

2011年10月13日 星期四

编辑 / 张广英 校对 / 项辉

# “大老粗”玩转高科技 “尽孝心”成就创业梦



狄晓伟和妻子在新店里。

## 全民创业PK赛

□记者 杨玉梅 通讯员 杜青文/图

10日下午,我们来到狄晓伟的店里时,他正在给顾客介绍产品。看到我们进来,他顾不得让座,忙不迭地拿出一件灰色男式休闲马甲说:“快来试试我们店的新产品——发热衣,穿上就能发热,还有保健作用,冬天穿上美着呢!”

记者半信半疑地穿上马甲,不到一分钟,便感觉衣服在渐渐发热,整个人被暖意包围。再看店里的其他产品——地暖、墙暖等,还有关于碳晶、远红外线等高科技产品的说明,我们有点纳闷儿:狄晓伟是来自汝阳县陶营村的农民,他怎么会玩起高科技?

## 为了父亲取暖,意外发现商机

确实,若在一年前,说到碳晶、远红外线、地暖、墙暖等名词儿,狄晓伟这个39岁的“大老粗”肯定是一头雾水:“你说啥?高科技?俺是农民,没啥文化,别跟俺说恁高级的东西。”

狄晓伟文化水平不高,从21岁开始为别人拉货挣钱。有六七年的时间,他常常夜里两点钟起床拉货,干完活儿也亮了,他再回去睡回笼觉,这样忙活,一天能挣一二十元钱。

2003年后,他听从妻子的建议,买回一辆二手农用车拉水泥。后来,他又到广东打工,还是给人家开货车拉集装箱,每月能挣

4000多元钱。

尽管在外打工挣钱不少,但狄晓伟一直有块“心病”,那就是父亲的冬天取暖问题。他说,自己家在农村,冬天只能用小煤炉取暖,而76岁的老父亲中风多年,行动不便,无法自己换煤球。以前他在家时,可以随时帮父亲换煤球,现在煤炉却时常会灭。用电暖器取暖太干燥,父亲又觉得不舒服,为了不受冻,老人只能天天躺在铺有电热毯的床上,一个冬天过去几乎瘫痪。

一天,狄晓伟拉着货物跑长途,无意中发现货物包装上写着:上海世博会参展产品,元硕碳晶远红外线墙暖。他大喜过望,送完货

立即买了5片,寄回家让家人试用。

几天后,狄晓伟给家里打电话询问试用情况,妻子把取暖器夸得天花乱坠:“这东西真不赖,咱家也有‘暖气’了,还不干燥。父亲也下床了,穿件毛衣就能在家里活动。”他半信半疑,特地赶回家看了看,发现真如爱人所说,老人过冬舒适多了。

看到狄晓伟家装了墙暖,村民们都来看稀奇,然后纷纷表示也想买。狄晓伟一拍脑门:“对呀!农村没暖气,冬天就缺取暖产品,我要是开个这样的店,生意肯定不错。”

暖,这个目标肯定能达到!”

**专家点评:**洛阳市下岗失业人员小额贷款担保中心主任王现利认为,创业是一项复杂而系统的工程,单靠一腔热情或一时冲动是难以成功的。想创业成功,除了要有激情、勇气、信心、资金、人脉等,更需要好的创业项目。狄晓伟在偶然的机会中接触到高科技取暖产品,发现其市场前景广阔,便将其作为创业项目,迈出了创业的第一步,希望他今后脚踏实地,积累经验,一步步地把这个事业做大做强。

说干就干,他马上辞去了薪水不错的工作,着手回家开店。

去年12月,狄晓伟投资3万多元,在汝阳县城开了一个门市部。他设计、印刷了几百张宣传单,拉着妻子在街上见人就发。

开业第六天,他卖出了自己的第一件产品。“取暖产品有季节性,春节过后天一转暖就不好卖了。不过这一个月卖得很不错,共卖出了286块墙暖。”狄晓伟说。

进入淡季之后,狄晓伟关了县城的门市,开始盘算更长远的目标——做这个产品的洛阳市代理。



■后续报道

## 众人齐相助 黎明梦将圆

□记者 高亚恒

昨日,本报、洛阳网联合洛阳金鑫集团共同举办的“为爱而行”特别公益活动全力支持的“爱心电影”——《黎明的梦想》一经报道,便得到了很多爱心单位、热心市民和网友的大力支持。短短半天时间,“爱心电影”拍摄所需要的义工、群众演员和器材都有了着落。

