

从卖蒸馍到生产汽车坐椅,农民张建强的创业史说明—— 怀揣梦想去奋斗 就能干出大事业

全民创业PK赛

□记者 马文双 通讯员 张利

张建强是安乐镇董庄村人,今年42岁。从蹬着三轮车卖蒸馍到拥有年产值数百万元的汽车坐椅生产公司,他用了10多年时间。

卖馍起步不怕吃苦

1990年,21岁的张建强退伍后,到一家生产汽车坐椅的企业当了业务员,有空时,他还潜心钻研汽车坐椅生产技术。几年后,他决定自己创业,可缺乏资金,怎么办?“先做小生意,再干大事业。”张建强暗下决心。

1998年前后,张建强开始蹬着三轮车沿街卖蒸馍。他说:“那时候,每天早上4点多就起来进货,卖一个馍才挣两分钱。”1年后,他开了个小饭馆,卖豆腐汤和烩面,生意还不错。可是,过了两三年,周围饭店多了,生意越来越

难做,他决定另谋出路,去干心中的大事业。

抓住机遇成功转型

2002年,张建强发现洛阳的小拖拉机厂不少,生产坐椅的企业却不多,感到自己的机遇来了。他毫不犹豫地买回电焊机、切割机工具,开始生产拖拉机坐椅。

家庭作坊开张后,没钱买材料,他找人借了1万元;没钱雇工人,就让妻子来帮忙。张建强说,现在回忆起来,才觉得那时候挺苦。为了早点儿交货,他常常整夜不睡觉,拿着电焊机一边流泪一边干。可是,当时他并不觉得苦,只是一门心思把事情干好。

半年后,订单越来越多,张建强开始扩大生产。同时,他觉得自己生产的铁架坐椅舒适度差,迟早要被淘汰,便开始钻研带弹簧和海绵的高端坐椅,准备向卡车坐椅发展。

2006年,张建强已垄断了洛阳周边小拖拉机厂的坐椅供应。此时,带弹簧和海绵的高端坐椅也开始走俏市场。

很快,张建强不再满足于向小企业供货,他投入大量资金建了厂房,试图与大型国有企业合作。起初,那些大企业并不信任他,他就提供大量样品供人家试用。

2007年,张建强生产的坐椅通过了国家强制性产品认证,有些大企业开始主动与他合作。可是,正当他准备大展身手时,一场金融危机给了他重重一击。为扭转困局,他开始跑省外市场,2010年,河北、山东、广东、新疆、黑龙江等地的企业纷纷与他建立了合作关系。

今年,他又开始生产更高端的产品。占地两亩多的厂房,240名工人,600万元的预期产值……张建强的事业越来越红火。

专家点评 洛阳市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利说,作为创业者,张建强不仅脚踏实地能吃苦,更对市场有着灵敏的嗅觉。他瞄准商机垄断市场,及时实现产品转型,又把营销从洛阳做到了全国,使自己的事业发展得越来越大。这种随时观察市场变化的做法,值得很多创业者学习。

市容整改不力 每周进行曝光

本报讯 市城市监察管理局上周对全市城区市容市貌、市政设施进行全面巡查,共发现问题5730件,下达市容巡查督办通知书192份。截至26日,已解决问题5603件。现将相关情况公布如下:

治理非法小广告情况

打击情况: 上周共抓获喷涂非法小广告人员3名,批评教育2名,行政拘留1名。

销号处理情况: 上周共发现非法小广告电话号码7个,其中移动公司号码3个(本地号码),联通公司号码4个(本地号码)。截至26日,移动公司对报送的3个号码已销号,联通公司对报送的4个号码已停机。(罗建)






洛阳人 看洛阳手机报

权威、专业、及时、准确

- 洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造,采取本地、国内、国际新闻资讯,时尚实用,服务贴心。
- 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富,占据了90%以上。

- 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。
- 联通用户发送短信712到10655885 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费。