

创富前沿

去味尿布垫 让他尽孝又创富



绘图 玉明 雅琦

□记者 宋锋辉

核心提示

2008年春,王峰勃的岳母患病住院。老人患的是偏瘫,大小便失禁。王峰勃说,那个时候,看着岳母那么痛苦,就想着如何能减轻她的痛苦。就是从这个念头开始,王峰勃和爱人开始了充满波折的创富路。

发明:从去除异味开始

俗话说,久病床前无孝子。王峰勃说,这话说的是一定道理的。老人生病在床,尤其是大小便失禁的病人,子女不仅要伺候吃喝,还要端屎端尿。更重要的是,由于屎尿拉在床上,造成异味,这样不仅孩子们不想靠近床,老人

自己闻着也难受。

不仅仅是自己岳母患病是这样,天底下有很多老人患病后都是这样,做子女的都可能要面对同样的状况。王峰勃和爱人商量,如何能把异味去掉,这样子女可以陪伴在床前,老人可以安享天伦之乐,不

遭受异味之苦。

他把产品命名为“暖心福”就是基于这种考虑,希望它能温暖老人的心,让老人享福。带着这种“老吾老以及人之老”的想法,他们夫妻两人开始了发明之路。

销售:从自己推荐开始

王峰勃的爱人以前在包头是一名中学老师,教授化学。凭借着爱人在化学方面的知识,他们开始找材料,查资料。试用材料,推翻,再试用新材料,再推翻。经过近三个月的努力,2008年6月,第一个产品雏形投入试用。

在第一个产品试用获得成功,王峰

勃生产了第一批产品,共计1000套。由于当时产品没有获得正式的商标,无法做宣传,王峰勃只好到医院一个病房接着一个病房地推荐,甚至还到医院的厕所里贴小广告。刚开始卖不出去,王峰勃的父亲说:“要把这两人愁死了。”

然而,经过不懈地努力,销路逐渐打

开。王峰勃说:“卖得快的时候,一天要到三院(洛阳市第三人民医院)跑六趟。”在半年时间里,他一共卖出了800多套。看到儿子的成功,父亲说:“孩子走的是正道。”在卖出第一批产品时,他的爱人哭着说:“没想到做梦的产品能成功卖出去。”

完善:从与人合作开始

在获得最初的成功,王峰勃想到了要把自己的产品做成正规的产品,只有这样才能堂堂正正的销售,才能把产品卖到更远、更广阔的市场中。

他的第一步是办理卫生许可证。王峰勃说,去省卫生厅很多次,经常是9点之前就赶到,排队经常排第一。如果当天没有办完,就乘火车返回洛阳,第二天再坐火车跑到郑州。他说,这样可以省掉住宿的钱。后来一位接待他的领导在看过产品后说:“设计合理,思路清晰,解决了医院

多年来没有解决的问题,建议公司化生产。”就这样,几经努力,终于把卫生许可证办理了下來。

2009年,王峰勃带着1000多张广告单到郑州市的中原国际会展中心做宣传。正是在这里他遇到了现在的合作伙伴——郑州达联商贸有限公司。王峰勃说,当时他正在发广告单,一位中年人接过广告单,走去后又返回来,把他叫到一边问他具体情况,在经过简单的交谈后,这个人当天就随他

到了洛阳。

这个人就是郑州达联商贸有限公司的一位负责人。后来他提出,现在的产品做工粗糙,包装也不好。于是,他想与王峰勃共同合作,对产品做全面的包装,如申请条码、专利等等。

王峰勃说:“人得有梦想才能进步。”他今后想把生产、销售的事外包出去,自己只负责研发。但是由于现在自己资金和力量有限,他希望有人能够帮助他,把这个产品推向更大的舞台。

开公司,住所证明要“区别对待”

□记者 李永高 通讯员 赵梅香

近日,应读者要求,记者向市工商行政管理局有关部门咨询了注册公司需要准备哪些材料,打算创业的朋友不妨留意一下。

李女士在九都路某小区租了一套住房,想把公司注册在那里。但是房东用的是按揭贷款,没有房产证,她希望了解像这种情况该怎么办?

