



商品质优广交朋友 夫妻店也能大发展



□记者 马文双 通讯员 徐小鹏

买米的，买面的，买鸡蛋的……昨日中午，虽然秋雨绵绵，但西工区行署路农副产品市场内一家粮油店里的顾客仍络绎不绝。

小店的生意为什么这么红火？店主王万忠、朱景环夫妇这么说：做生意就得能吃苦，能坚持，对得起顾客。

进城后，帆布篷里卖粮油

王万忠、朱景环夫妇来自伊川农村，进城前以种地为生。1992年年底两人结婚，第二年有了孩子。上有老，下有小，生活压力使他们开始考虑“要干点什么事”。夫妻俩说，那时候，村里不少人都外出干建筑活，但他们觉得干建筑活难以长久，不如尝试做生意。在洛阳市区做生意的亲戚建议他们到市区做粮油生意。“柴米油盐家家户户都需要，再说当时粮油店也不多。”王万忠说，夫妻俩一合计，觉得开粮油店可行。

“把家里的粮食卖了（音 tiào，卖的意思），又借了点钱，总共凑了

七八千块钱。”朱景环说，1994年，她和丈夫带着孩子来到洛阳，在行署路上支了个帆布篷，开起粮油店。

别看这帆布篷很简陋，可在创业初期，它帮了夫妻俩的大忙：两人白天在篷里做生意，晚上在篷里打地铺睡觉，一日三餐也在这里解决。“我们在帆布篷里一共过了5个春夏秋冬。”说着，朱景环的眼眶湿润了。她告诉记者，当时他们只想把日子过好，一点儿也没觉得苦。

别看两口子住得差，吃得差，可进货时他们总挑品质最好的货物。老年人来买米时，他们会送货上门。“180斤重的大米，我们也自己扛到楼上。”朱景环说。

那时候，虽然顾客有需求，但大部分粮店都不卖杂粮。夫妻俩看到了这一商机，便回伊川老家收购杂粮，丰富商品种类。

商品丰富，服务优质——两年后，王万忠、朱景环夫妇收回了投资成本，开始盈利。

从街头到市场，不畏艰难谋发展

1999年，王万忠、朱景环夫妇在行署路农副产品市场租了间不足20平方米的店面。对他们来说，店面每个月1000多元的租金实在

太高了。不仅如此，市场里还有另外五六家粮油店，竞争十分激烈。渐渐，小店的经营出现困难，两人一年下来也没赚到钱。此时，市场里的其他粮油店多选择了退出。

“如果就此放弃，前几年的努力就白费了。”朱景环说。当时，看到市场附近的饭店不断增多，他们决定发展大客户。“粮食销售利润薄，就得靠销量取胜。”朱景环告诉记者。

打定主意后，朱景环到行署路、珠江路附近的各个饭店推销粮油：去一次不行，她就多跑几次，直到这些饭店愿意试用他们的粮油。“顾客对商品满意了，我们才收钱。”她说。

一年后，有20多家饭店愿意与他们合作，小店的生意越来越好，资金周转越来越顺利，他们又雇了两名销售人员。

直到今天，两人所开粮油店的营业收入中，有一半来自这些饭店。

生意越做越大，他们在城里买了房

2001年，王万忠和朱景环夫妇将店面从市场最里面搬至入口处，营业面积扩至80多平方米，销售的商品品种也更加丰富。虽然竞争压力不断增大，但凭借位置优

势，他们的生意越做越大。

因为多年来的合作十分愉快，他们经营饭店生意的老客户开分店时，总不忘让他们送货。

2004年，他们在洛阳买了一套不带暖气、煤气的房子。2008年，手头宽裕了，他们又换了一套“双气”房。

“干哪一行都得坚持，不吃苦不行。”王万忠说，他一直坚信自己的生活会越过越好。

专家点评

洛阳市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利说，随着时代的进步，人们对食品的要求已经从满足温饱上升为追求品质，商品质量高低是能不能做好粮油生意的关键。王万忠、朱景环夫妇在洛阳创业成功，一是因为他们选择了市场需求大、前景广、见效快的粮油生意；二是因为他们的商品货真价实，他们的服务好；三是因为在积累了一定的经验后他们适时扩大经营规模，站稳了脚跟。

各方齐呵护 小区更美了

□记者 蔡艳丽 实习生 武战国

西工区邙岭路办事处石油社区春都路198号院共有7栋楼350户居民，曾是一个比较破旧的小区，但这里的居民对小区环境倍加呵护：大家习惯把垃圾扔到垃圾屋里，在这里几乎看不到随地乱丢杂物的现象；哪里需要修缮，大家总是抢着干。

日前，在办事处的帮助下，小区的道路改造工程完工了。新铺的水泥路宽阔平整，从小区大门口一直延伸到小区尽头。据办事处主任吕六标介绍，修整道路是小区改造的一期工程，接下来墙体粉刷工程、绿化带改造工程就要开始了。

“你看这路面多平整啊！老邻居们都互相提醒，路面未干的时候，千万小心别踩上去——自家的路，咱自己得爱护啊！”小区居民周先生告诉记者。

小区业委会主任钱新玉告诉记者，政府下大力气改造老旧小区，居民们心里特别高兴。大家现在都摩拳擦掌，希望能为小区的二期、三期改造工程出力。

3岁~12岁儿童
吕华 注意力训练
电话：63127666

洛陽人看洛陽手机报

1. 权威、专业、及时、准确，洛陽手机报由洛陽日报报业集团精心打造，萃取本地、国内、国际新闻资讯，时尚实用，服务贴心。
2. 洛陽手机报本地新闻资讯内容丰富，总量占到了60%以上。

定制方法：

移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅，3元/月。不收GPRS流量费。

联通用户发送短信712到10655885订阅，3元/月。不收GPRS流量费。