涧西区的付女士平时就喜欢用DV拍摄短片,自己也会做视频剪辑。昨日中午,她和两名同事看到报道后,被小黎明一家的坚强所感动,立即拨打本报热线电

话66778866报了名。

得知小黎明的校长蔚会敏就是洛阳网的知名网友“畅游”,许多热心网友也纷纷与蔚会敏联系,想为“爱心电影”出一份力。

西工区文化馆相关负责人看到报道后,也辗转联系到记者,说他们单位配备有一些拍摄器材,还有专业的录影人员和录音场地。只要“爱心电影”需要,他们愿意在人员及专业器材方面全力支持。

据介绍,电影剧本目前正在进一步细化之中,待准备就绪后即可开拍。

## 青岛啤酒瓶 这里可回收

□见习记者 寇玺

11日,本报以“家里的‘外姓’啤酒瓶,该怎么办?”为题,报道了老城区的李先生积攒了50多个青岛啤酒瓶却无处回收的困惑。文章见报后,有读者致电本报,说李先生的青岛啤酒瓶可以通过一些途径被回收。

家住瀍河回族区的张先生说,瀍河回族区东关派出所对面的樱花超市回收青岛啤酒瓶,价

格是一角钱一个,李先生可以送过去。

青岛啤酒股份有限公司驻洛阳办事处的工作人员表示,他们可以回收青岛啤酒瓶,每个2角钱左右。

这位工作人员说,市内每个区都有青岛啤酒经销点,市民可以选择把家中的青岛啤酒瓶送到离家较近的经销点;如果空瓶较多不方便携带,也可以联系经销点的工作人员上门收取。

## 马派传人关美利唱响“美丽金秋” 尚长荣、季国平、马金凤等到场献艺、祝贺



关美利在演出中。记者 杜武 摄

英挂帅·出征),为观众献上了一场视听盛宴。

爱徒的专场演出,师傅当然不会缺席。当晚,90岁高龄的马金凤也登上舞台,为爱徒“打气”。“要谦虚,好好唱戏,唱好戏!”她动情地说,“虽然我今年90岁了,但身体可好哩!洛阳是我的娘家,需要我为咱洛阳做点儿啥,只管说!”

随后,专程从上海赶来的中国戏剧家协会主席、著名京剧表演艺术家尚长荣为观众表演了京剧《智取威虎山》选段。虽年过古稀,但尚长荣风采丝毫不减,嗓音宏亮宽厚,表演张弛有度。中国戏剧家协会副主席、河南省戏剧家协会主席李树建也登台表演了《清风亭》、《程婴救孤》等经典豫剧选段,让观众真切地领略了他的唱功。

当晚,中国戏剧家协会分党组书记、驻会副主席季国平等来自全国的戏曲界人士也来到现场,为关美利的专场演出助兴。他们表示,洛阳戏剧人才辈出,马金凤老师和她创立的马派更是洛阳的荣耀,是中国戏剧界的骄傲。

演出最后,关美利动情地说,看到这么多人来为自己鼓劲儿,心里很感动,她会谨记恩师的教诲,多唱戏,唱好戏,为洛阳文化的繁荣发展贡献自己的力量。

## 新店正式开张,成为洛阳代理

说干就干,他马上辞去了薪水不错的工作,着手回家开店。

去年12月,狄晓伟投资3万多元,在汝阳县城开了一个门市部。他设计、印刷了几百张宣传单,拉着妻子在街上见人就发。

开业第六天,他卖出了自己的第一件产品。“取暖产品有季节性,春节过后天一转暖就不好卖了。不过这一个月卖得很不错,共卖出了286块墙暖。”狄晓伟说。

进入淡季之后,狄晓伟关了县城的门市,开始盘算更长远的目标——做这个产品的洛阳市代理。