从市工商局提供的信息看,按照《公司法》、《公司登记管理条例》李女士申办有限公司,需要提交的材料有:公司设立登记申请书、公司章程、股东的主体资格证明或者自然人身份证件复印件等。

其中,提交“住所使用证明”时,自有房产需要提交房屋产权证复印件,像李女士这种情况,租赁房屋需要提交租赁协议(租赁期限一年以上)复印件以及出租方的房屋产权证复印件。

有些房屋未取得房屋产权证且属城镇房屋的,要提交房地产管理部门的证明或者竣工验收证明、购房合同及房屋销售许可证复印件;属非城镇房屋的,要提交当地政府规定的相关证明。出租方为宾馆、饭店的,要提交其营业执照复印件。

将住宅改变为经营性用房的,属城镇房屋的,还应提交《登记附表—住所(经营场所)登记表》及所在地居民委员会(或业主委员会)出具的有利利害关系的业主同意将住宅改变为经营性用房的证明文件;属非城镇房屋的,要提交当地政府规定的相关证明。

创富帮办

发掘潜在商机

搭建创业平台

▶ 邮箱: jrjcsyb@126.com

▶ 联系电话: 15603998055

参加月嫂培训 需等等

□记者 李永高

近来,有读者很关注月嫂培训的事,记者联系有关部门,得到的答复是市里举办的首期培训班已经结束,下一期可能要等到明年。

家住涧西区的孔女士,年近40岁,没有固定工作,一直从事家政工作,看到近年来月嫂很吃香,就想了解一下洛阳哪里有专门做这方面培训的机构。

从几个家政服务公司了解的情况看,的确如孔女士所言,目前,我市能提供专业月嫂服务的机构还真不多。明年恰逢龙年,按惯例,“龙宝宝”数量会明显多于其他年份,市场对专业月嫂的潜在需求量也就随之增大。

上周,记者闻讯赶到西工区某宾馆时,被告知市妇联举办的首期月嫂专业技能培训班已经结束。

据市妇联工作人员介绍,10月31日起,共有50名女性参加了这次为期5天的免费培训。培训内容包括职业道德、服务礼仪、孕产妇护理、产妇产营养餐、新生儿护理、新生儿洗澡及抚触方法等知识和实际操作技能。培训结束后,学员还接受了知识和实践能力考试,合格者可获得市劳动部门颁发的专业月嫂职业资格证书。

问及下一期培训时间,工作人员说,大概要等到明年。目前,参加此类培训班的学员均是由各县(市)、区推荐的下岗女职工、农村贫困家庭妇女等,需要有一定的家政服务从业经验。

小店选址好就成功了一半

□记者 宋锋辉

程先生开了一家烩面店,店铺虽然只有20平方米左右,可是生意却不错,不仅顾客络绎不绝,还有人前来考察想要加盟。其实,程先生开这家店之前却有许多波折。

1997年的时候,程先生在广州市场开了一家饺子店。后来广州市场进行改造,他就去了广州,在那里帮助一位朋友管理一家商贸公司。2006年从广州回来,他打算开个小店。几经寻找,他选择在湖北路开了这家烩面店。

程先生说,之所以选在这里主要是看重这里有成熟的饮食圈,顾客流量相对固定。加上刚好遇到有人转让店面,转让费又合理,于是就接了过来。

对于小店选址,程先生有着自己的感悟,他说,除了上述条件外,像这种小吃店还可以开到学校或社区周围。刚开发的新社区最好不要去,主要是因为新社区有个成长的时间,这期间小店是一直需要资金才能运转的。一般情

况下,开小店的钱都不多,经不起这样拖。

从程先生的例子我们可以看出,开小店选择地址很关键,可以说地址选择好就成功了一半。那么开小店究竟该怎样选址呢?让我们听听洛阳市青年创业就业服务中心主任赵海峡的建议吧。

赵海峡说,无论开什么小店,在开店选址之前要考虑好自己的主营业务是什么,主营业务不同也就决定了开店位置选择的不同。以开烟酒店为例,通常可供选择的地点主要有社区旁边、饭店旁边或者某些单位的门口。

如果是纯粹的烟酒店,那么开到饭店的旁边是比较合适的;其次才是社区旁边和单位门口。如果主营的还有日常用品,那么烟酒店开到社区的旁边是最合适的。

此外,并不是所有的烟酒店都适合开到单位门口,有些单位的人流量特别小,那么就不适宜了。他还提醒说,目前就洛阳市场来说,烟酒店这个行业比较成熟,烟酒

店的数量也比较多,如果位置选择不当,是很难盈利的。

开服装店是否一定要进驻商场呢?赵海峡说,入驻商场的成本比较高,而且有些商场实行的还是末位淘汰制,对投资小的小服装店来说,恐怕很难应对激烈的竞争和高昂的入场费。他说,不如把小服装店开到大型商场旁边,采用“傍大款”的方式,盈利情况也会不错的。

他还提醒说,开小店铺要注意店铺面积的选择,因为面积的大小直接关系到成本的高低。不少初期创业人士,本身资金有限,如果店铺面积过大,会增加运营成本。

