了补胎店。

但是,头3个月的惨淡经营让一向乐观的秦新芳犯了愁。“有时,一整天只有为轮胎充气的活——

充一次气,只能赚5毛钱、1块钱。”秦新芳说,刚开始,补胎的活很少,赚的钱只够吃饭。为省钱,他住在没有窗户的店面房里。饿了,他就用小煤炉煮饭吃。从生活到生意,全靠他自己料理。

秦新芳觉得,指望补轮胎赚大钱不现实,应兼营轮胎销售生意。可是,他没有进货资金,对他来说筹集资金的唯一办法就是先把补胎生意做好。为此,他给自己定了几条规矩:要笑对每位顾客,多和顾客话家常,把活干好,充气不收钱……慢慢地,这些办法见效了,越来越多的顾客来到他的店里。每赚一笔钱,秦新芳都会用来购买新轮胎。

第一年,秦新芳赚了近6000元钱。“我很庆幸,第一次做生意没失败。”秦新芳说。到2001年,各种轮胎堆满了他的小店,生意蒸蒸日上。这一年,秦新芳订婚了,他对以后的生活有了新的打算。

## 苦干巧干,他在城里 结了婚买了房

2002年,正当小店生意蒸蒸日上时,秦新芳却将其转让给哥哥经营,他决定转行。他买了洗车机,在春都路旁做起了露天洗车的生意。“趁年轻,应该多些尝试。”秦新芳说。

问题是,一开始,秦新芳把洗车生意想得过于简单了——因服务质量不是很高,常有顾客向他抱怨。

“洗车得先打泡沫,泡沫均匀了,再冲洗干净,边边角角都不能落下……”为了让顾客满意,秦新芳常到其他洗车店观摩。为了多赚

钱,他每天早上天不亮就开始干活,天黑才收工。冬天,他的手脚都冻裂了,但生意没停过。渐渐地,他的生意红火起来。

经营洗车生意的过程中,秦新芳又发现了汽车装饰的商机。于是,他租了间10平方米大的店面房,兼营洗车与汽车装饰生意。不出他所料,不少来洗车的顾客都会顺便为爱车买些装饰品。为迎合顾客需求,秦新芳不断推出新商品。

对购买汽车装饰品的顾客,秦新芳常常赠送洗车服务。“洗车是力气活,虽然自己累点,但可以留住更多顾客。”他说。

2003年上半年,秦新芳租下了一间20平方米的店面,并雇了3名工人。当年下半年,他借了万余元资金,又租了一间店面,重拾补胎生意。两间店面他都亲自打理,每天累得“一沾枕头就能睡着”。

2004年,秦新芳结婚了。2009年,他在市区买了房子。这一年,他又雇了一名技术工人,使汽车装饰生意由原来的只卖成品发展到可为顾客铺车内地板,装防盜器……

**专家点评:**洛阳市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利认为,消费者的需求越来越多元化,他们更青睐能够提供丰富产品的商家,秦新芳就是这样的商家。秦新芳虽曾转行,但每一步都没有离开汽车服务业,最后他将多年的探索成果进行整合,使生意集补胎、装饰、洗车于一体。不仅如此,在技术含量不是很高的汽车服务业,秦新芳注重为顾客提供增值服务,赢得不少回头客,这也是他创业成功的原因。

## 四十载芬芳相伴 老夫妻与花结缘



□记者 许晓洁 文/图

家住瀍河回族区夹马营社区的闻善乐和刘金兰(下图)是一对爱养花的老夫妻。40年来,他们种花、护花、送花,与花结下了深厚的感情。

日前,我们来到闻善乐和刘金兰家探访。刚走进阳台,满眼郁郁葱葱——大花君子兰、风雨兰、仙人球、金枝玉叶、迎春花、令箭荷花等摆成两排。“现在开花的只有牵牛花,过两天,好看的花多着呢。”闻善乐说。

“这大仙人球我们养了30多年。”刘金兰告诉记者,“花朵颜色鲜艳,生命力强的是我们的最爱”。

退休之前,刘金兰工作很忙,养花的任务基本由闻善乐承担。刘金兰退休后,闻善乐开始忙于写书,种花的工作又交给了刘金兰。刘金兰说,养花得有耐心,得掌握规律,而且“每天都得料理”。他们养花的诀窍是:多实践,多看书。

“我们两个都爱花。”闻善乐一边说,一边让我们看他们拍的花草的照片。他说,每次看到开得好看的花他都会拍下来,“不然觉得可惜”。给我们讲种花知识的时候,刘金兰习惯性地用手掐去令箭荷花多发的侧芽,“发太多芽,把它累着了,花可就开不好了”。

在闻善乐和刘金兰看来,花是美好的象征,能唤起人们对生活的热爱,养花有益于健康。“写东西

累了,看看花,会有一种心旷神怡的感觉。”刘金兰说。

除了种花、护花,闻善乐老两口还爱送花。“好多人走到楼下,都要抬头看看我们家的花。”闻善乐说,看大家喜欢,他们就常常拿花送人,如今他们也记不清究竟送出去了多少盆。

多年来,老两口的感情一直特别好。他们说,除了性格的原因,养花也是功不可没。与花结缘的日子,他们过得幸福而踏实。

## ■晒晒你的“小花园”

在花园洛阳,有许多技艺高超的园艺工作者,他们精心养护着公园里、大道旁的花;在许许多多的居民小区里,也“藏”着不少民间养花高手——有人养的蝴蝶兰特别好看,有人种令箭荷花最有心得……

那么,究竟谁家中的“花园”最好看,谁与花之间的故事最动人?

即日起,本报推出《晒晒你的“小花园”》栏目,记录这些民间养花高手与他们钟爱的花草的故事。

来吧,欢迎您展示美丽的同时,也把相关的专业知识分享给大家。如果您想咨询园艺方面的知识,也可以联系我们。

特别要提醒的是,您打算“晒”出来的自家“小花园”并不一定要很大,哪怕您的花草只有三五盆,只要它们够有特色,只要您的故事够动人,就可以在晚报上与大家分享。

如果您或您的周围有“小花园”想展示,如果您有园艺方面的问题需咨询,请拨打本报热线66778866,我们期待您的来电。

