

# 面对让人眼花缭乱的优惠信息,如何让手头的钱“四两拨千斤”? 国庆“大放价”“血拼”有技巧

□记者 宋扬 冯保萍 许晓洁 见习记者 赵佳 李黎



## 添衣置帽 篇

国庆节,是不少购物达人不可错过的“购物节”。不少打算逛商场的市民都想知道,商家在七天假期中会推出什么优惠活动,怎样购物最划算。29日,记者提前到我市的几家百货商场打探。

29日,在王府井百货中厅,DISSONA(迪桑娜)女包做的品牌特惠活动吸引了不少人。由于该品牌平时折扣较少,特惠活动让很多顾客兴奋不已。

据悉,DISSONA(迪桑娜)、玉兰油、金利来男装、御食园食品共同参与的“王府井独享活动”,是该商场国庆优惠的“第一波”。



## 吃喝玩乐 篇

昨天上午,记者看到老城区一家大型超市早就打出了“普天同庆——抽奖连环送”的大型促销广告。在西工区纱厂南路,另外一家大型超市正在举行“狂欢国庆购物节——万件好礼抱回家”活动,国庆期间在此购物的市民可拿小票参加刮奖。

除了去超市购物,不少市民还计划在长

9月30日至10月7日,该商场推出的“秋款热卖七折起”活动,才是“重头戏”。

另外,记者从丹尼斯百货获悉,9月30日至10月7日该百货推出“满减”活动。流行服饰“艾格”等满200元减80元,“雅戈尔”等满200元减50元;女鞋“星期六”等满200元减100元,“Kiss Cat”等满200元减80元;化妆品满200元减30元。

此次十一商战中,万千百货出手最早。29日,该商场的优惠活动就已开始,将持续至10月7日。全场秋季新装及流行商品现金100元当200元花,运动品牌推出100元当150元花的限时特惠。

形形色色的优惠活动,哪种最给力?业内人士介绍,直接打折最利于消费者计算,容易让人知道优惠幅度究竟有多大。“满减”和“当花”相似,如满200元减80元即(200-80)/200=0.6,相当于一件200元的商品打六折出售,但因很多商品的价格都不是整数,如“288元”、“399元”,这样计算并不实际。

消费者应注意的是,“满减”活动的起始额度越低越划算,如满100元减50元和满200元减100元,表面看都是打五折,但前者比后者更划算。“满多少元返多少元券”的活动比较适合买东西较多的顾客,否则拿着返券会不知怎么花。

假期间到KTV和朋友一起唱歌。“十一”期间,KTV有优惠吗?

“我们这里,大、中包房都要提前预订,小包不用预订,但‘十一’期间肯定会爆满……”橙子KTV的工作人员对记者说。

同为娱乐场所的各大电影院,目前还没什么优惠。我市某影院的工作人员表示,他们还没接到通知,未来可能会有小型观影优

惠活动。

节假日是亲戚、朋友聚会吃饭的“高峰期”,不少饭店的包间在国庆节前就已被预订一空。

记者了解到,“十一”期间饭店客户爆满的主要原因是婚宴预订者较多。由于很多客户是预订的宴席,所以节日期间,饭菜的价格不会提高。



## 家电采购 篇

“满3680元加送数码相机”、“订金翻倍用”、“循环大抽奖”……假期未到,永乐、容威、苏宁、八方等家电卖场已开始“摩拳擦掌”。

“得先把这些家电的价格记下来,有优惠的时候再来!”永乐电器万达店里,刚装修完房子的贾女士来选购家电。不过,贾女士并不着急购买,而是打算先把目前售价记下来,等“十一”活动正式开始后对比完价格,再决定掏不掏钱。

八方电器营销部经理吴霞说,一般情况下,他们“十一”期间的销售额和平时一两个月的销售额持平。

据了解,永乐电器“十一”期间有“套购加送礼”活动,参加活动的消费者可获赠数码相机、微波炉、音响等礼品,另外还有“购物大抽奖”、“来就免费送”、“单品满就送”等活动。苏宁电器“订金翻倍用”的预存活动也吸引了不少消费者,容威家电也推出了“购物满就送”、“购物大返券”等活动。

“十一”是购物的大好时机,家电卖场工作人员提醒消费者注意以下事项:

1.购物后要记得索要发票。发票是家电维修的重要凭证,但一些不良商家为了牟利,会故意以低价等借口不开发票;遇到此类问题,消费者一定不能放弃。

2.提供身份证复印件等重要物品时,一定要谨慎。消费者参加一些活动时,可能会被要求提供身份证复印件等,消费者应对商家的信誉度进行考查后再做决定,谨慎对待商家的要求。

洛阳网  
www.lyd.com.cn

# 洛阳人 看洛阳手机报

权威、专业、及时、准确

- 洛阳手机报由洛阳日报报业集团精心打造,采取本地、国内、国际新闻资讯,时尚实用,服务贴心。
- 洛阳手机报本地新闻资讯内容丰富,总量占到了60%以上。

- 移动用户发送短信 LYD 到 10658300 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费
- 联通用户发送短信712到10655885 订阅, 3元/月。不收GPRS流量费

